

2023年3月期 第2四半期

決算説明会

～ ビジネスに寄り添うITパートナー ～

株式会社 システムリサーチ[®]

(東証プライム：3771)

目次

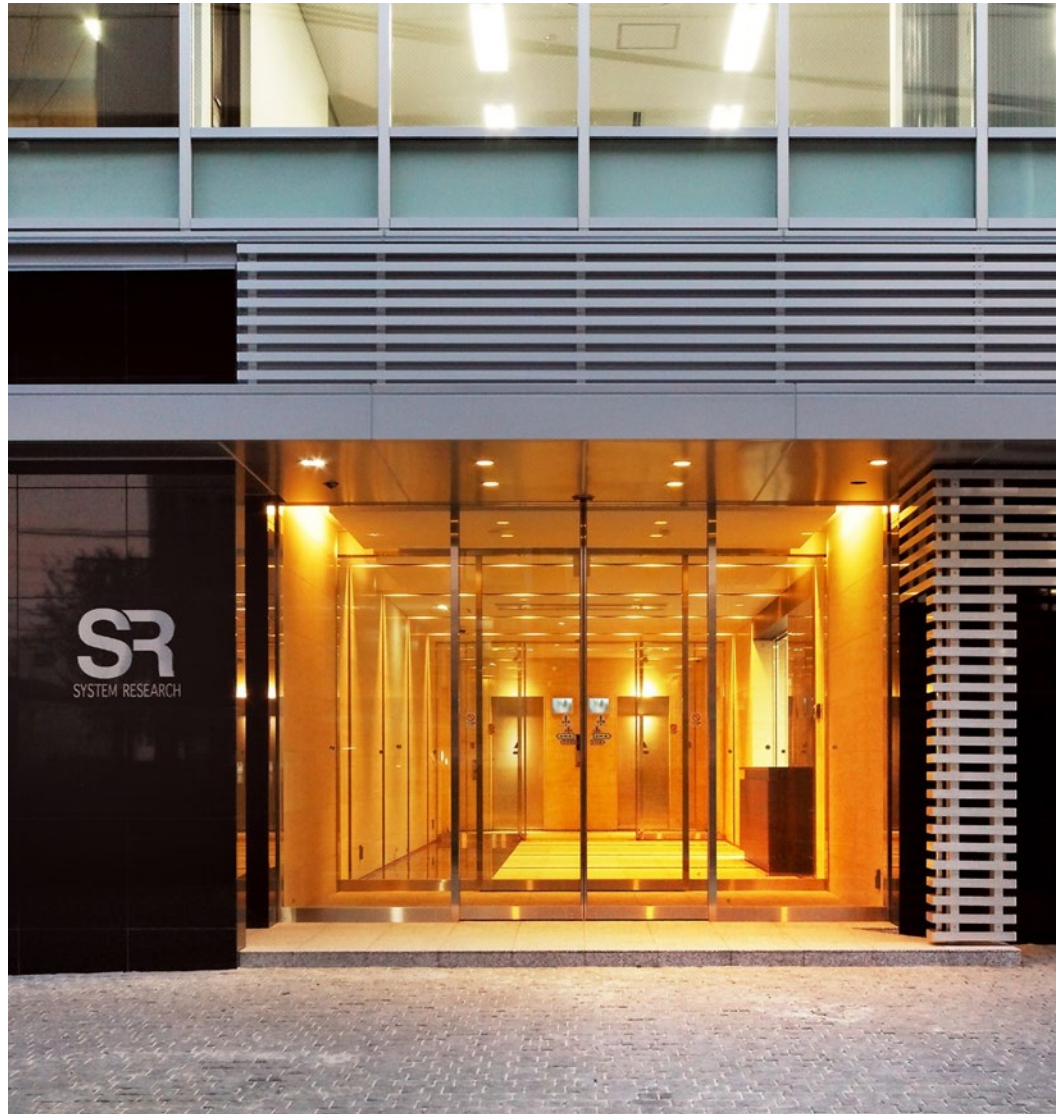
会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル・正面から(中村区岩塚本通)

目次

会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル(中村区岩塚本通)

会社概要

設立	1981年3月(昭和56年3月)
上場証券取引所	東証プライム市場 * 2016年12月東証一部上場
代表者	代表取締役会長 山田敏行 代表取締役社長 平山 宏
資本金	5億5,015万円
連結従業員数	1,406名、平均年齢33.9歳 (2022年9月30日現在)
連結子会社	株式会社ソエル ゼネラルソフトウェア株式会社
主な株主	山田敏行(16.35%) 日本マスタートラスト 信託銀行(株)(7.26%) (2022年9月30日現在)

事業所・営業拠点

連結従業員数:1,406名

単体従業員数 : 1,293名



主要拠点



営業拠点

株式会社ソエル : 18名



ゼネラルソフトウェア株式会社 : 95名



(2022年9月30日現在)



