

2024年3月期

# 決算説明会

## 株式会社 システムリサーチ

(東証プライム : 3771)



# 目次

会社概要

2024年3月期 業績

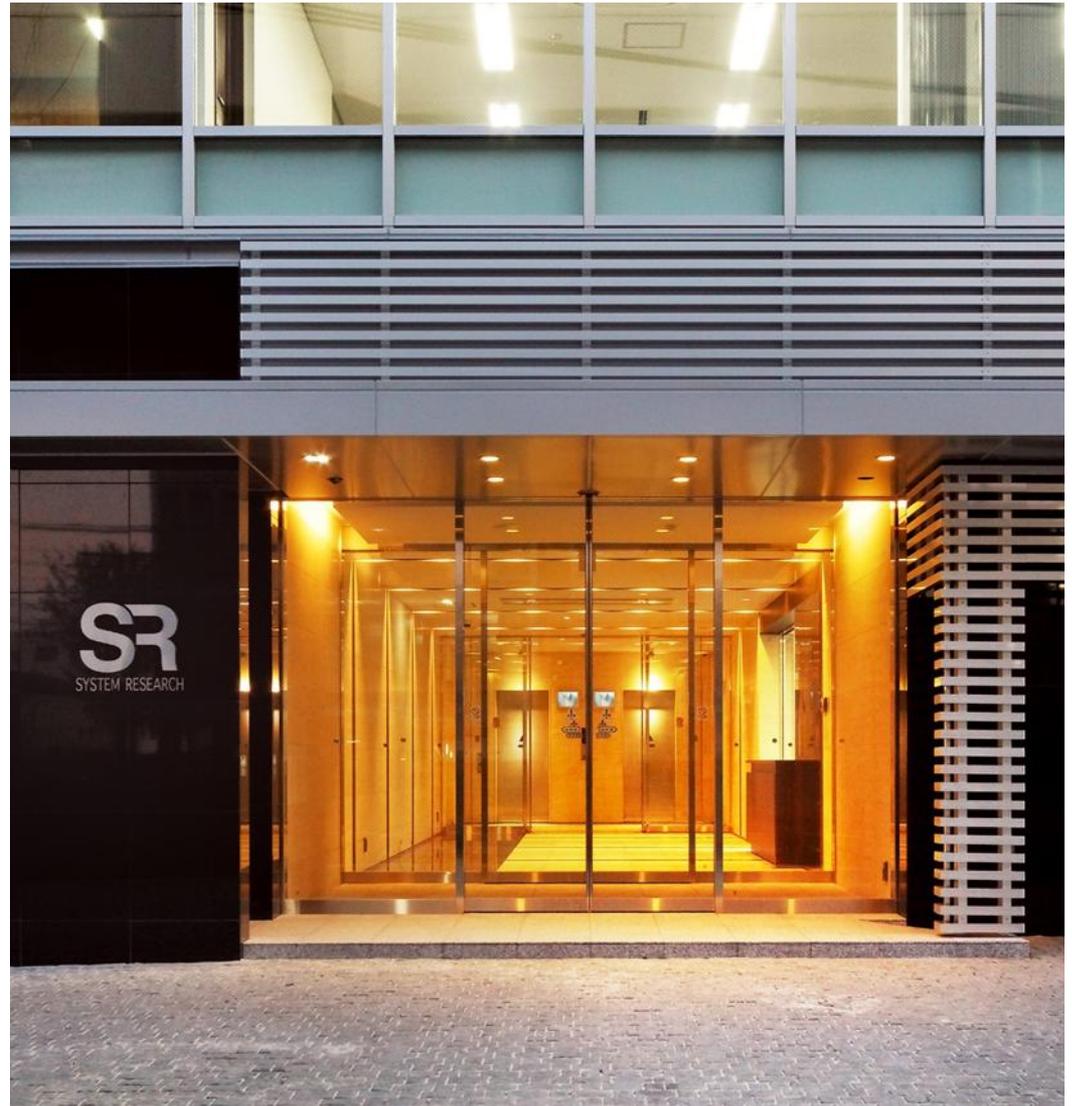
2025年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル・正面から(中村区岩塚本通)

# 目次

## 会社概要

2024年3月期 業績

2025年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



本社ビル(中村区岩塚本通)

# 会社概要

設立	1981年3月(昭和56年3月)
上場証券取引所	東証プライム * 2016年12月東証一部上場
代表者	代表取締役会長 山田敏行 代表取締役社長 平山 宏
資本金	5億5,015万円
連結従業員数	1,572名、平均年齢33.3歳 (2024年4月1日現在)
連結子会社	株式会社ソエル
主な株主	山田敏行(16.36%) 日本マスタートラスト信託銀行(8.89%) (2024年3月31日現在)

※ 当社は、2024年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合をもって株式分割を行いました。

## ビジネスに寄り添うITパートナー

- ◎ プロフェッショナルとして顧客に頼られる存在になる
- ◎ 誇れる技術で得意分野を磨き、新たな価値を創造する
- ◎ 仕事を通じて成長し、社会への貢献と活躍を実感する

# 事業所・営業拠点

連結従業員数:1,572名

単体従業員数 : 1,551名  主要拠点  営業拠点

株式会社ソエル : 21名 

(2024年4月1日現在)



# 目次

会社概要

2024年3月期 業績

2025年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料

## ビジネスに寄り添う IT パートナー

我々の使命はソリューションを通じてお客様のビジネスに貢献することです。  
“お客様のビジネスに寄り添う”  
そのためにはお客様の良き理解者となることが何より大切です。  
お客様から信頼して選んでいただける、  
そしてその信頼に応えていける  
ITパートナーとして共に歩んでまいります。



# 2024年3月期 実績サマリー(連結)

(単位:百万円)

