

2023年3月期

決算説明会

～ ビジネスに寄り添う ITパートナー ～

株式会社 システムリサーチ

(東証プライム: 3771)

目次

会社概要

2023年3月期 業績

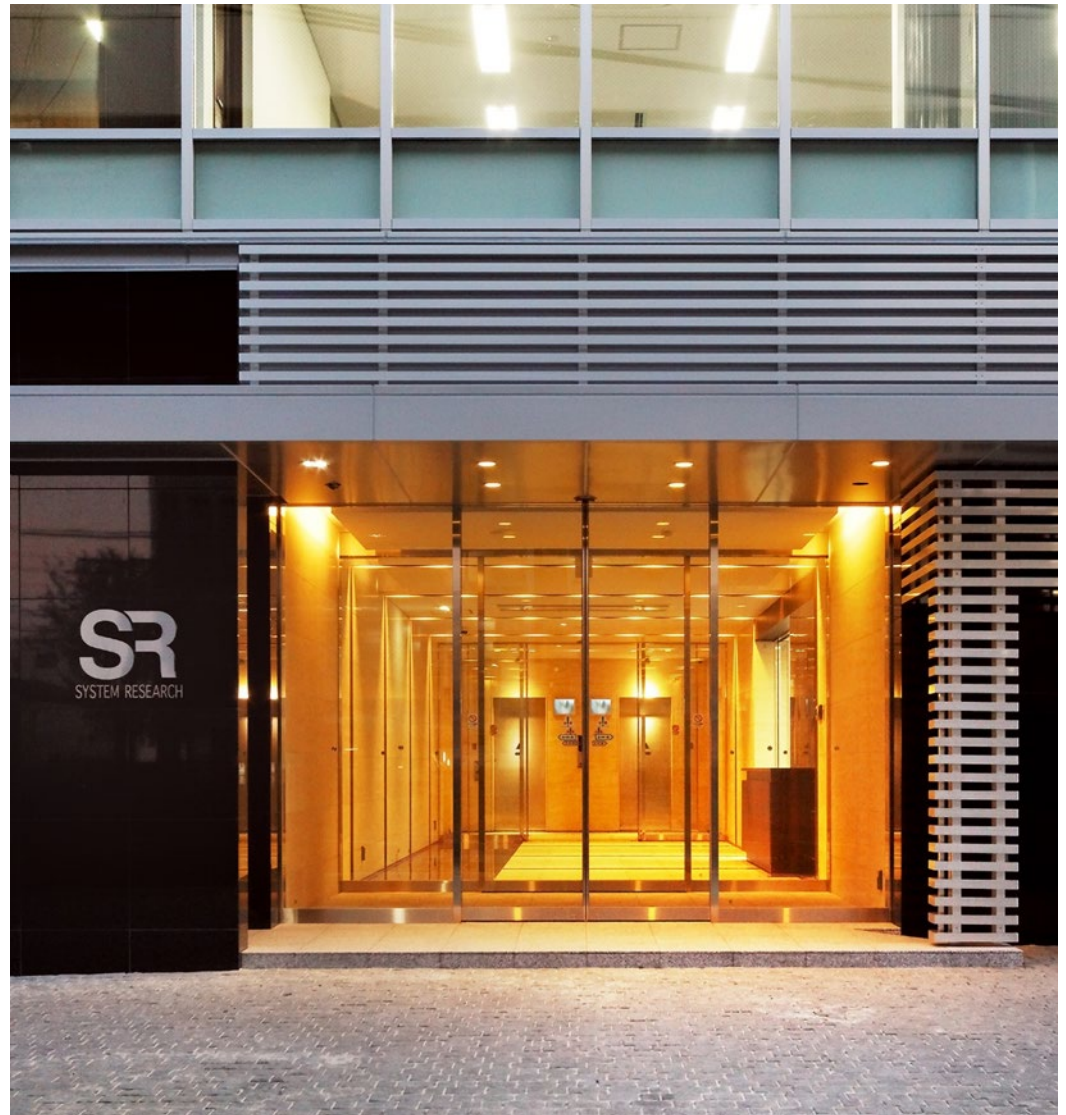
2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル・正面から(中村区岩塚本通)

目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル(中村区岩塚本通)

会社概要

設立	1981年3月(昭和56年3月)
上場証券取引所	東証プライム * 2016年12月東証一部上場
代表者	代表取締役会長 山田敏行 代表取締役社長 平山 宏
資本金	5億5,015万円
連結従業員数	1,488名、平均年齢33.3歳 (2023年4月1日現在)
連結子会社	株式会社ソエル
主な株主	山田敏行(16.35%) 日本マスタートラスト信託銀行(8.80%) (2023年3月31日現在)

* 連結子会社であったゼネラルソフトウェア株式会社は4月1日付で吸収合併しました

子会社事業の展開(障がい者自立支援)