子会社事業

株式会社ソエル

所在地：岐阜県大垣市今宿六丁目52番地18

代表者：代表取締役 北野 孝司

資本金：2,000万円

出資比率：当社75% (株)ウェルテクノス25%

目的

- ・障がい者に対する自立支援と生きる喜びの場を提供
- ・企業の社会的貢献の一環
- ・障がい者雇用義務の達成



(株)ソエルのHP

<https://sowel.co.jp/>

ゼネラルソフトウェア株式会社

所在地：東京都千代田区神田猿樂町2-1-14

代表者：代表取締役 秋山 政章

資本金：50,000千円

出資比率：当社100%

事業内容：ソフトウェアの設計、開発検査
サポートデスク



ゼネラルソフトウェア(株)のHP

<http://www.gsc-net.co.jp/>

事業内容

ビジネスに寄り添うITパートナーとして、
幅広い業界のお客様に最適なサービスをお届けします。



SIサービス

お客様の経営課題に向き合い
培ったノウハウと高い技術で、満足いただけるサービスをご提供します。

自動車



物流



流通



通信・制御



プラント・ライン制御



ICT基盤



コンサルティング



ERP

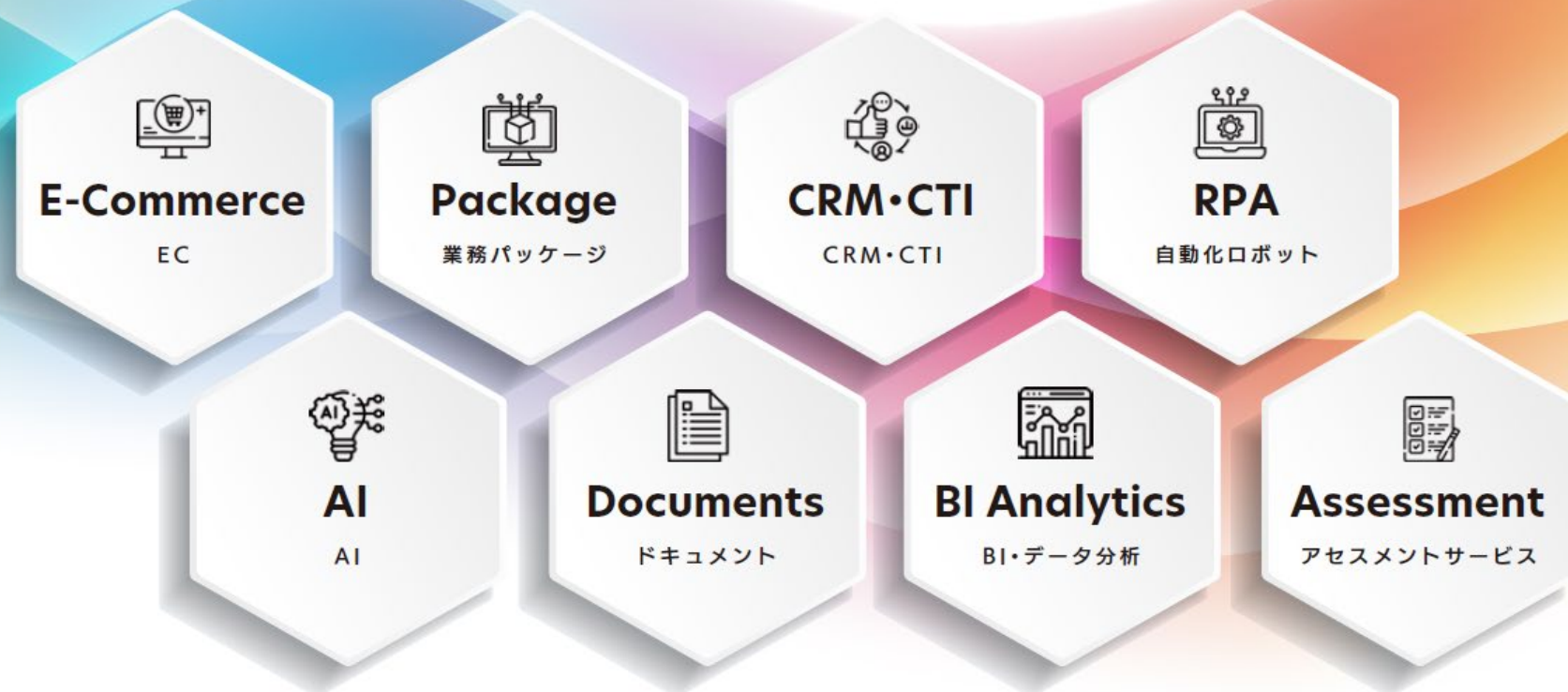


ローコード開発



プロダクト＆サービス

「モノを売る」のではなく「コト(付加価値・サービス)」を売る。
お客様のニーズに合致したトータルソリューションをご提案します。



主な取引先【売上高上位10社】

(単位: 百万円)

取 引 先	2022年 3 月期 通期	
	販売金額	構成比
株式会社 トヨタシステムズ (トヨタ自動車子会社) ※	2,958	16.0%
S C S K 株式会社	1,240	6.7%
株式会社 日立製作所	938	5.1%
富士通 株式会社	829	4.5%
株式会社 豊通シスコム (豊田通商子会社) ※	667	3.6%
コベルコシステム 株式会社 (神戸製鋼子会社)	509	2.7%
ヤマトシステム開発 株式会社 (ヤマト運輸子会社)	499	2.7%
株式会社 エスケイエム (豊田自動織機子会社) ※	490	2.6%
豊田通商システムズ 株式会社 (豊田通商子会社) ※	389	2.1%
名港海運 株式会社	368	1.9%
その他	9,514	51.6%
合計	18,405	100%

※ はトヨタグループです。売上高のうち約3割がトヨタグループ向けです。

目次

会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料

ビジネスに寄り添う IT パートナー

我々の使命はソリューションを通じてお客様のビジネスに貢献することです。

“お客様のビジネスに寄り添う”

そのためにはお客様の良き理解者となることが何より大切です。

お客様から信頼して選んでいただける、

そしてその信頼に応えていける

ITパートナーとして共に歩んでまいります。



2023年3月期 第2四半期 売上(区分別)

(単位:百万円)

区 分	2022年3月期 第2四半期	2023年3月期 第2四半期	増減比
	売上高	売上高	
S I サ ー ビ ス	3,313	4,045	22.0%
ソフトウェア開発	4,806	6,004	24.9%
ソフトウェアプロダクト	154	155	0.5%
商 品 販 売	141	184	30.2%
W E B サ ー ビ ス 等	95	99	3.7%
合 計	8,512	10,489	23.2%

受注増加

リピートオーダーの
確保
ゼネラルソフトウェア
社の子会社化

巣ごもり需要が一旦
落ち着き

2023年3月期 第2四半期実績サマリー(連結)

(単位:百万円)

売上高前年同期比23.2%増で2Q過去最高売上。
営業利益、経常利益ともに過去最高を記録。

	売上高比 (%) 2022年3月期 第2四半期 (2021/4～2021/9)	売上高比 (%) 2023年3月期 第2四半期 (2022/4～2022/9)	前年同期増減比
売上高	8,512	10,489	23.2%
営業利益	8.7% 740	10.1% 1,068	44.3%
経常利益	8.7% 748	10.1% 1,069	42.9%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	6.0% 511	4.5% 477	▲6.5%

2023年3月期 業績見通し(連結)