売上高前年同期比**8.1%増**で過去最高売上。  
営業利益、経常利益ともに過去最高を記録。

	売上高比(%) 2023年3月期 通期 (2022/4~2023/3)	売上高比(%) 2024年3月期 通期 (2023/4~2024/3)	前年同期増減比
売上高	21,556	<b>23,320</b>	+8.1%
売上総利益	22.3% 4,815	22.9% <b>5,357</b>	+11.2%
営業利益	11.6% 2,501	11.5% <b>2,703</b>	+8.0%
経常利益	11.6% 2,515	11.8% <b>2,768</b>	+10.0%
親会社株主に帰属 する当期純利益	7.4% 1,601	8.4% <b>1,969</b>	+22.9%

# 2024年3月期 売上(区分別)

(単位:百万円)

事業内容	売上区分	2023年3月期 通期	2024年3月期 通期	増減比
		売上高	売上高	
SIサービス	S I サービス	8,220	<b>9,179</b>	+11.6%
SIサービス	ソフトウェア開発	12,393	<b>13,133</b>	+5.9%
ソフトウェア プロダクト	ソフトウェアプロダクト	343	<b>355</b>	+3.2%
ソフトウェア プロダクト	商品販売	363	<b>380</b>	+4.7%
ソフトウェア プロダクト	WEBサービス等	234	<b>272</b>	+15.9%
	合計	21,556	<b>23,320</b>	+8.1%

請負案件の受注が増加

リピートオーダーの確保

パッケージソフトの売上高増とインボイス制度導入の影響

特別広告費の効果で流通金額増

# 2024年3月期 売上高上位

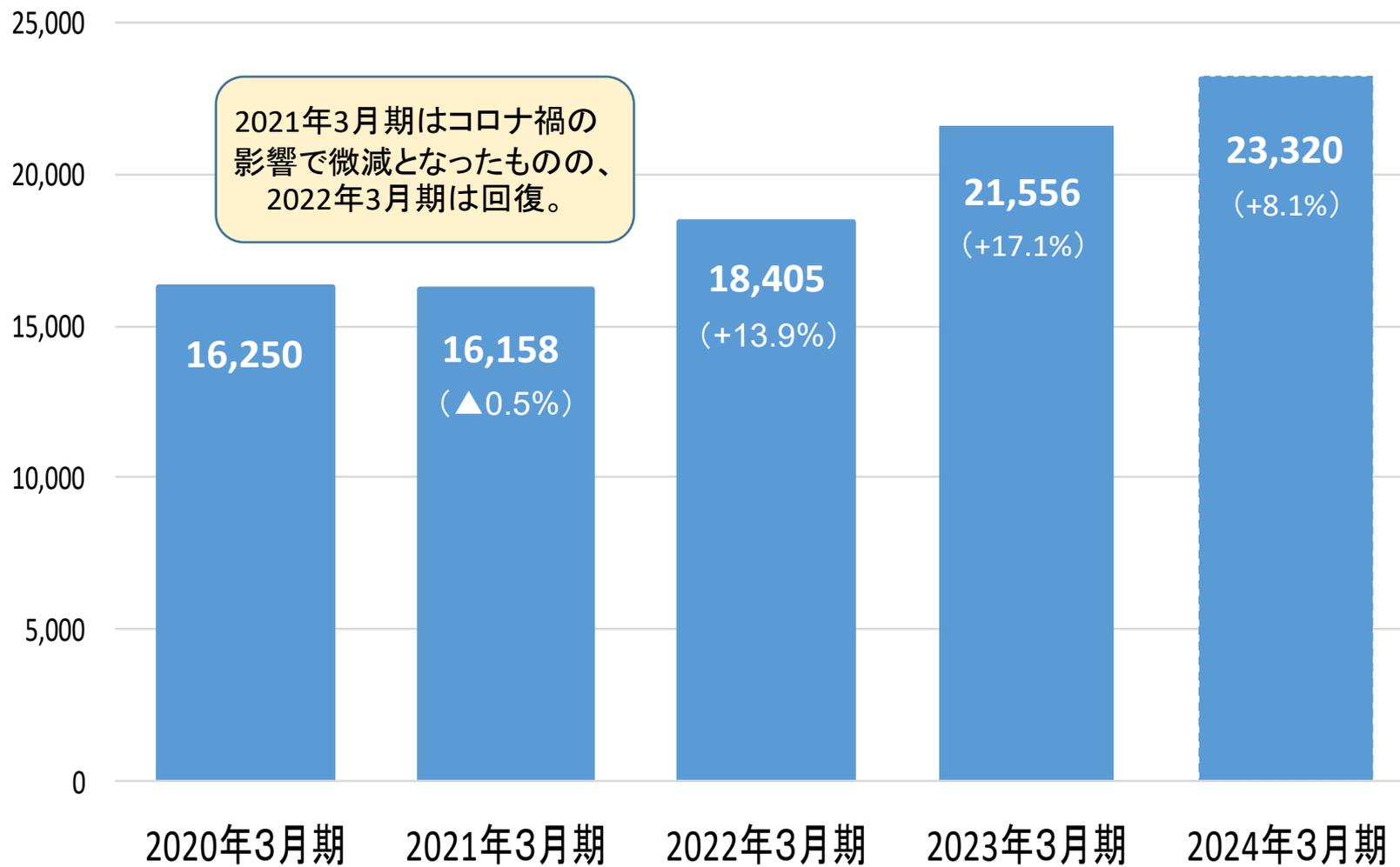
(単位:百万円)

取引先	2024年3月期 通期	
	販売金額	構成比
株式会社トヨタシステムズ (トヨタ自動車子会社) ※	3,742	16.0%
SCSK株式会社	1,603	6.8%
豊田通商グループ (豊田通商子会社) ※	1,262	5.4%
富士通株式会社	1,141	4.8%
豊田自動織機グループ ※	1,033	4.4%
株式会社日立製作所	910	3.9%
株式会社ビジネスブレイン太田昭和	608	2.6%
コベルコシステム株式会社 (神戸製鋼子会社)	608	2.6%
日本アイ・ビー・エム株式会社	489	2.1%
ヤマト運輸グループ	440	1.8%
その他 日本ガイシ株式会社・大同特殊鋼株式会社・株式会社ダイフク・ 日本通運株式会社・TOPPAN株式会社・カゴメ株式会社・ 名港海運株式会社・株式会社ダスキン	11,479	49.2%
合計	23,320	100%