特例子会社 株式会社ソエルの事業



所在地: 岐阜県大垣市今宿六丁目52番地18

出資比率: 当社75% 株式会社ウェルテクノス25%

目的

- ・障がい者に対する自立支援と生きる喜びの場を提供
- ・企業の社会的貢献の一環
- ・障がい者雇用義務の達成

【ソエルの主な開発実績】

システム開発

- 企業内業務管理システム開発・保守
- IoTシステム開発
- 社会インフラ・制御システム

アプリ開発

- グループウェアアプリ
- 名刺管理アプリ
- ECサイト・カートアプリ

Webソリューション

- サイト管理・サーバー保守
- セキュリティログチェック
- ソフトウェアテスト支援
- Web会議導入支援
- ドキュメントPDF化

株式会社ソエルのHP <https://sowel.co.jp/>

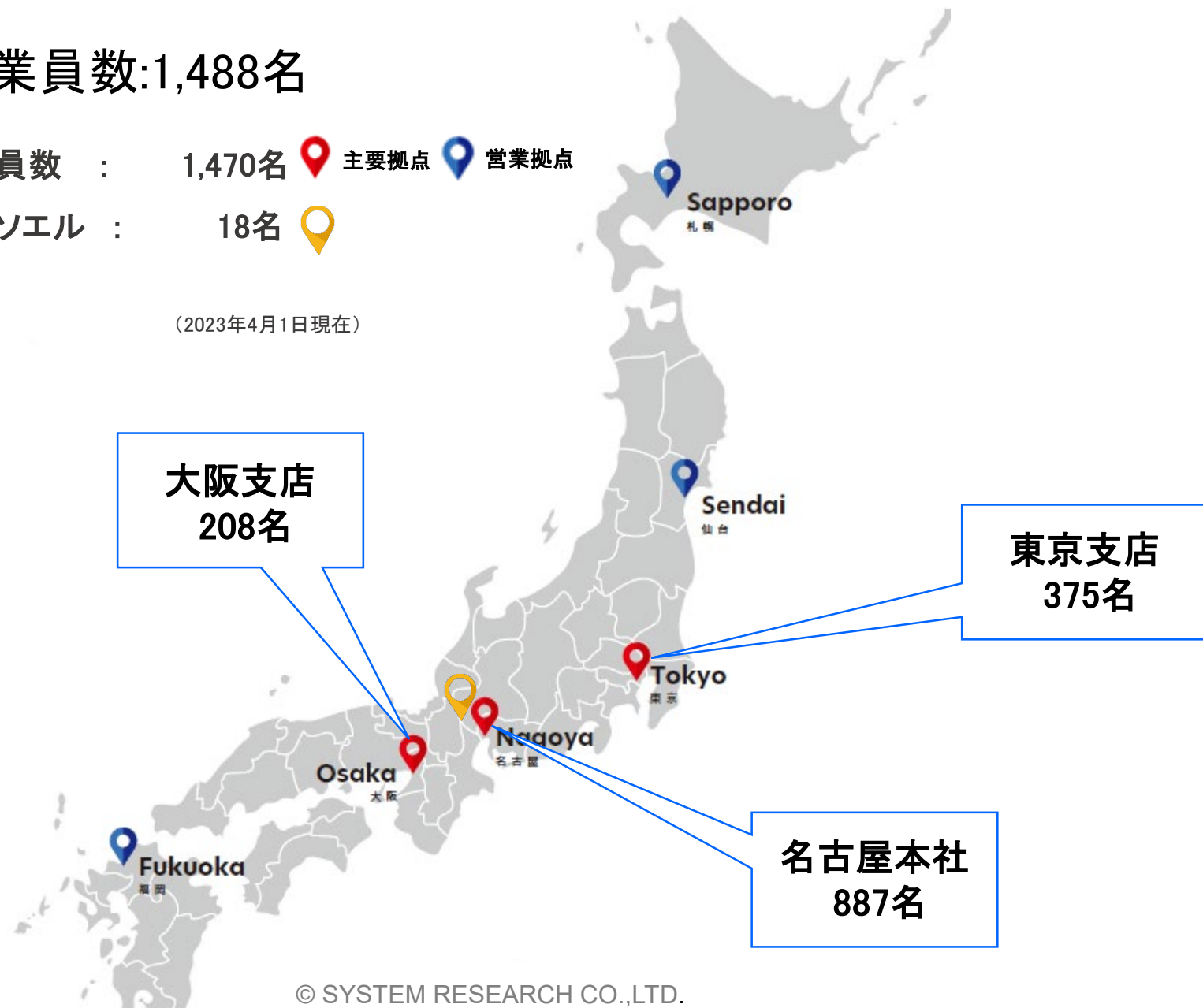
事業所・営業拠点

連結従業員数:1,488名

単体従業員数 : 1,470名  主要拠点  営業拠点

株式会社ソエル : 18名 

(2023年4月1日現在)



ビジネスに寄り添うITパートナー

- ◎ プロフェッショナルとして顧客に頼られる存在になる
- ◎ 誇れる技術で得意分野を磨き、新たな価値を創造する
- ◎ 仕事を通じて成長し、社会への貢献と活躍を実感する

事業内容

ビジネスに寄り添うITパートナーとして、
幅広い業界のお客様に最適なサービスをお届けします。



SIサービス

お客様の経営課題に向き合い
培ったノウハウと高い技術で、満足いただけるサービスをご提供します。

自動車



物流



流通



通信・制御



プラント・ライン制御



ICT基盤



コンサルティング



ERP

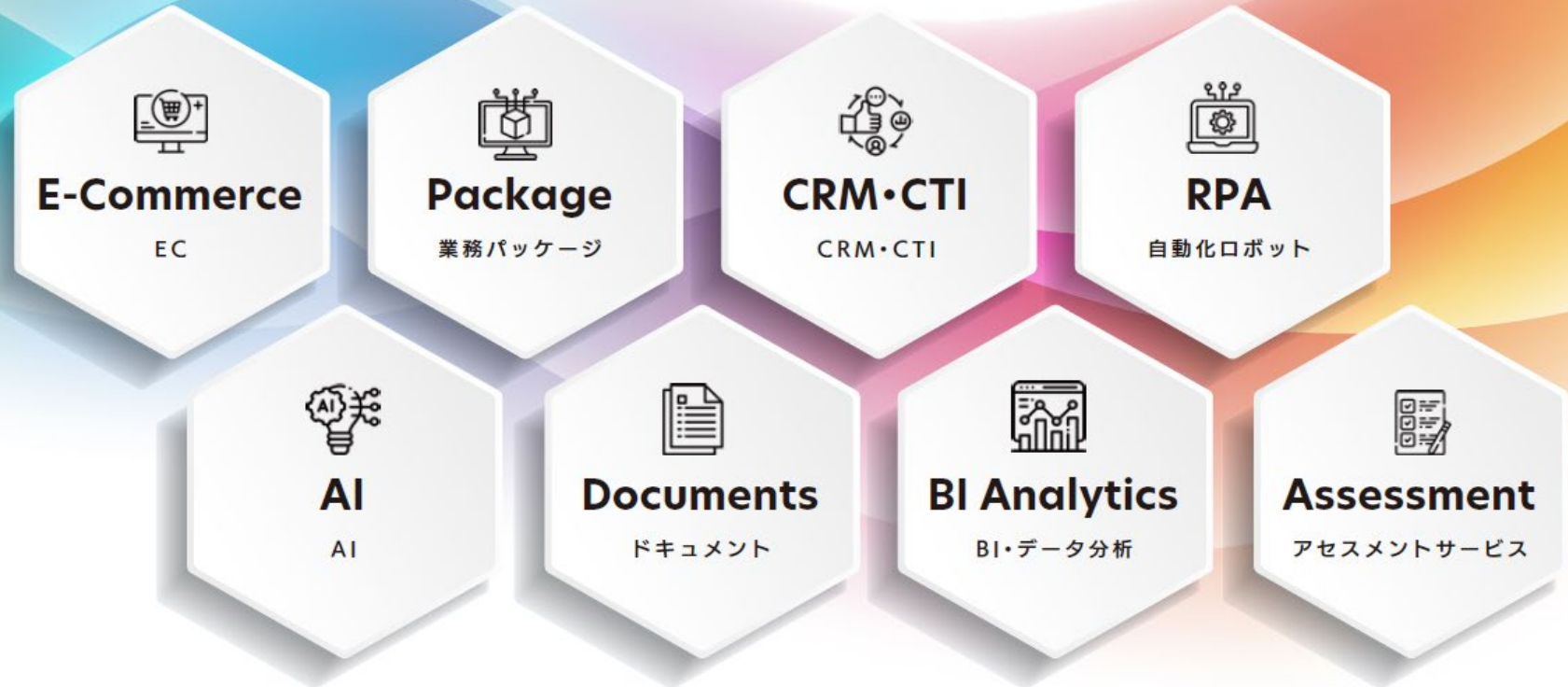


ローコード開発



プロダクト&サービス

「モノを売る」のではなく「コト(付加価値・サービス)」を売る。
お客様のニーズに合致したトータルソリューションをご提案します。



主な取引先【売上高上位】

(単位:百万円)

取引先	2023年3月期 通期	
	販売金額	構成比
株式会社トヨタシステムズ (トヨタ自動車子会社) ※	3,187	14.7%
SCSK株式会社	1,268	5.8%
富士通株式会社	1,176	5.4%
豊田通商グループ (豊田通商子会社) ※	1,144	5.3%
株式会社日立製作所	1,073	4.9%
コベルコシステム株式会社 (神戸製鋼子会社)	613	2.8%
ヤマト運輸グループ	562	2.6%
株式会社エスケイエム (豊田自動織機子会社) ※	542	2.5%
日本アイ・ビー・エム株式会社	381	1.7%
TIS株式会社	379	1.7%
その他 日本ガイシ株式会社・大同特殊鋼株式会社・株式会社ダイフク・ 日本通運株式会社・凸版印刷株式会社・カゴメ株式会社・ 名港海運株式会社・株式会社ダスキン・株式会社キーエンス	11,225	52.0%
合計	21,556	100%

※ はトヨタグループです。総売上高のうち約3割がトヨタグループ向けです。

目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料

ビジネスに寄り添う IT パートナー

我々の使命はソリューションを通じてお客様のビジネスに貢献することです。
“お客様のビジネスに寄り添う”
そのためにはお客様の良き理解者となることが何より大切です。
お客様から信頼して選んでいただける、
そしてその信頼に応えていける
ITパートナーとして共に歩んでまいります。



2023年3月期 実績サマリー(連結)

(単位:百万円)

売上高前年同期比**17.1%増**で過去最高売上。
営業利益、経常利益ともに過去最高を記録。

	売上高比 (%) 2022年3月期 通期 (2021/4~2022/3)	売上高比 (%) 2023年3月期 通期 (2022/4~2023/3)	前年同期増減比
売上高	18,405	21,556	+17.1%
売上総利益	22.3% 4,118	22.3% 4,815	+16.9%
営業利益	11.2% 2,078	11.6% 2,501	+20.3%
経常利益	11.4% 2,113	11.6% 2,515	+19.0%
親会社株主に帰属 する当期純利益	8.1% 1,492	7.4% 1,601	+7.3%

退職給付制度終了損計上
賃上げ促進税制の適用効果

2023年3月期 売上(区分別)