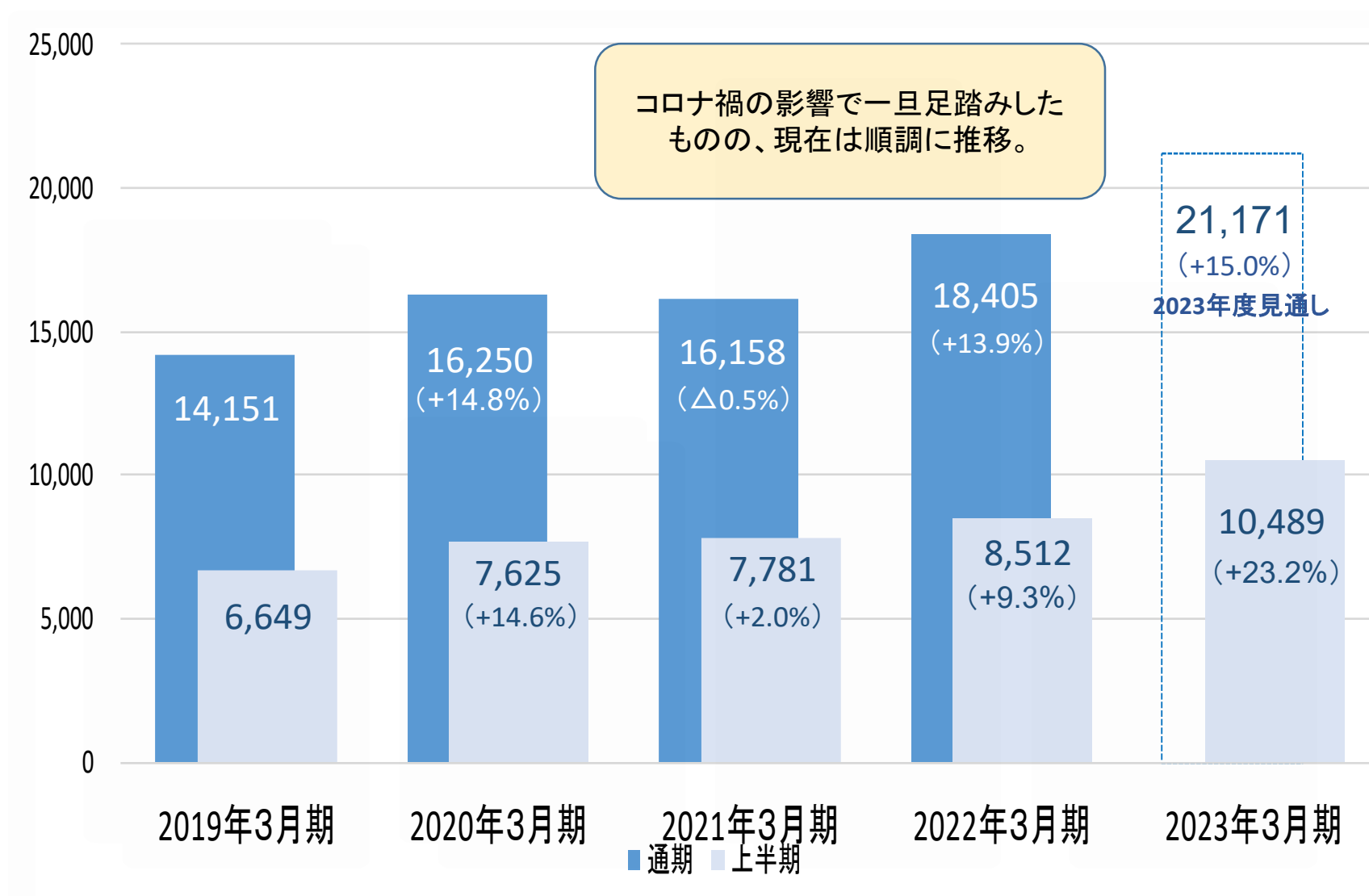
(百万円)

【通期】	2022年3月期 実績	2023年3月期 見通し	前期比増減	
売上高	18,405	21,171	2,766	+15.0%
営業利益	2,078	2,287	208	+10.0%
経常利益	2,113	2,316	202	+9.5%
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,492	1,221	△270	△18.1%

確定拠出年金への移行に伴う
特別損失363百万円

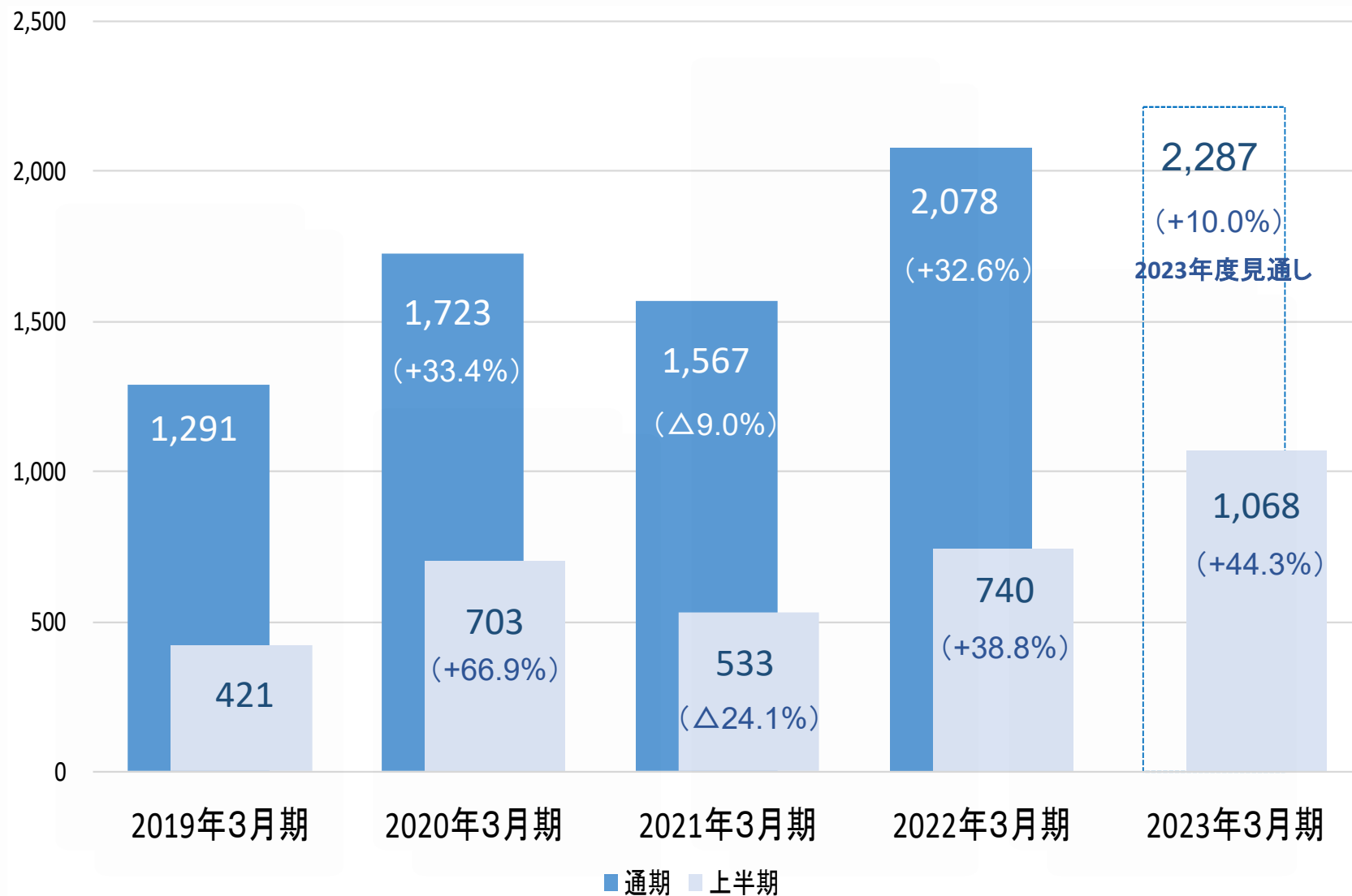
売上高(上半期・通期)の推移(連結)