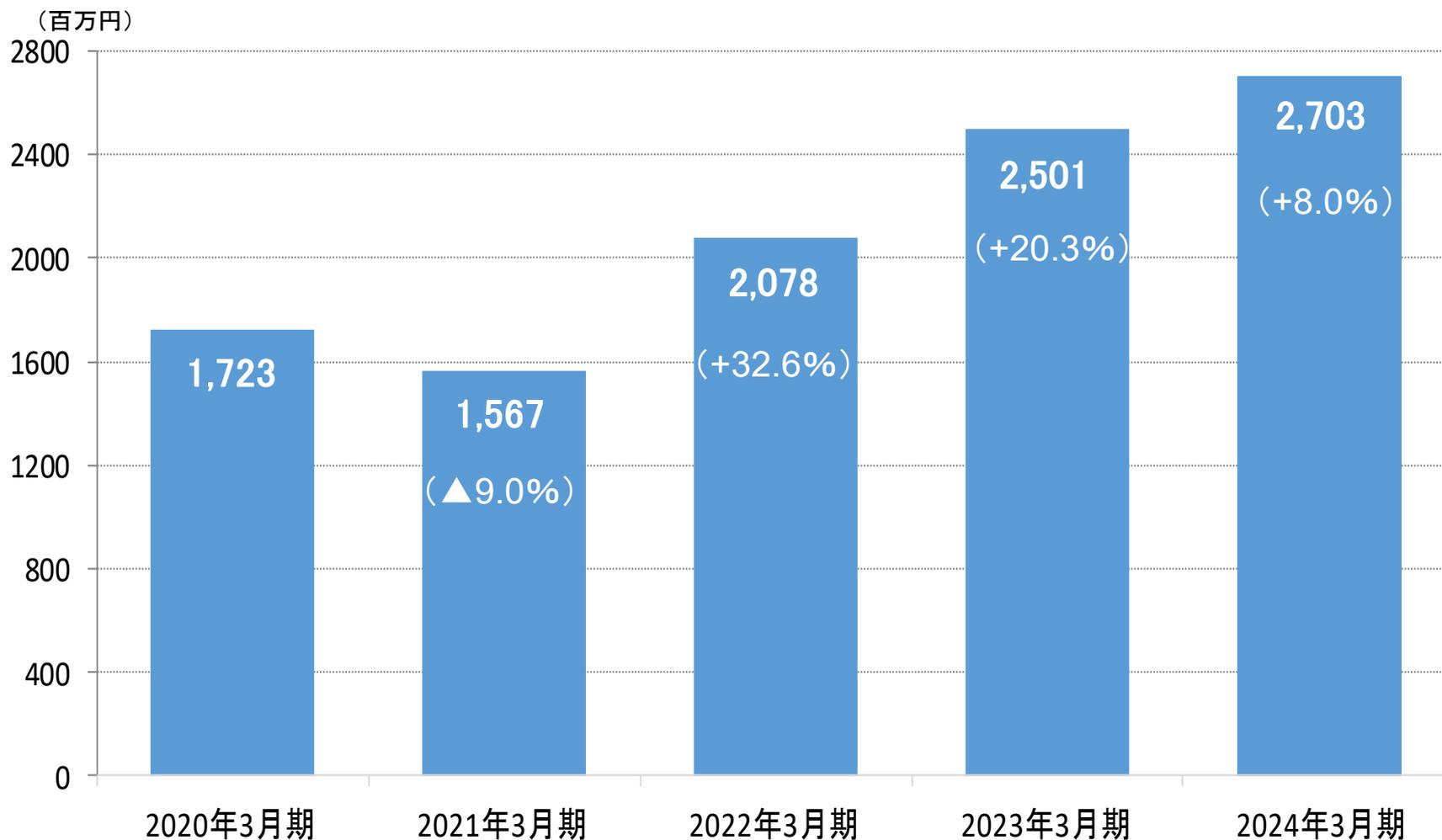
※ はトヨタグループです。総売上高のうち約3割がトヨタグループ向けです。

# 売上高の推移(連結)

(百万円)