(単位:百万円)

事業内容	売上区分	2022年3月期 通期	2023年3月期 通期	増減比
		売上高	売上高	
SIサービス	S I サービス	7,191	8,220	+14.3%
SIサービス	ソフトウェア開発	10,383	12,393	+19.3%
ソフトウェア プロダクト	ソフトウェアプロダクト	316	343	+8.7%
ソフトウェア プロダクト	商品販売	305	363	+18.9%
ソフトウェア プロダクト	WEBサービス等	208	234	+12.4%
	合計	18,405	21,556	+17.1%

請負案件の受注が増加

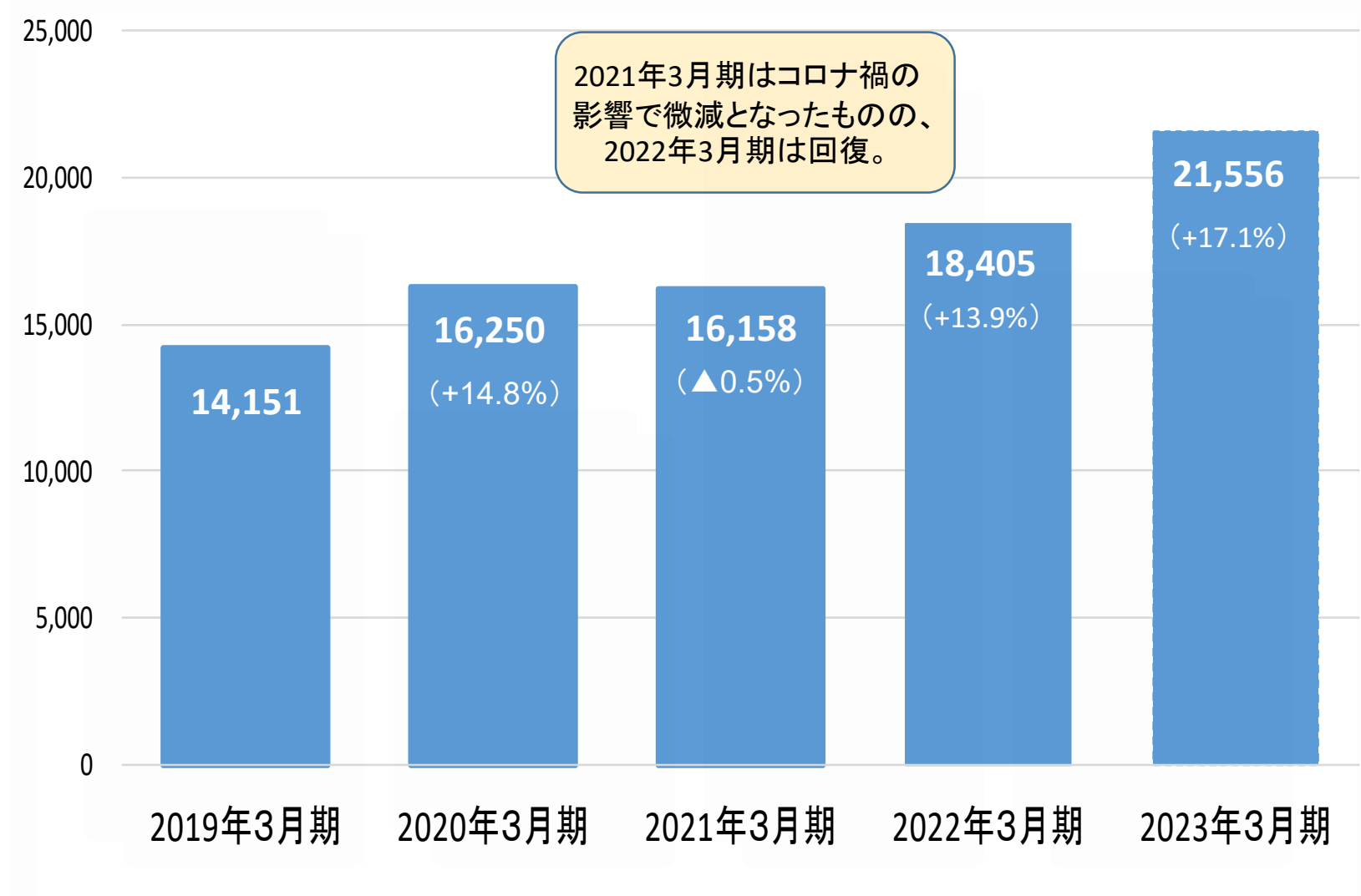
リピートオーダーの確保
とゼネラルソフトウェア
子会社化

パッケージソフトの
売上高増加

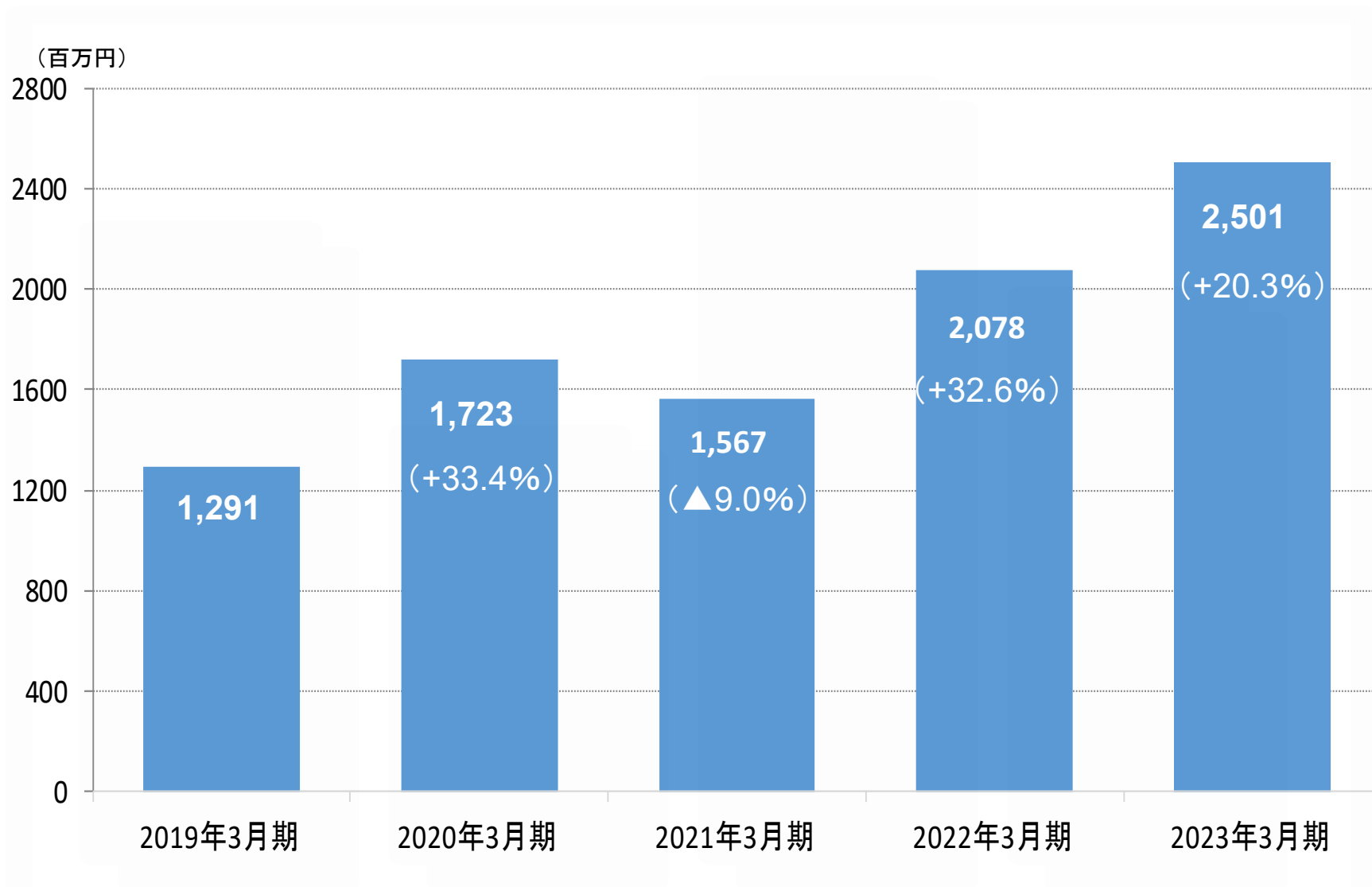
EC支援サービス
が好調

売上高の推移(連結)