(百万円)



営業利益(上半期・通期)の推移(連結)

(百万円)



株主還元

株主への配当につきましては、当社の株式を長期的かつ安定的に保有していただくため、安定配当を維持していくことを念頭におき、当期の収益状況や今後の見通し、配当性向などを総合的に勘案して決定する考えです。

	2020年3月期	2021年3月期	2022年3月期	2023年3月期 予想
EPS(1株当たり当期純利益)	148.06円	130.32円	178.52円	125.32円
ROE(株主資本利益率)	21.22%	16.22%	19.55%	12.45%
1株当たり配当金	50.0円	60.0円	60.0円	60.0円

目次

会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

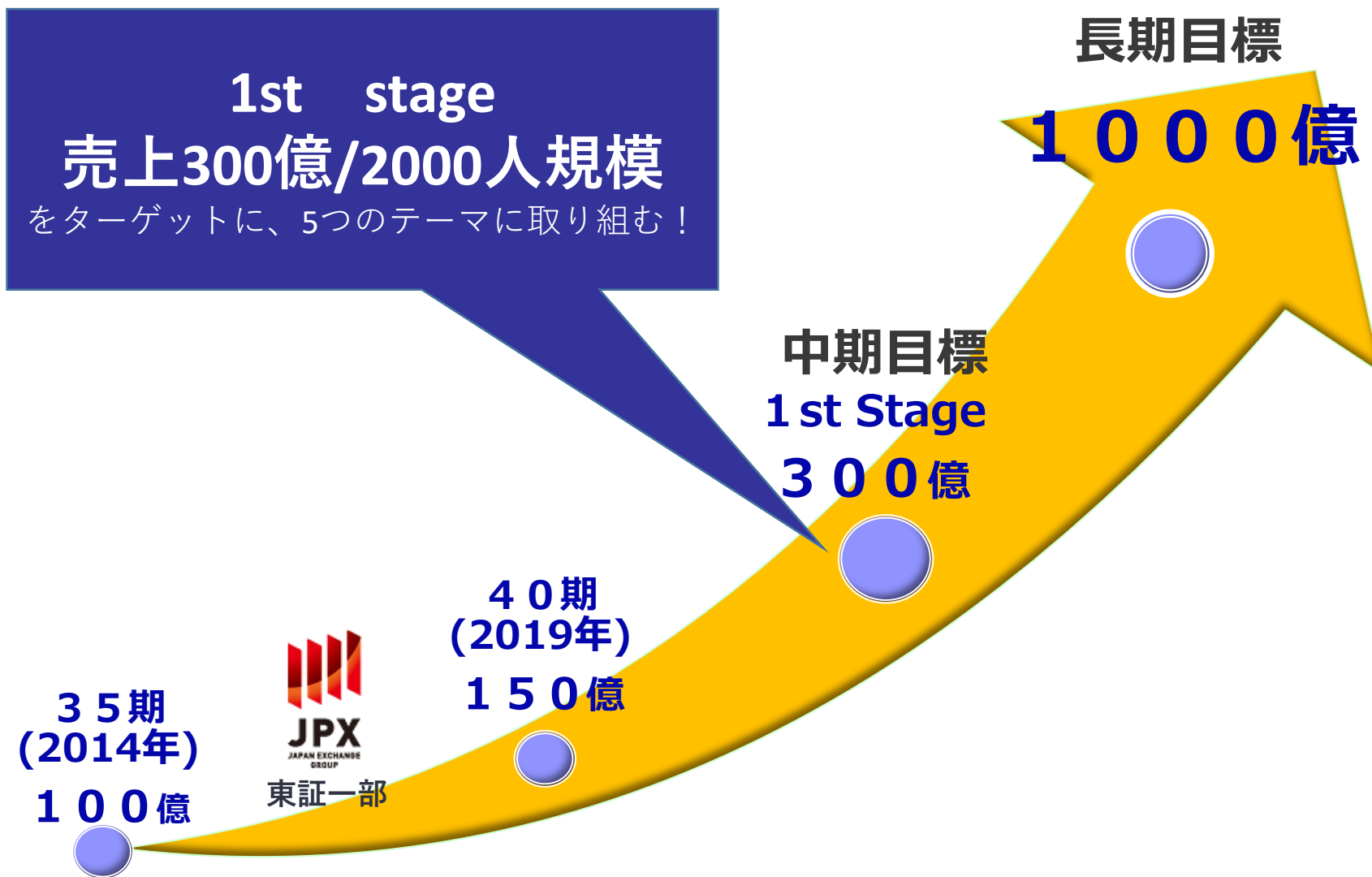
中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料



中長期経営目標 (Next Vision 50th)