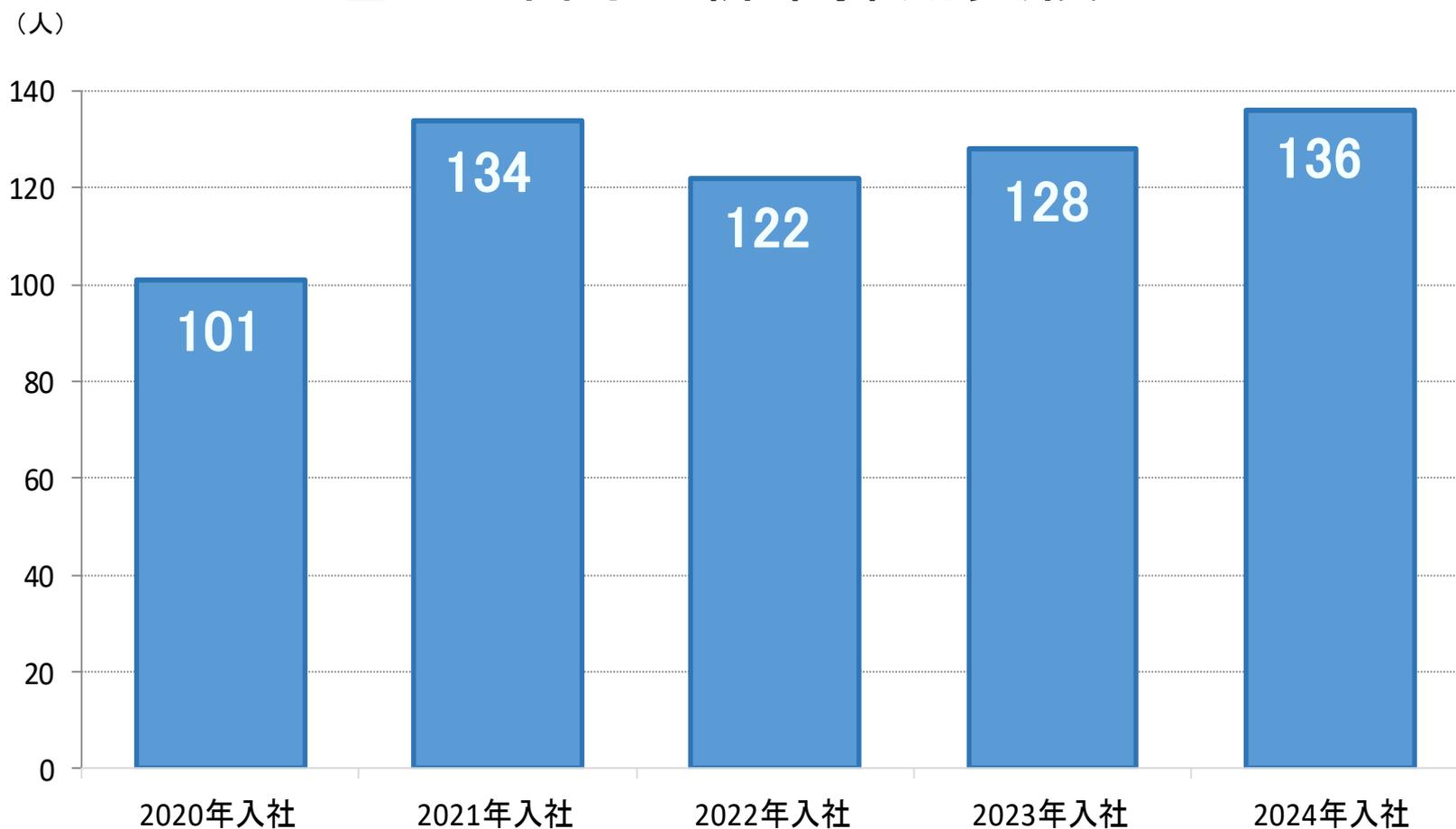


# 営業利益の推移(連結)



# 採用実績の推移(単体)

## 過去5年間の新卒採用実績



# 目次

会社概要

2024年3月期 業績

2025年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



# IT業界 今後の見通し

## 日本経済の 見通し

2024年国内経済は緩やかながらも回復  
基調が続く

「2024年の経済見通し」大和総研

## IT業界の 見通し

IT業界の市場規模は年間16兆9919億円(2023年)

「特定サービス産業動態統計調査」経済産業省

企業の業績回復を背景に、IT支出成長率は2024年6.1%増  
2025年6.0%増と堅調に推移する見込み

「国内IT市場予測」IDC Japan

- DX関連投資の継続
- 生成AI市場の拡大
- 大企業のレガシーシステムの刷新

## 業界の 懸念事項

技術者不足が深刻化(2025年の崖問題)

- 2030年には最大で79万人不足する見通し
- より質の高い技術者/ベンダーが求められる時代へ

# ワンレベルアップ ONE LEVEL UP!!

Go up one step from 10% to 15%

- |        |           |         |
|--------|-----------|---------|
| ●売上    | 前年比10%UP  | → 15%UP |
| ●営業利益率 | 10%以上KEEP | → 15%以上 |
| ●新卒採用率 | 全社員数の10%  | → 15%程度 |

# 2025年3月期業績見通し(連結)

(百万円)

【通期】	2024年3月期 実績	2025年3月期 見通し	前期比増減	
売上高	23,320	26,718	3,398	+14.5%
営業利益	2,703	3,084	380	+14.0%
経常利益	2,768	3,114	346	+12.4%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	1,969	2,198	229	+11.6%

# 株主還元

株主への配当につきましては、当社の株式を長期的かつ安定的に保有していただくため、安定配当を基本方針としております。また、株主還元の一層の充実を図るべく配当性向40%を目標としてまいります。

	2022年3月期	2023年3月期	2024年3月期	2025年3月期 予想
EPS(1株当たり当期純利益)	89.26円	95.80円	117.81円	<b>131.53円</b>
ROE(自己資本利益率)	19.55%	18.57%	20.06%	<b>19.54%</b>
<b>1株当たり配当金</b>	60.0円	70.0円	80.0円	<b>40.0円</b>

※ 当社は、2024年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合をもって株式分割を行いました。が、2022年3月期期首に当該株式分割が行われたと仮定し、EPSを算出しております。

※ 2024年3月期の配当金につきましては、株式分割の効力発生日が4月1日であるため、株式分割前の株式数を基準となり、**1株当たり80円**を予定しております。