(百万円)

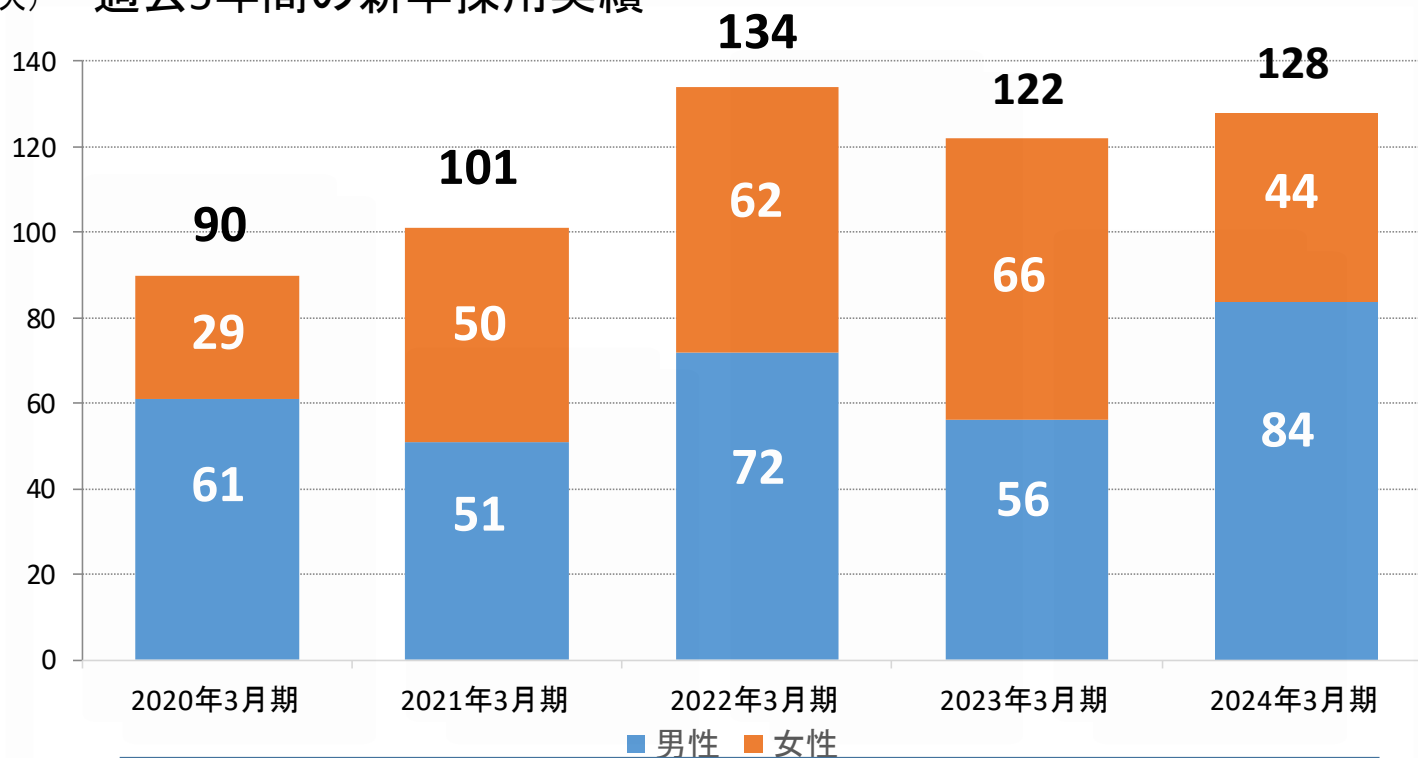


営業利益の推移(連結)



採用実績の推移(単体)

(人) 過去5年間の新卒採用実績



●人材獲得方針

- ・毎年全社員数の約10%を新卒採用
- ・文理不問の採用
- ・中途採用は離職者の補充がメイン

目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



パフォーマンスを上げよう！

- 売上高10%以上の伸び・営業利益率10%確保
- 全社員数の10%程度の新卒採用
- NV50(Next Vision50)の取り組みテーマの推進

2024年3月期業績見通し(連結)

(百万円)

【通期】	2023年3月期 実績	2024年3月期 見通し	前期比増減	
売上高	21,556	23,815	2,259	+10.4%
営業利益	2,501	2,516	14	+0.5%
経常利益	2,515	2,542	26	+1.0%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	1,601	1,817	216	+13.4%

EC事業拡大に向け
広告宣伝費増加

ゼネラルソフトウェア社
繰越欠損金控除で
法人税額減少

株主還元

株主への配当につきましては、当社の株式を長期的かつ安定的に保有していただくため、安定配当を維持していくことを念頭におき、当期の収益状況や今後の見通し、配当性向などを総合的に勘案して決定したいと考えております。

	2021年3月期	2022年3月期	2023年3月期	2024年3月期 予想
EPS(1株当たり当期純利益)	130.32円	178.52円	191.61円	217.47円
ROE(自己資本利益率)	16.22%	19.55%	18.57%	18.33%
1株当たり配当金	60.0円	60.0円	70.0円	70.0円

※ 2023年3月期の配当金につきましては、当初(2022年5月発表)予想の年間1株当たり60円から70円に配当予想の修正をしております。

目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

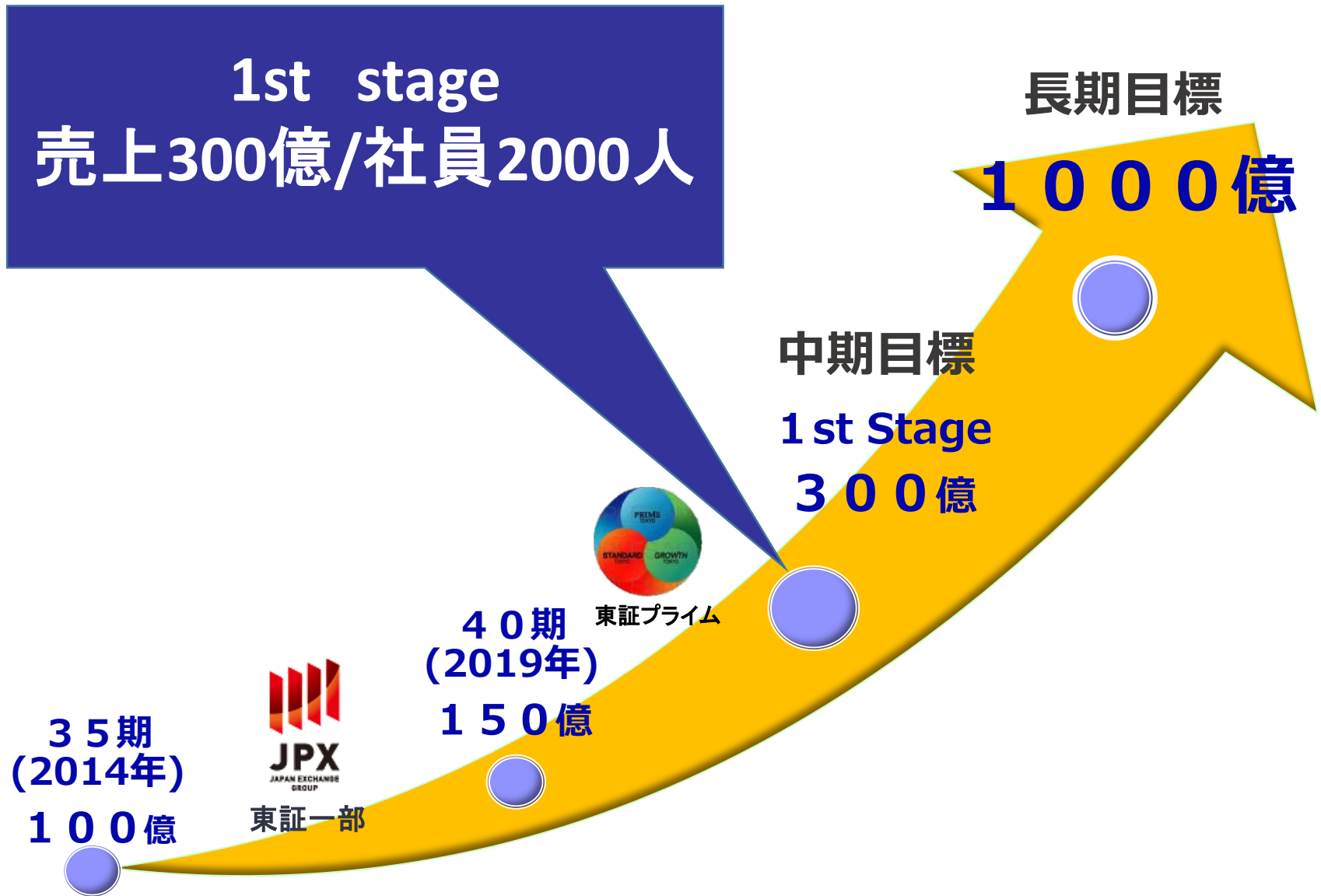
サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