NV 50th 5つの取り組み ～1st Stage～

目指すべき姿を見据えたテーマ

01
POINT SI事業の拡大（特に東京・大阪マーケット）

02
POINT ポストSI事業へのチャレンジ（第2のコア事業）

03
POINT デジタルトランスフォーメーション(DX)時代の技術対応

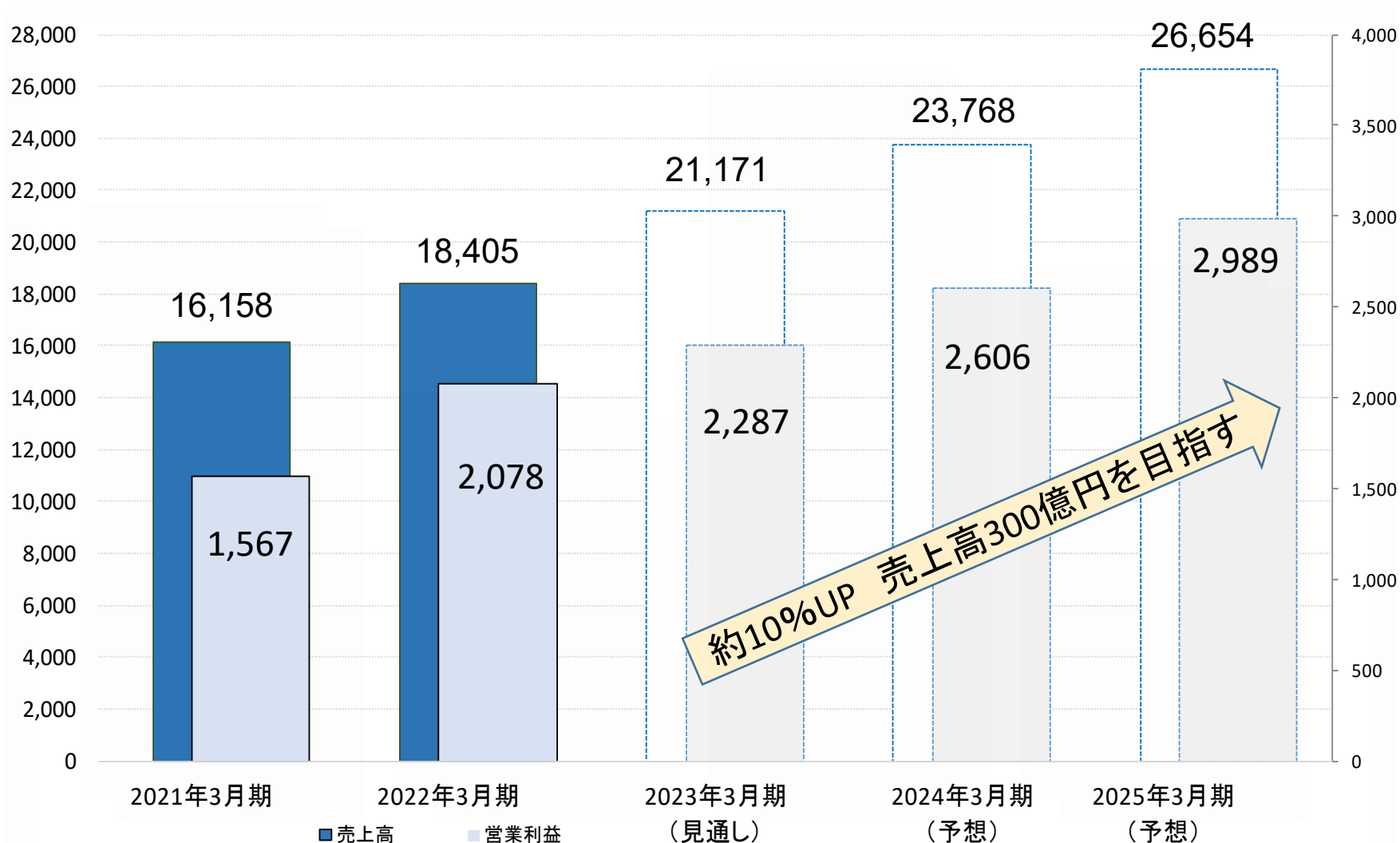
04
POINT バックオフィスのMDGレベルアップ[°]（マネジメント・デジタル化・ガバナンス）

05
POINT エンゲージメントを高める新キャリアパス制度

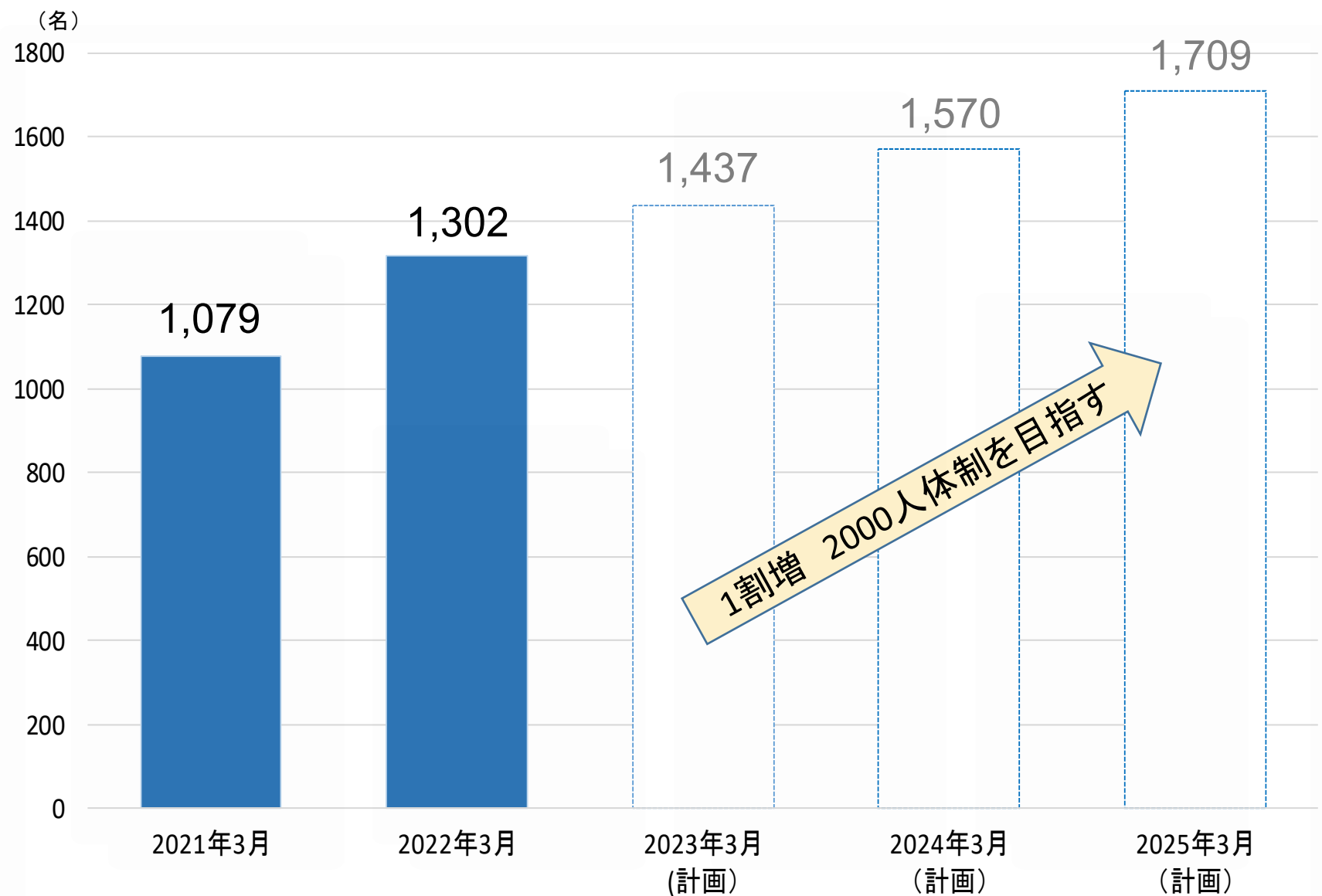
中期(3カ年)経営計画(連結売上高・連結営業利益)