# 目次

会社概要

2024年3月期 業績

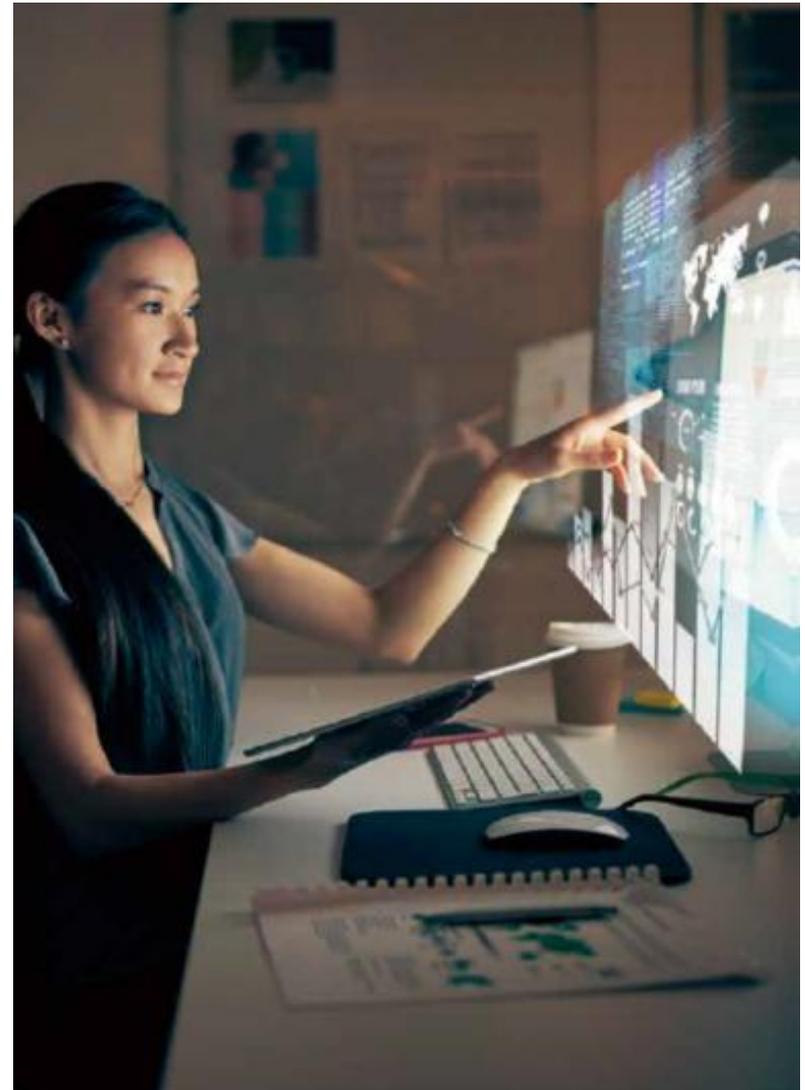
2025年3月期 見通し

**中期経営計画**

サステナビリティ

ソリューション紹介

ご参考資料



# 中長期目標

*We'll go for the goal.*



# Next Vision 50th

Next Vision 50thは、外部環境（経済環境・技術革新）の変化を踏まえつつ、「継続的な利益確保」、「企業価値の向上」、「雇用機会の創出」を目指します。

## システムリサーチ 5つの取り組み

### 従業員エンゲージメント の深化

経営理念やビジョンを共有し、  
社員の連帯感を高め  
会社と社員が共に成長する仕組みを  
構築しドライブする

### 人的資本と バックオフィスの強化

社内DXの推進とセキュリティの強化・ガバナンス向上  
ブランディングと採用強化で組織拡大をバックアップする



### コア事業の 拡大と高度化

中部に加え、関東・関西マーケットの  
優良顧客の獲得と得意分野の事業特化・  
ソリューションの拡充を図る

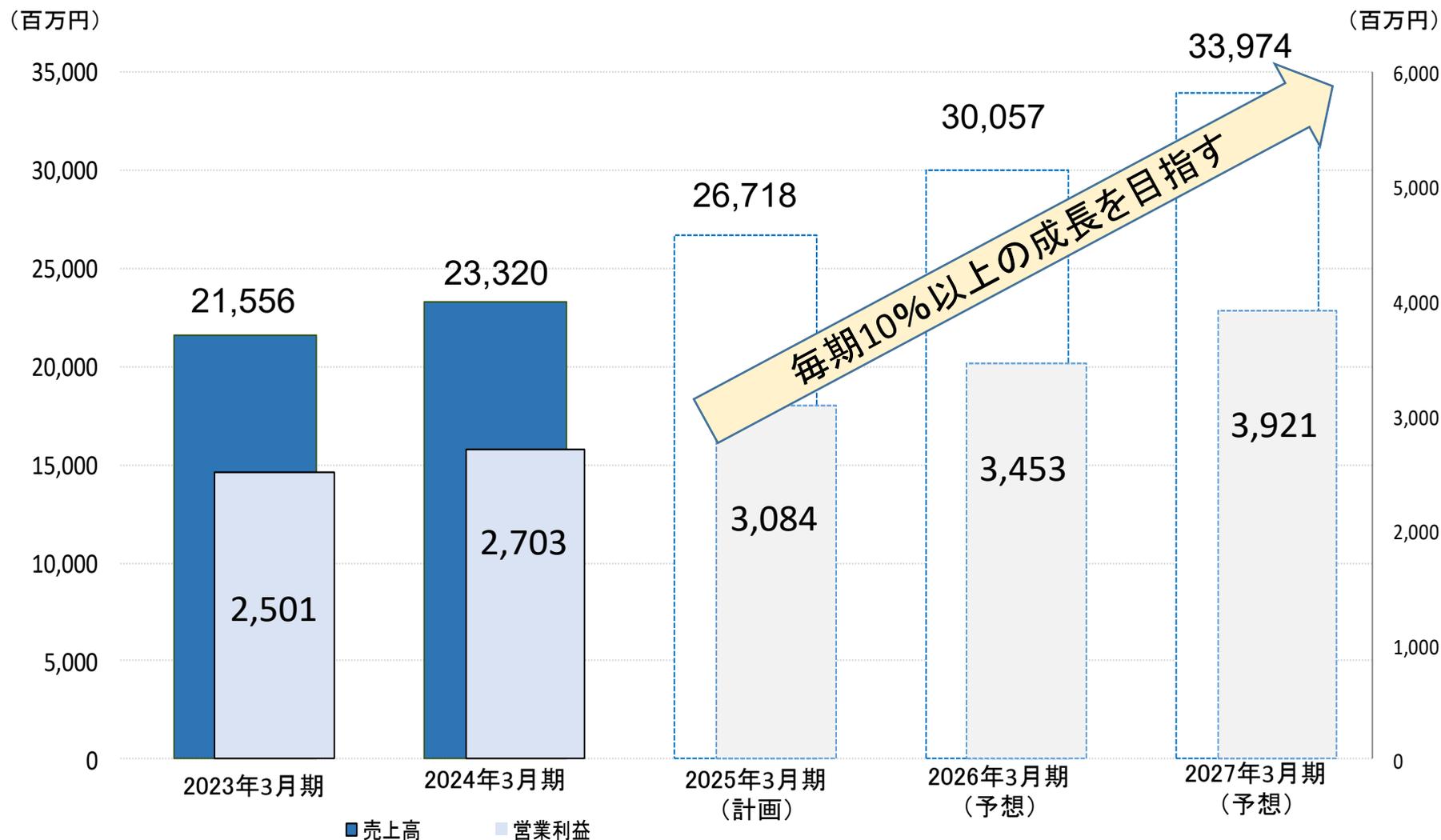