Next Vision 50th



Next Vision 50th

5つの取り組み ～1st Stage～

目指すべき姿を見据えたテーマ

01
POINT **成長戦略と強い営業**

02
POINT **Next事業への挑戦**

03
POINT **DX推進と技術力高度化**

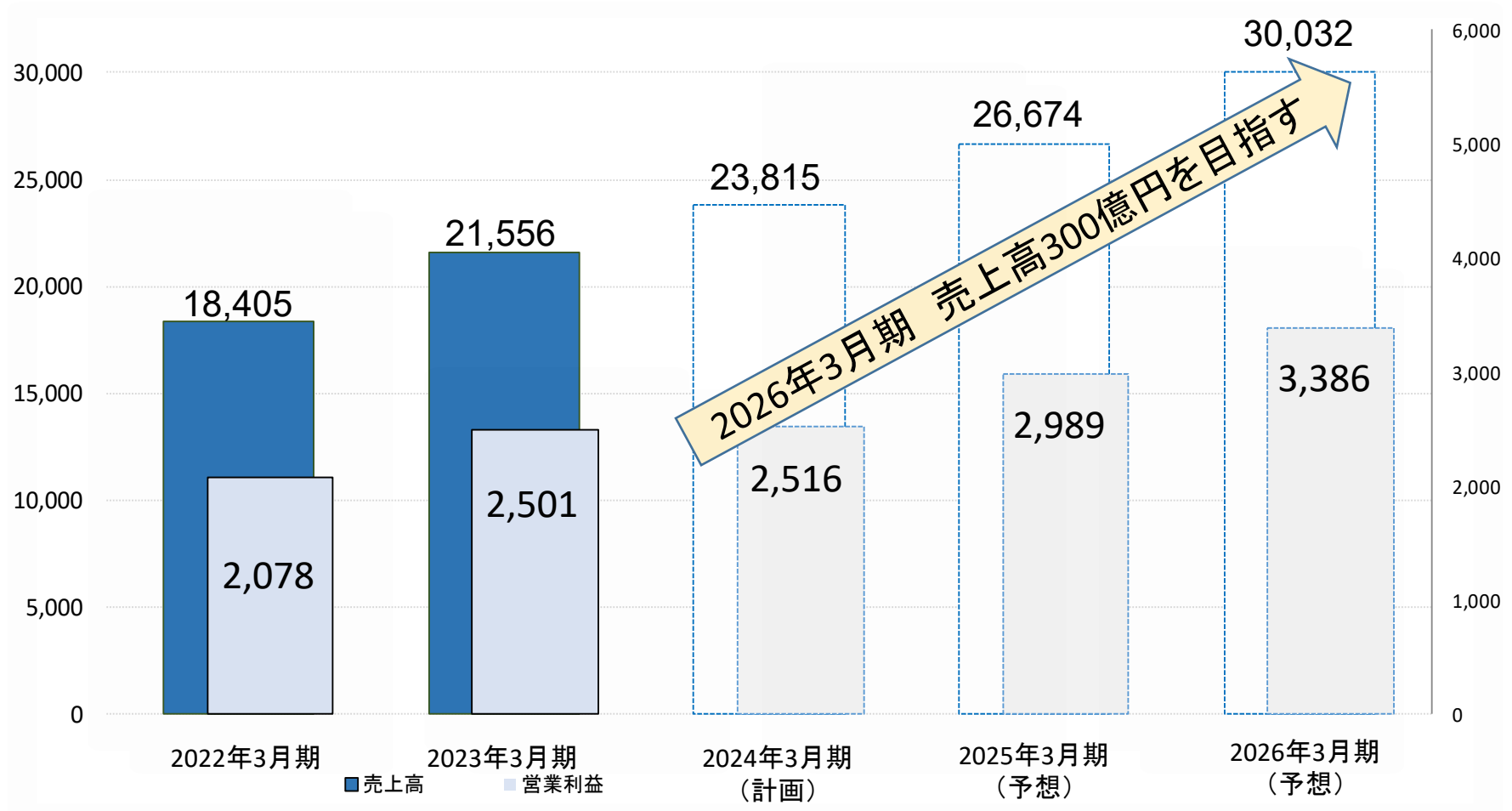
04
POINT **バックオフィスマネジメントの強化**

05
POINT **従業員エンゲージメントの深化**

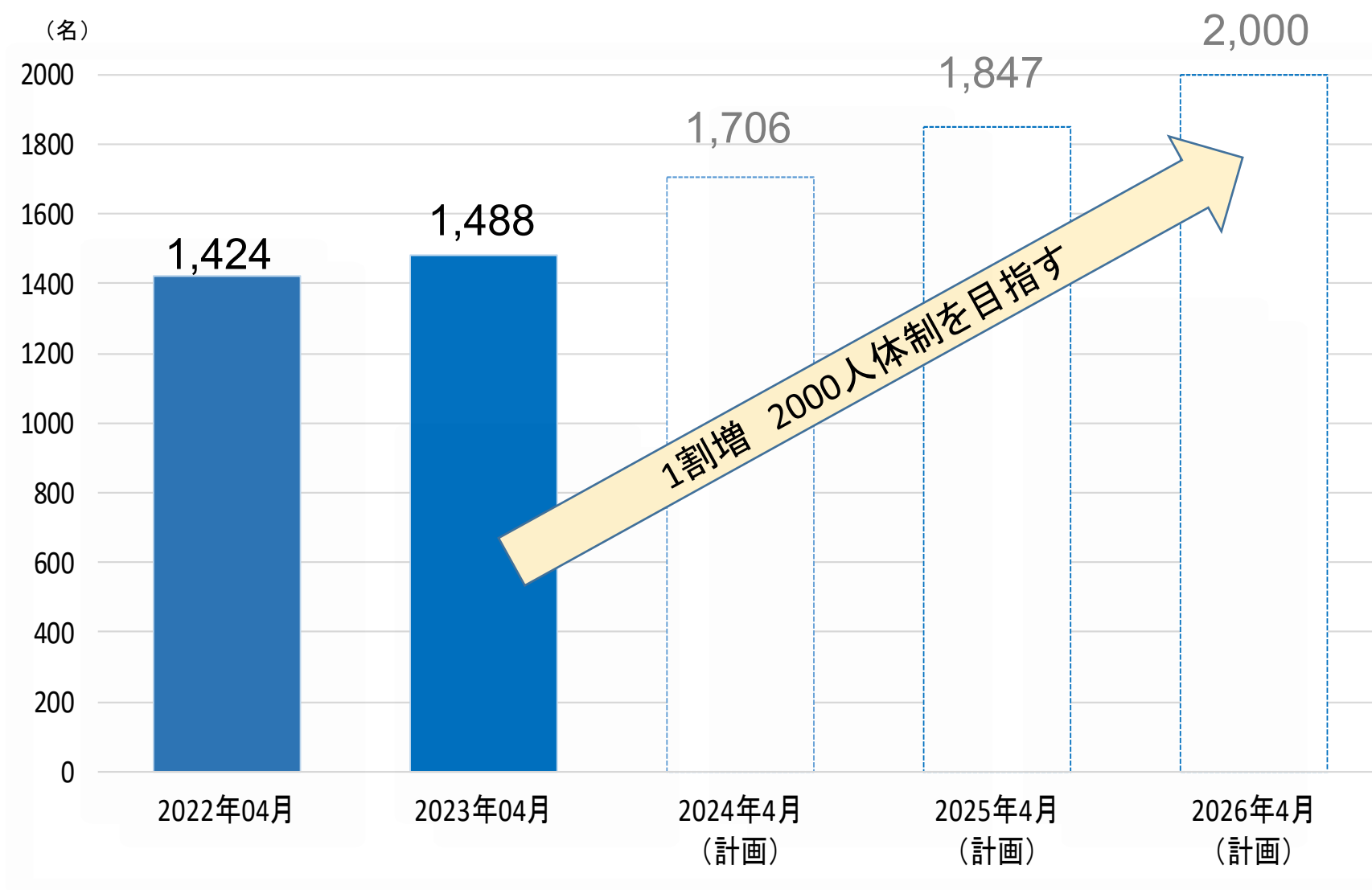
中期(3カ年)経営計画(連結売上高・連結営業利益)