(百万円)

(百万円)



中期(3カ年)経営計画(連結従業員数)



サステナビリティにおける取り組み

ダイバーシティ&インクルージョンの推進

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な個性の活躍推進(女性、障がい者、LGBT、シニア等)
社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成
キャリア研修の企画／実施

健康経営への取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な働き方(ワーク・ライフ・バランス)の推進
グッドジョブチャレンジ(長時間労働の抑制、有休取得率の向上)の継続
メンタルヘルス教育の実施

DX時代の技術対応

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

DX技術を用いた付加価値創造へのチャレンジ
DX技術者の育成
PM育成カリキュラムの推進

安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

PRM(プロジェクト・リスク・マネジメント)活動の強化
情報セキュリティ、個人情報保護、法令順守
環境負荷低減(省エネの推進)

健康経営への取り組み

【システムリサーチ健康宣言】

1. 社員一人ひとりとその家族の健康が全ての基盤とし、社員の健康保持・増進を経営の最重要課題として取り組みます。
2. 社員一人ひとりがいきいきと働くことができる安全で快適な職場づくりを推進します。

【取り組み結果・2022年3月末】

・ 平均残業時間 : 15時間36分 ・ 有給休暇取得率 : 77.1%

* 前年度比59分減少

* 前年度比3.1%増加

・ 育児休業取得率 : 女性100% 男性47.4%

* 全国平均・男性育児休業取得率13.9% (2021年厚生労働省調べ)

・ 離職率 : 4.5%

* 業界平均9.2% (2020年厚生労働省調べ)

目次

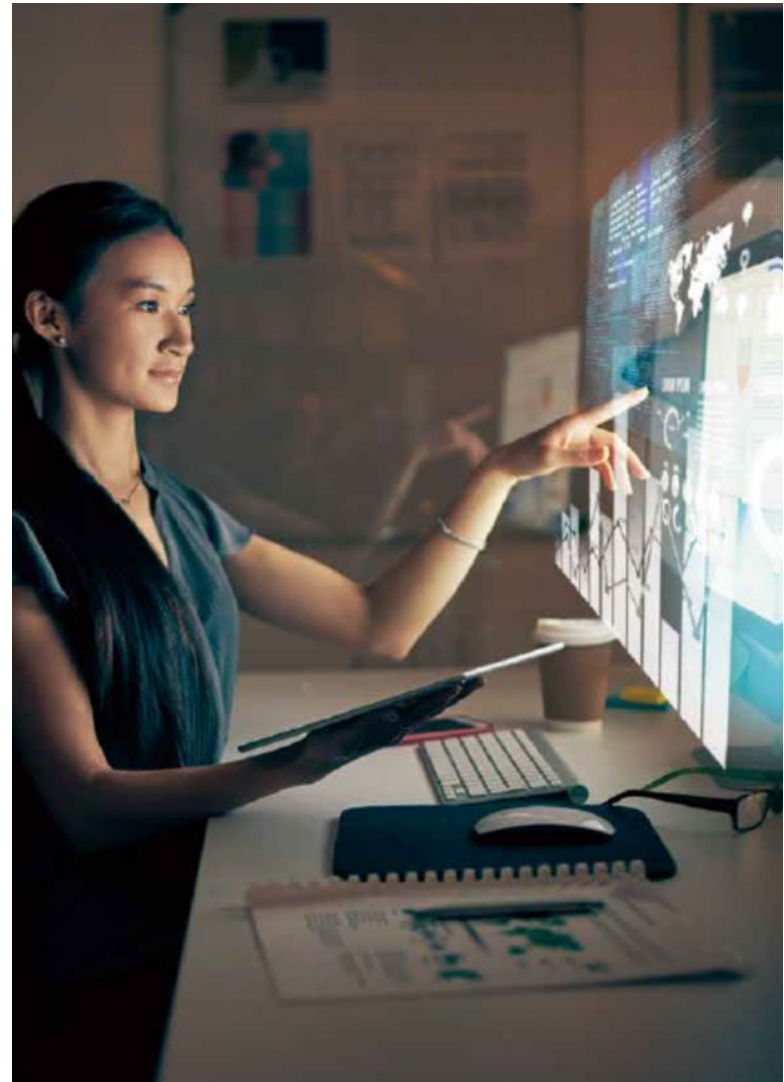
会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料



EC支援サービス

イージーマイショップ
QRコード



創作品モール
「あるる」QRコード

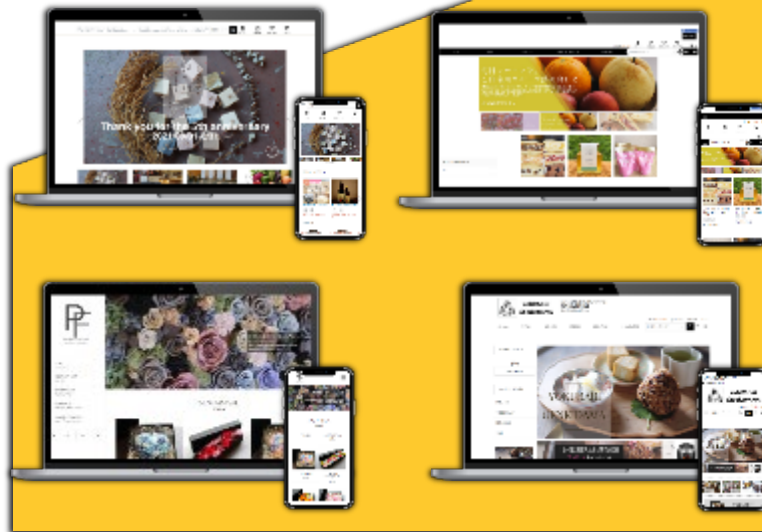


ネットショップ作成・運用Webサービス

イージーマイショップ

- ・思いどおりのネットショップを手軽に作成
- ・累計30,000店舗の実績
- ・セット販売、オーダーメイド商品、ダイナミックプライシング、サブスクリプション対応 など独自機能が豊富