### Next事業への 挑戦

コア事業で培ったノウハウと知見を活かし  
次世代の中核事業となり得るビジネスの  
創出に挑戦する

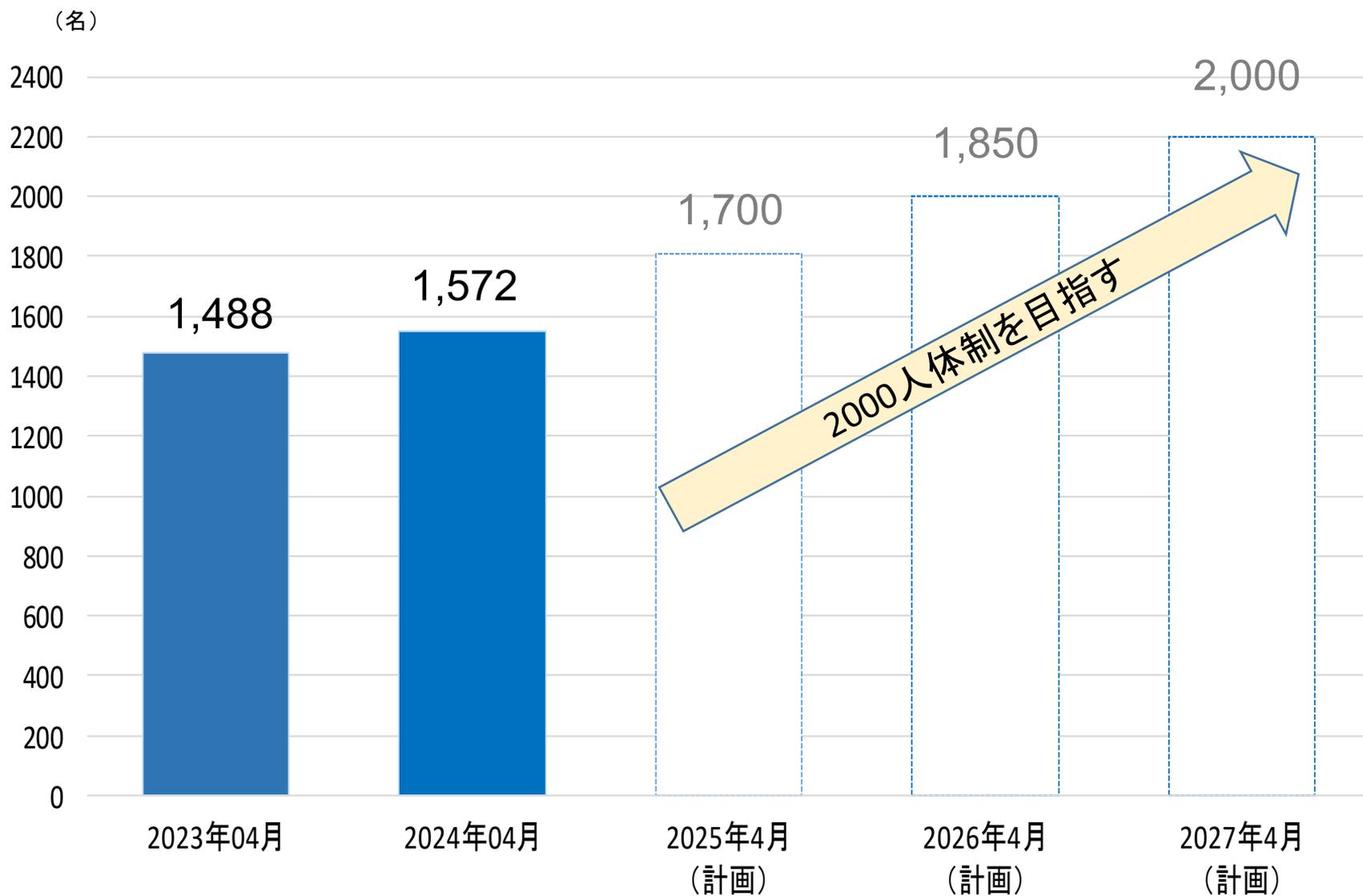
### 新たな価値を 創出する技術力

社会課題や経営課題の解決を  
デジタル技術で実現する  
エンジニアリング力をデザインする

# 中期(3カ年)経営計画(連結売上高・連結営業利益)



# 中期(3カ年)経営計画(連結従業員数)





## サステナビリティにおける取り組み

### ダイバーシティ&インクルージョンの推進

SDGsとの関係(注力項目)

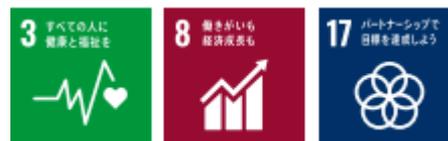


主な取り組み

多様な個性の活躍推進(女性、障がい者、LGBT、シニア等)  
社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成  
キャリア研修の企画/実施

### 健康経営への取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な働き方(ワーク・ライフ・バランス)の推進  
グッドジョブチャレンジ(長時間労働の抑制、有休取得率の向上)の継続  
メンタルヘルス教育の実施