(百万円)

(百万円)



中期(3カ年)経営計画(連結従業員数)



目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



サステナビリティにおける取り組み

ダイバーシティ&インクルージョンの推進

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な個性の活躍推進(女性、障がい者、LGBT、シニア等)
社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成
キャリア研修の企画/実施

健康経営への取り組み

SDGsとの関係(注力項目)

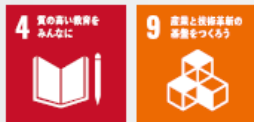


主な取り組み

多様な働き方(ワーク・ライフ・バランス)の推進
グッドジョブチャレンジ(長時間労働の抑制、有休取得率の向上)の継続
メンタルヘルス教育の実施

DX時代の技術対応

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

DX技術を用いた付加価値創造へのチャレンジ
DX技術者の育成
PM育成カリキュラムの推進

安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

PRM(プロジェクト・リスク・マネジメント)活動の強化
情報セキュリティ、個人情報保護、法令順守
環境負荷低減(省エネの推進)

ダイバーシティ&インクルージョンの推進

【基本方針】

- ・ 多様な個性の活躍推進（女性、障がい者、LGBT、シニア等）
- ・ 社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成
- ・ 多様な働き方（ワーク・ライフ・バランス）の推進（育児、介護、治療と職業生活の両立支援等）

【数字で見る取り組み結果・2023年3月末】

全役務者に占める女性役務者割合 8.1% （目標値7.0%）

女性の継続雇用割合 93.0% （目標値80.0%）

育児休業取得率 女性100%

男性61%

（男性育児休業取得率平均13.9%・2021年厚生労働省調べ）

健康経営への取り組み

【システムリサーチ健康宣言】 2021年4月1日制定

1. 社員一人ひとりとその家族の健康が全ての基盤とし、社員の健康保持・増進を経営の最重要課題として取り組みます。
2. 社員一人ひとりがいきいきと働くことができる安全で快適な職場づくりを推進します。

「健康経営優良法人2023(大規模法人部門)」に認定されました



【数字で見る取り組み結果・2023年3月末】

平均残業時間	15.4時間	有給休暇取得率	80.1%
離職率	5.9%	*業界平均9.1%(2021年厚生労働省調べ)	

DX時代への技術対応

カーボンニュートラル、ESG対応、人口減少、インフラの老朽化など社会課題の解決は企業の経営課題ともリンクしています。これらの経営課題をIT技術とDXソリューションで解決し、顧客ビジネスのデジタル変革に貢献します。

<顧客ビジネスのデジタル変革に貢献>

<競争力強化>

1. 自社業務とサプライチェーンのDX化を推進
2. DXソリューションの拡充と新規デジタルビジネスの創出

<競争力強化実現のための基盤>

3. デジタル変革を支えるITプロフェッショナルの育成

安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

【システムリサーチ人権方針】

2023年2月10日制定

国連の「ビジネスと人権に関する指導原則」に則り、事業活動に関わる全ての人の人権を尊重し、持続可能な社会の実現を目指します。

【国連グローバルコンパクトへの署名】

2022年3月8日署名

国連グローバルコンパクトが掲げる「人権」「労働」「環境」「腐敗防止」の4分野10原則を支持・実践し、持続可能な社会の実現とグループの成長の両立を目指します。

国連グローバルコンパクトの10原則

人権	原則1：人権擁護の支持と尊重	環境	原則7：環境問題の予防的アプローチ
	原則2：人権侵害への非加担		原則8：環境に対する責任のイニシアティブ
労働	原則3：結社の自由と団体交渉権の承認		原則9：環境にやさしい技術の開発と普及
	原則4：強制労働の排除	腐敗防止	原則10：強要や贈収賄を含むあらゆる形態の腐敗防止の取り組み
	原則5：児童労働の実効的な廃止		
	原則6：雇用と職業の差別撤廃		

目次

会社概要

2023年3月期 業績

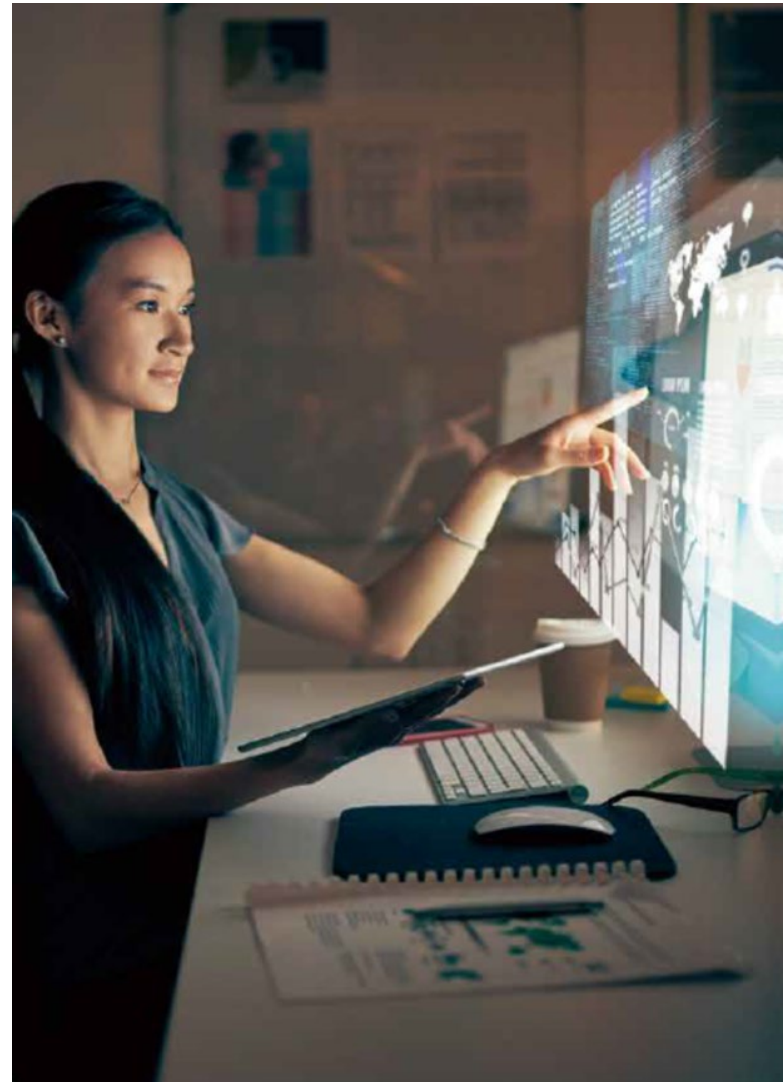
2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