 **easy my shop**
イージーマイショップ



職人の思いがこもった作品に出会える
お買い物促進サイト

創作品モール「あるる」

職人の創作品が
約42万点



職人さんと皆様の
架け橋に



誰から
買うかを大切に



素敵な商品との
出逢いが



イリイソリューション

業務ソフト開発実績40年以上のノウハウを活かし、財務・給与などのバックオフィス系からCTI・通販といったフロント系まで、多くのお客様にご導入頂いています。



通販系

通販業向け販売管理・CRM



CTI・コールセンター系

アドオン型CTI



CRM

クラウド型CRM



BIGシリーズ

オンプレ型 顧客管理



BtoB型販売管理



給与計算から年末調整まで管理



仕訳伝票入力から決算処理まで管理

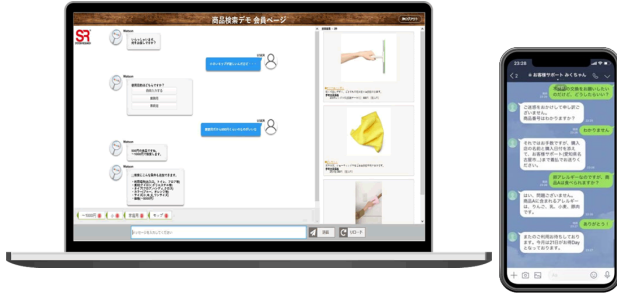


AIソリューション・ドキュメントソリューション

チャットボット

AI導入エントリーパック

お問い合わせ業務はチャットボットにおまかせ！



専門技術者による学習データの作成

3つの手法を駆使した高い回答精度



1. Natural Language Classifier (一問一答形式)
2. Discovery (複数回答など柔軟な対応が可能)
3. Assistant (自然な流れで会話を行う)

画像認識

MODEWO

商品の検品や仕分けなどの目視業務をAIがサポート

MODEWO 3つの特長



AIによる画像認識

AIによるDeep Learningを利用した画像判定を行う仕組みをご提供します。



簡単なユーザーインターフェイス

簡単なユーザーインターフェイスで、AI（頭脳部分）の構築やチューニングをお客様で行うことができます。



デバイスフリー

画像判定を行うために使うデバイスも柔軟に選ぶことができます。

ペーパーレス化推進ソリューション

デジペーパー

大量の「紙」と「入力業務」を電子化！

氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年 月日	42年 5月 25日	52年
性別	男	女
職業	会社員	
住所	〒453-0861 愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		



氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年 月日	42年 05月 25日	52年
性別	男	女
職業	会社員	
住所	〒453-0861 愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		



ペーパーレス・デジタル化

手書きしていた作業日報や発注書など、既存の帳票雛型をそのままデジタル化・ペーパーレス化することが可能です。タブレットでの入力も可能です。



システム連携

既存の基幹システムやデータベースとの連携が可能です。現場で入力した日報を、基幹システムにインポートとといった使い方ができます。



高い認識精度

文字の形だけではなく、筆順や前後文字との関係性も踏まえて認識するため、手書き文字のテキスト化には圧倒的な正確さを誇ります。



写真の添付や書き込み

タブレットやスマートフォンに表示した帳票上で、写真の貼付けや手書きメモの書き込みなども自由に行えます。

その他の取扱いソリューションサービス

ドキュメントソリューション



RPA



BI



業務パッケージ



”FLEXSCHE”および”フレクシェ”は株式会社フレクシェの登録商標です。

WinActor®はNTTアドバンステクノロジー株式会社の登録商標です。

目次

会社概要

2023年3月期
第2四半期業績

中期経営計画と取組み

ソリューション紹介

ご参考資料



Appendix(1) 連結損益計算書

2023年3月期 第2四半期

(単位:百万円)

科 目	単体		連結	
	金額	百分比	金額	百分比
売 上 高	10,186	100.0%	10,489	100.0%
売 上 原 価	8,041	78.9%	8,278	78.9%
売 上 総 利 益	2,145	21.0%	2,211	21.0%
販 売 費 及 び 一 般 管 理 費	1,092	10.7%	1,142	10.8%
営 業 利 益	1,052	10.3%	1,068	10.1%
経 常 利 益	1,049	10.3%	1,069	10.2%
当 期 純 利 益	469	4.6%	477	4.5%