### DX時代の技術対応

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

DX技術を用いた付加価値創造へのチャレンジ  
DX技術者の育成  
PM育成カリキュラムの推進

### 安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

PRM(プロジェクト・リスク・マネジメント)活動の強化  
情報セキュリティ、個人情報保護、法令順守  
環境負荷低減(省エネの推進)  
働きやすい労働環境の確保、人権の尊重(国連グローバル・コンパクトへ署名)

# 数字で見る取組結果 (2024年3月末)

全役員者に占める  
女性役員者割合

8.9%

目標値7.0%

女性の継続雇用割合

95.5%

目標値80.0%

育児休業取得率

女性100%  
男性66%

男性育児休業取得率平均17.1%

(2022年厚生労働省調べ)

平均残業時間

14.2時間

前年比1.2時間減少

有給休暇取得率

82.4%

前年比2.3%増加

離職率

6.7%

業界平均11.9%

(2022年厚生労働省調べ)

「健康経営優良法人2024(大規模法人部門)」  
に認定されました



# DX・環境・情報セキュリティへの取り組み

## 【DXへの取り組み】

「DX認定事業者」

認定取得



「iCD活用企業認証

Gold★★」認証



## 【情報セキュリティへの取り組み】

情報セキュリティマネジメントシステム  
取得



登録範囲：受託システムの設計、開発、導入、運用、監視、提案及び  
保守サービス業務、並びに常駐派遣する要員の管理業務  
(SEサービス業務)・プロダクト開発、保守サービス業務・  
WEBサービス業務