EC支援サービス

イージーマイショップ
QRコード



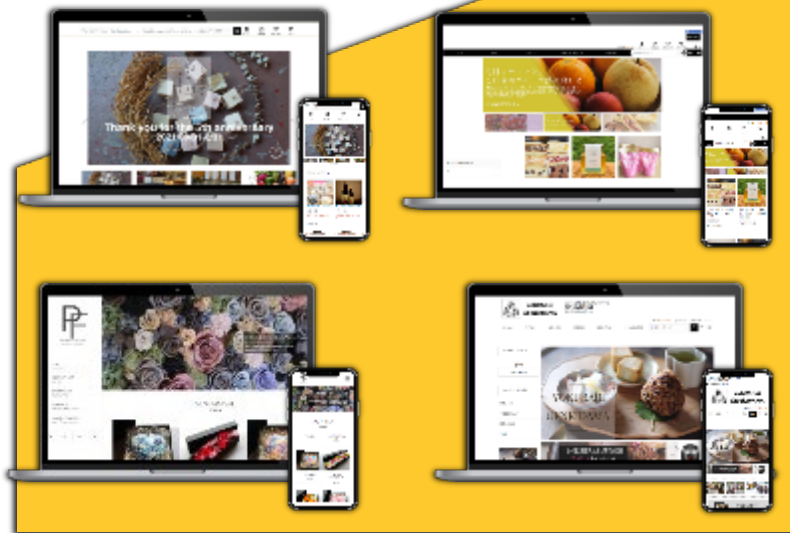
創作品モール
「あるる」QRコード



ネットショップ作成・運用Webサービス

イージーマイショップ

- ・思いどおりのネットショップを手軽に作成
- ・累計30,000店舗の実績
- ・セット販売、オーダーメイド商品、ダイナミックプライシング、サブスクリプション対応 など独自機能が豊富



職人の想いがこもった作品に出会える
お買い物促進サイト

創作品モール「あるる」

職人の創作品が

約**41万**点



職人さんと皆様の
架け橋に



誰から
買うかを大切に



素敵な商品との
出逢いが



イリイソリューション

業務ソフト開発実績40年以上のノウハウを活かし、財務・給与などのバックオフィス系からCTI・通販といったフロント系まで、多くのお客様にご導入頂いています。

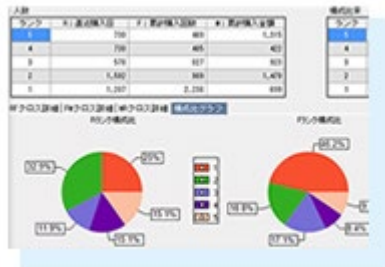


インボイス制度、電子帳簿保存法にも対応



通販系

通販業向け販売管理・CRM



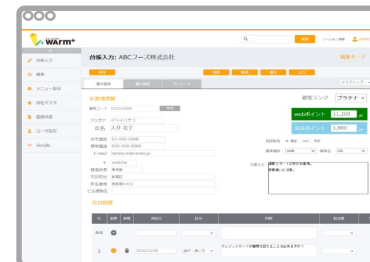
CTI・コールセンター系

アドオン型CTI



CRM

クラウド型CRM



BIGシリーズ

オンプレ型 顧客管理



BtoB型販売管理



給与計算から年末調整まで管理



仕訳伝票入力から決算処理まで管理

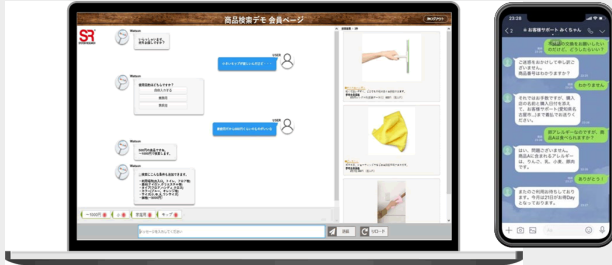


AIソリューション・ドキュメントソリューション

チャットボット

AI導入エントリーパック

お問い合わせ業務はチャットボットにおまかせ！



専門技術者による学習データの作成

3つの手法を駆使した高い回答精度



1. Natural Language Classifier (一問一答形式)
2. Discovery (複数回答など柔軟な対応が可能)
3. Assistant (自然な流れで会話を行う)

画像認識

MODEWO

商品の検品や仕分けなどの目視業務をAIがサポート

MODEWO 3つの特長



AIによる画像認識

AIによるDeep Learningを利用した画像判定を行う仕組みをご提供します。



簡単なユーザーインターフェイス

簡単なユーザーインターフェイスで、AI（頭脳部分）の構築やチューニングをお客様で行うことができます。



デバイスフリー

画像判定を行うために使うデバイスを柔軟に選ぶことができます。

ペーパーレス化推進ソリューション

デジペーパー

大量の「紙」と「入力業務」を電子化！

氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年月日	42年 5月 25日	52歳
性別	男	会社員
〒	453 0861	
住所	愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		

氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年月日	42年 05月 25日	52歳
性別	男	会社員
〒	453 0861	
住所	愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		



ペーパーレス・デジタル化

手書きしていた作業日報や発注書など、既存の帳票雛型をそのままデジタル化・ペーパーレス化することが可能です。タブレットでの入力も可能です。



システム連携

既存の基幹システムやデータベースとの連携が可能です。現場で入力した日報を、基幹システムにインポートといった使い方ができます。



高い認識精度

文字の形だけではなく、筆順や前後文字との関係性も踏まえて認識するため、手書き文字のテキスト化には圧倒的な正確さを誇ります。



写真の添付や書き込み

タブレットやスマートフォンに表示した帳票上で、写真の貼付けや手書きメモの書き込みなども自由に行えます。

その他ソリューションサービス

ドキュメントソリューション



LAWGUE

RPA



業務パッケージ



BI



”FLEXSCHE”および”フレクシェ”は株式会社フレクシェの登録商標です。

WinActor®はNTTアドバンステクノロジー株式会社の登録商標です。

目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



Appendix (1) 連結損益計算書

2023年3月期

(単位:百万円)

科 目	単体		連結	
	金額	百分比	金額	百分比
売 上 高	20,936	100.0%	21,556	100.0%
売 上 原 価	16,228	77.5%	16,740	77.6%
売 上 総 利 益	4,708	22.4%	4,815	22.3%
販 売 費 及 び 一 般 管 理 費	2,214	10.5%	2,314	10.7%
営 業 利 益	2,493	11.9%	2,501	11.6%
経 常 利 益	2,499	11.9%	2,515	11.6%
当 期 純 利 益	1,603	7.6%	1,601	7.4%