Appendix(2) 連結貸借対照表

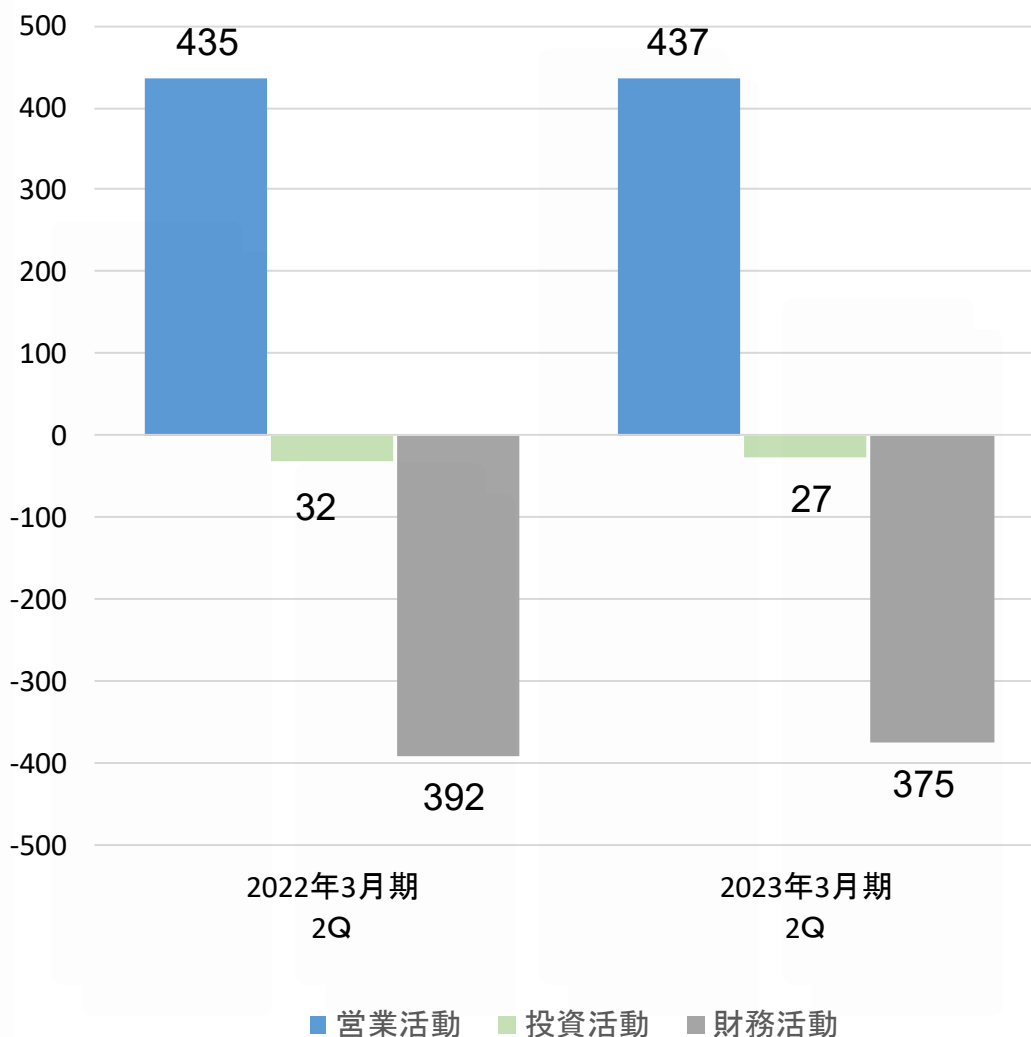
2023年3月期 第2四半期

(単位:百万円)

科 目	金額 (単体)	金額 (連結)	科目	金額 (単体)	金額 (連結)
現金及び預金	5,546	6,383	買掛金	855	853
売掛金及び契約資産	3,950	4,038	短期有利子負債	920	920
たな卸資産	7	7	未払法人税等	269	280
その他の流動資産	85	86	その他の流動負債	1,698	1,756
有形固定資産	954	957	長期有利子負債	608	608
無形固定資産	125	406	その他の固定負債	—	33
投資その他の資産	1,696	583	純資産	8,016	8,011
資産合計	12,368	12,464	負債純資産合計	12,368	12,464

Appendix (3) 連結キャッシュ・フロー

(百万円)



営業キャッシュフロー

税金等調整前当期純利益は減少したものの、のれん償却、退職給付制度終了損が発生した事等により前年同期比で百万円増。

投資キャッシュフロー

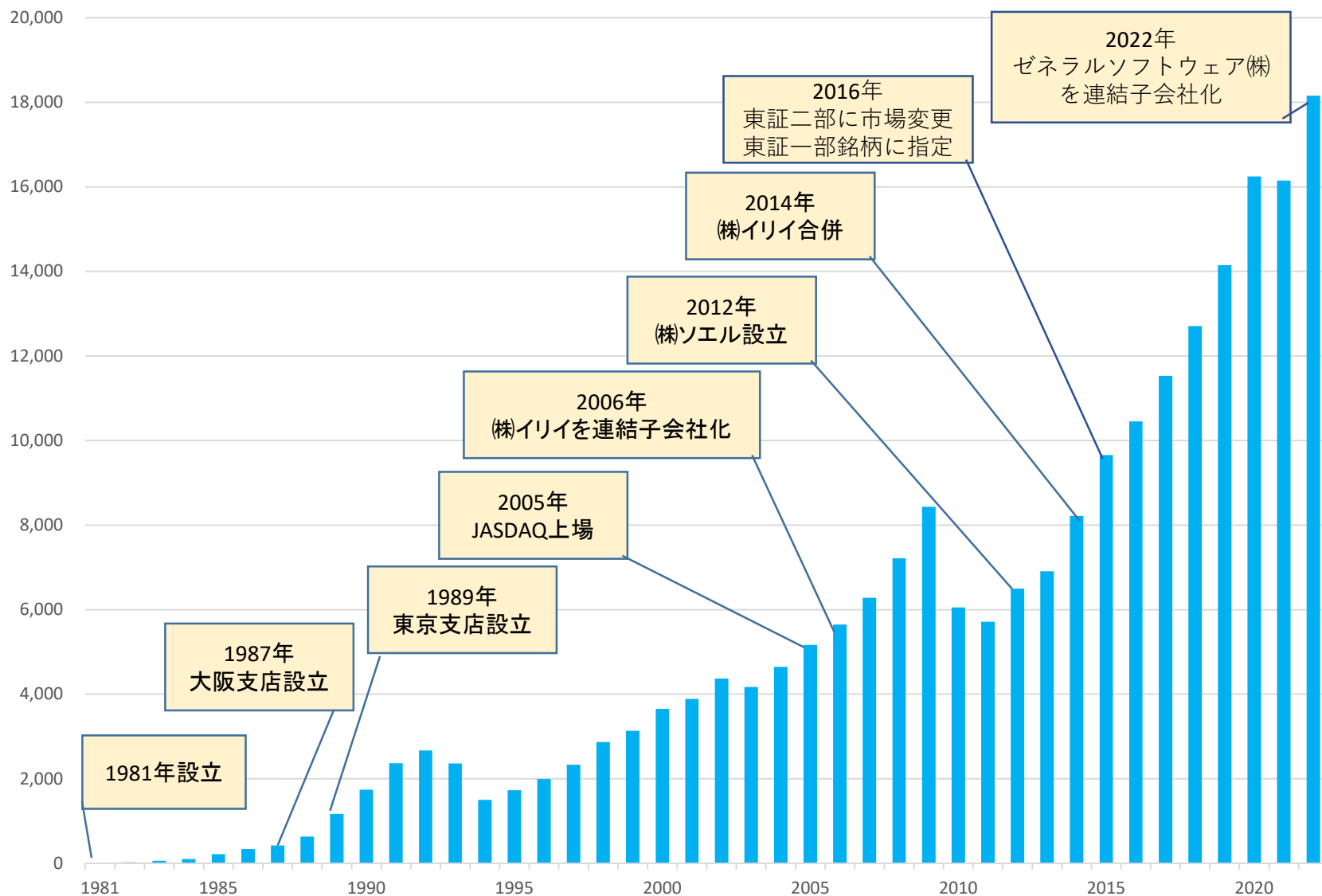
設備投資額は増加したものの、投資有価証券の売却収入があり、前年同期比資金減少額が5百万円減。

財務キャッシュフロー

借入金返済額の減少により資金減少額が前年同期比16百万円減。

Appendix (4) 沿革 (単体売上高の推移)

(百万円)





※ 本資料についてのご注意

- 本資料は、当社グループの業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている当社グループの将来予測に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 文中に記載の会社名、製品名は各社の登録商標または商標です。

※ お問い合わせ先

株式会社 システムリサーチ（広報室）

〒453-0861 名古屋市中村区岩塚本通二丁目12番

TEL: 052-413-6820 URL: <https://www.sr-net.co.jp/ir/> E-Mail: ircontact@sr-net.co.jp

© SYSTEM RESEARCH CO.,LTD.

IR情報メール配信サービス

<https://rims.tr.mufig.jp/?sn=3771>