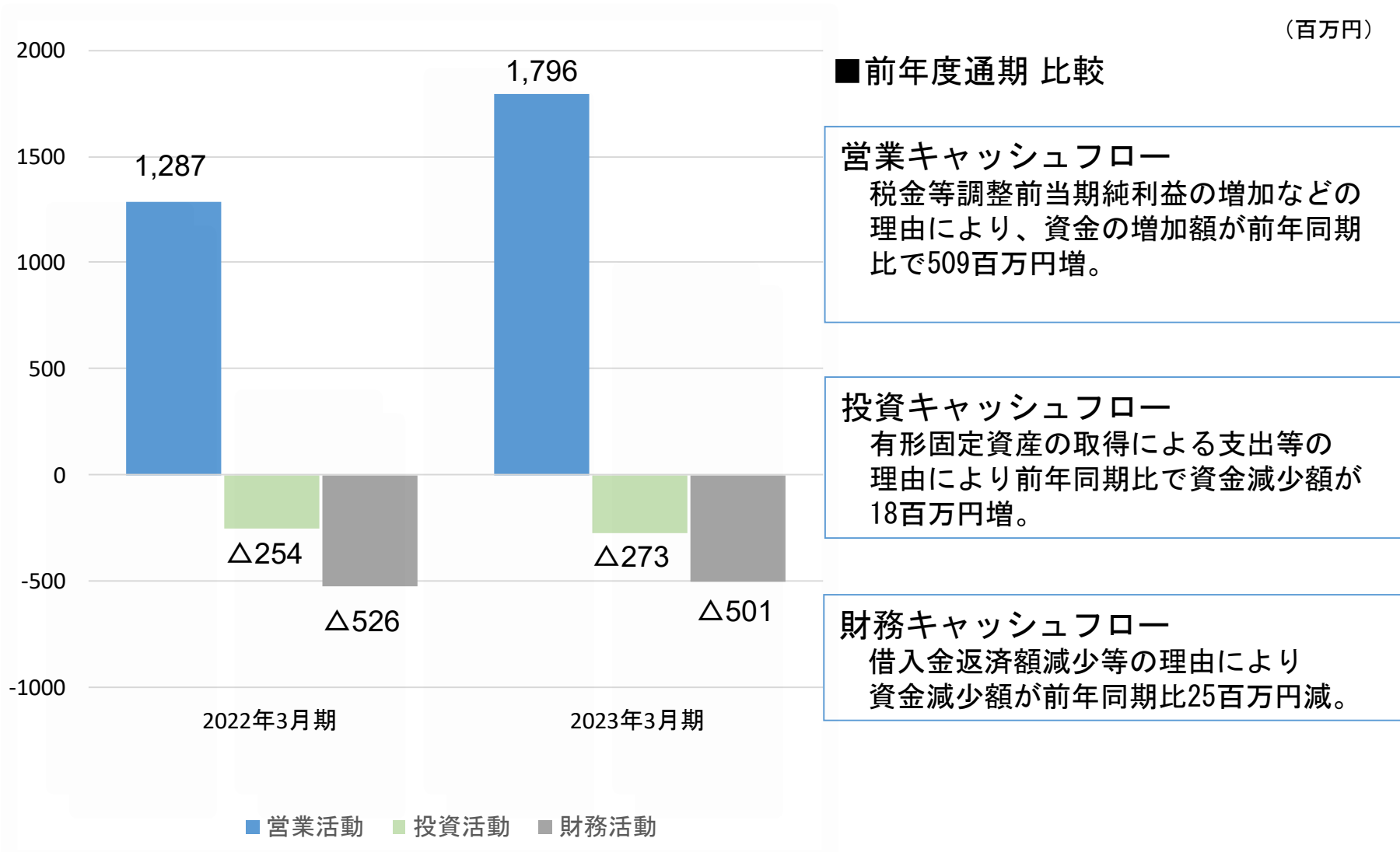
Appendix (2) 連結貸借対照表

2023年3月期

(単位:百万円)

科目	金額 (単体)	金額 (連結)	科目	金額 (単体)	金額 (連結)
現金及び預金	6,545	7,371	買掛金	886	885
売掛金及び契約資産	4,320	4,420	短期有利子負債	741	741
たな卸資産	9	9	未払法人税等	453	458
その他の流動資産	87	102	その他の流動負債	2,238	2,299
有形固定資産	1,141	1,142	長期有利子負債	661	661
無形固定資産	144	389			
投資その他の資産	1,882	744	純資産	9,150	9,135
資産合計	14,131	14,181	負債純資産合計	14,131	14,181

Appendix (3) 連結キャッシュ・フロー



Appendix(4) 中期(3カ年)経営計画(連結)

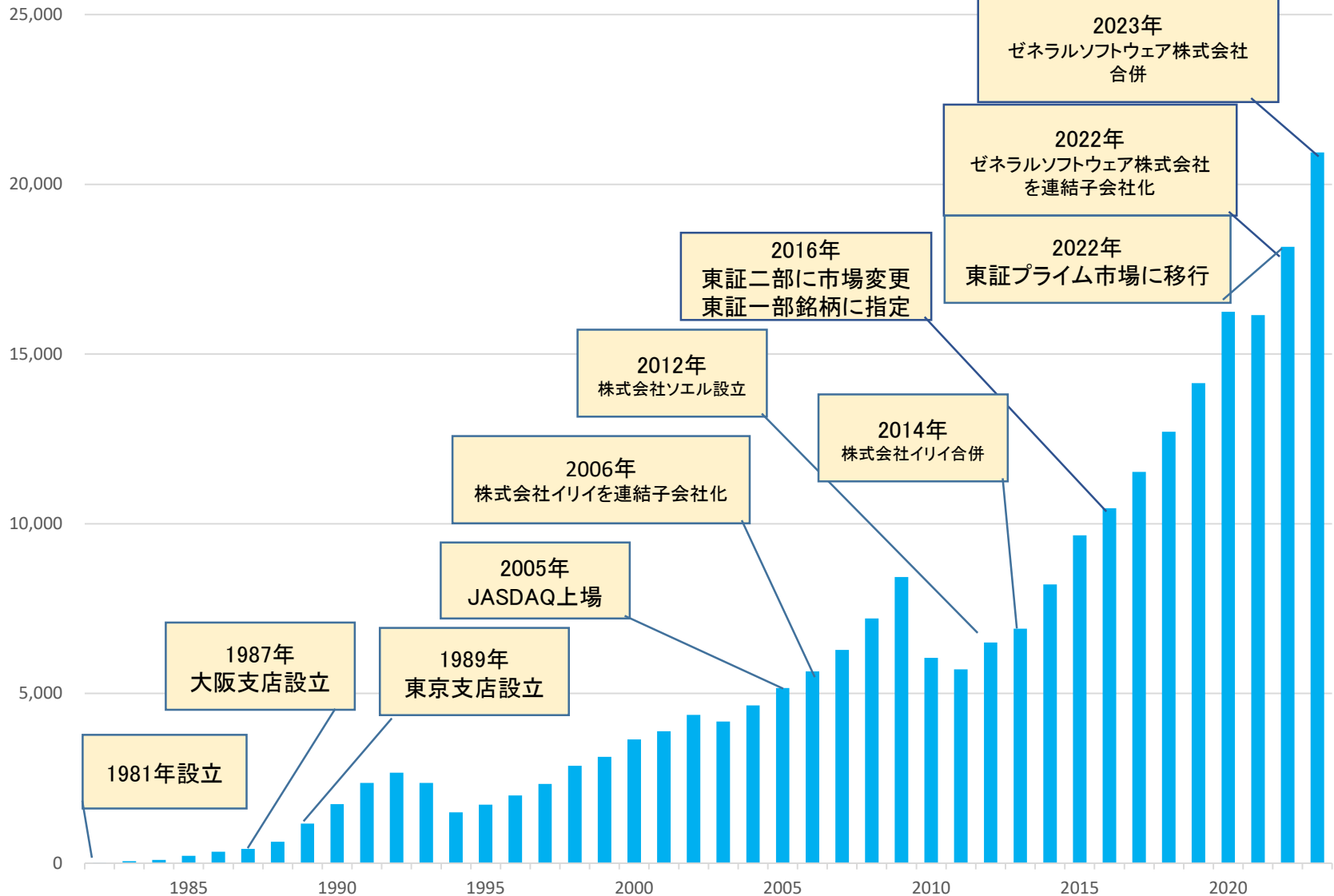
(単位:百万円)

項目	2024年3月期(計画)	2025年3月期(予想)	2026年3月期(予想)
売上高	23,815	26,674	30,032
営業利益	2,516	2,989	3,386
経常利益	2,542	3,013	3,410
当期利益	1,817	2,082	2,373

業務区分	2024年3月期(計画)	2025年3月期(予想)	2026年3月期(予想)
SIサービス	8,964	9,980	11,237
ソフトウェア開発	13,796	15,461	17,426
ソフトウェアプロダクト	468	558	588
商品販売	310	339	387
その他	274	335	391
合計	23,815	26,674	30,032

Appendix (5) 沿革 (単体売上高の推移)

(百万円)





※ 本資料についてのご注意

- 本資料は、当社グループの業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている当社グループの将来予測に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 文中に記載の会社名、製品名は各社の登録商標または商標です。

※ お問い合わせ先

株式会社 システムリサーチ（広報室）

〒453-0861 名古屋市中村区岩塚本通二丁目12番

TEL: 052-413-6820 URL: <https://www.sr-net.co.jp/ir> E-Mail: ircontact@sr-net.co.jp