## 【環境への取り組み】

温室効果ガス排出量

カテゴリ	2023年度 *CO2排出量
スコープ1※1	6.5トン
スコープ2※2	127.1トン

\* CO2排出量は当社グループ全体での測定値となります。

※1 スコープ1: 自社による温室効果ガスの直接排出量

※2 スコープ2: 他社から供給された電気、熱、蒸気などの使用に伴う  
間接排出量

プラバシーマーク取得



登録番号：19001186

# 目次

会社概要

2023年3月期 業績

2024年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

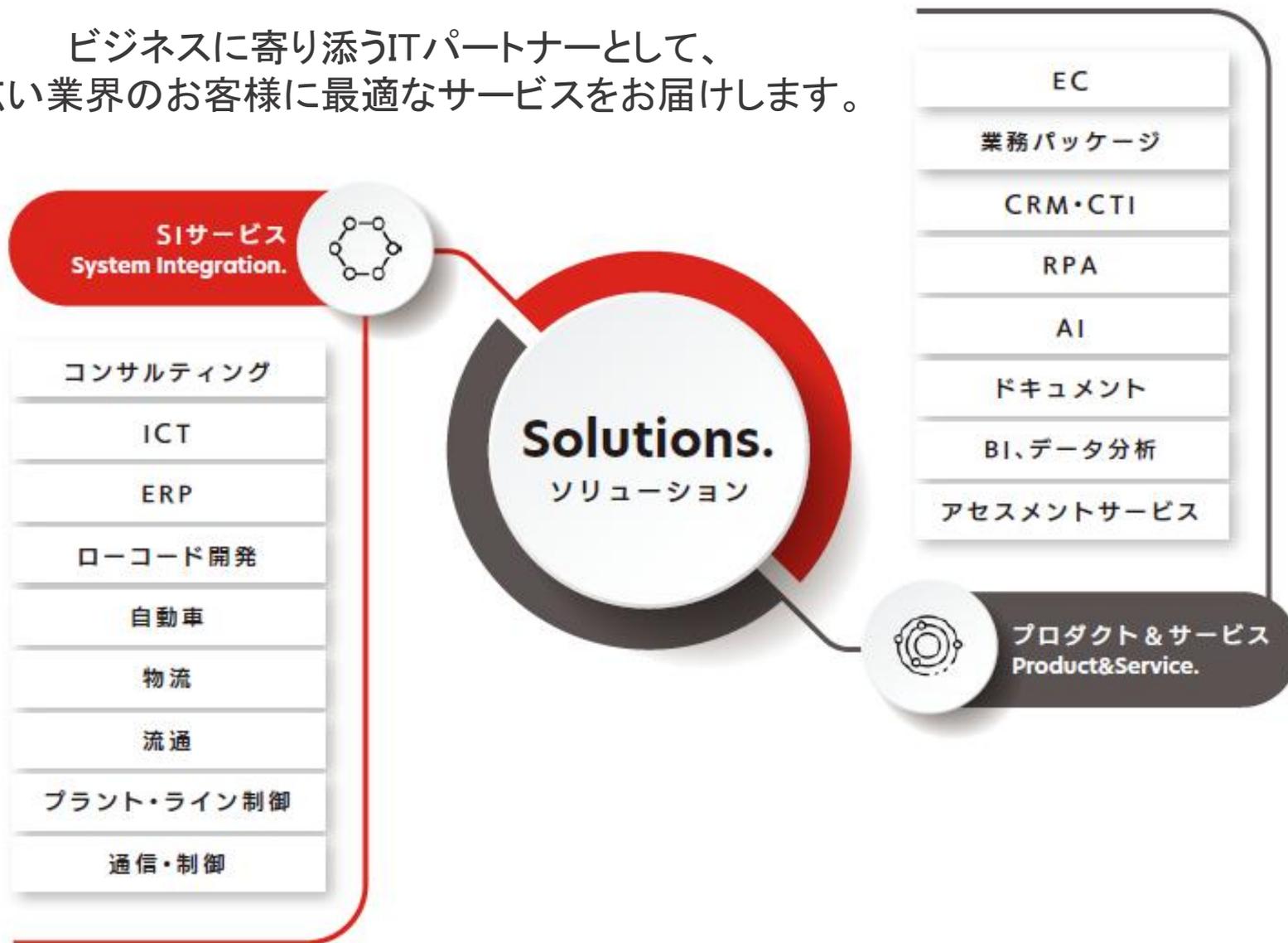
**ソリューション紹介**

ご参考資料



# 事業内容

ビジネスに寄り添うITパートナーとして、  
幅広い業界のお客様に最適なサービスをお届けします。



# SIサービスとソフトウェア開発

お客様の経営課題に向き合い  
培ったノウハウと高い技術で、満足いただけるサービスをご提供します。

自動車



物流



流通



通信・制御



プラント・ライン制御



ICT基盤



コンサルティング



ERP



ローコード開発



# プロダクト&サービス

「モノを売る」のではなく「コト(付加価値・サービス)」を売る。  
お客様のニーズに合致したトータルソリューションをご提案します。



# EC支援サービス

イージーマイショップ  
QRコード



創作品モール  
「あるる」QRコード

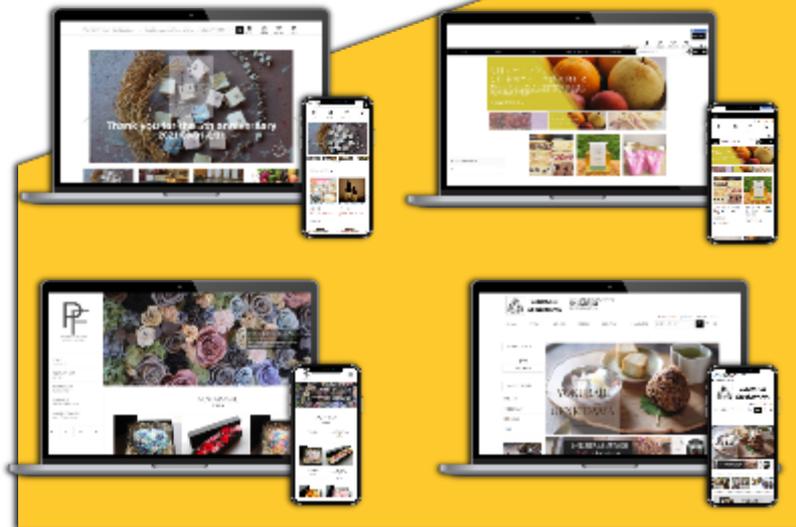


ネットショップ作成・運用Webサービス

## イージーマイショップ

- ・思いどおりのネットショップを手軽に作成
- ・累計30,000店舗の実績
- ・セット販売、オーダーメイド商品、ダイナミックプライシング、サブスクリプション対応 など独自機能が豊富

 **easy my shop**  
イージーマイショップ



職人の想いがこもった作品に出会える  
お買い物促進サイト

## 創作品モール「あるる」

職人の創作品が

約**41万**点



職人さんと皆様の  
架け橋に



誰から  
買うかを大切に

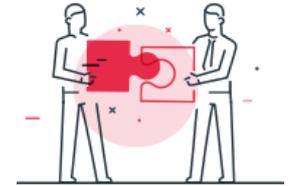


素敵な商品との  
出逢いが



# イリイソリューション

業務ソフト開発実績40年以上のノウハウを活かし、財務・給与などのバックオフィス系からCTI・通販といったフロント系まで、多くのお客様にご導入頂いています。



## インボイス制度、電子帳簿保存法にも対応



通販系

通販業向け販売管理・CRM



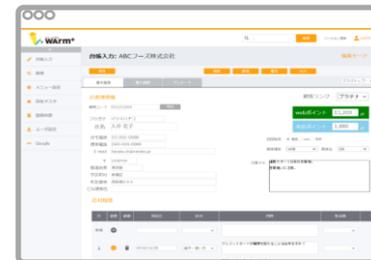
CTI・コールセンター系

アドオン型CTI



CRM

クラウド型CRM



BIGシリーズ

オンプレ型 顧客管理



BtoB型販売管理



給与計算から年末調整まで管理



仕訳伝票入力から決算処理まで管理



# AIソリューション

# ドキュメントソリューション

## 画像認識



商品の検品や仕分けなどの目視業務をAIがサポート



## MODEWO 3つの特長



### AIによる画像認識

AIによるDeep Learningを利用した画像判定を行う仕組みをご提供します。



### 簡単なユーザーインターフェイス

簡単なユーザーインターフェイスで、AI（頭脳部分）の構築やチューニングをお客様で行うことができます。



### デバイスフリー

画像判定を行うために使うデバイスを柔軟に選ぶことができます。

## ペーパーレス化推進ソリューション



大量の「紙」と「入力業務」を電子化！

お名前	ヤマダ	タロウ
お名前	山田	太郎
生年月日	42年 5月 25日	52年
性別	男	女
職業	会社員	会社員
住所	〒453-0861 愛知県名古屋市中村区岩塚本通	〒453-0861 愛知県名古屋市中村区岩塚本通
電話	-	-
Email	-	-



### ペーパーレス・デジタル化

手書きしていた作業日報や発注書など、既存の帳票雛型をそのままデジタル化・ペーパーレス化することが可能です。タブレットでの入力も可能です。



### システム連携

既存の基幹システムやデータベースとの連携が可能です。現場で入力した日報を、基幹システムにインポートといった使い方ができます。



### 高い認識精度

文字の形だけではなく、筆順や前後文字との関係性も踏まえて認識するため、手書き文字のテキスト化には圧倒的な正確さを誇ります。



### 写真の添付や書き込み

タブレットやスマートフォンに表示した帳票上で、写真の貼付けや手書きメモの書き込みなども自由に行えます。

# その他のソリューション

ドキュメントソリューション

 **DX Suite**

 **i-Reporter**

 **CLOUDSIGN**

**LAWGUE**

RPA

 **UiPath™**

 **WinActor®**

業務パッケージ

 **FLEXSCHE**

BI

 **MOTIONBOARD**

 **Dr. Sum**

 **BPEC**  
Business Process Engineering Cycle

開発基盤

**BizBROWSER®**

”FLEXSCHE”および”フレクシェ”は株式会社フレクシェの登録商標です。

WinActor®はNTTアドバンステクノロジー株式会社の登録商標です。

# 目次

会社概要

2024年3月期 業績

2025年3月期 見通し

中期経営計画

サステナビリティ

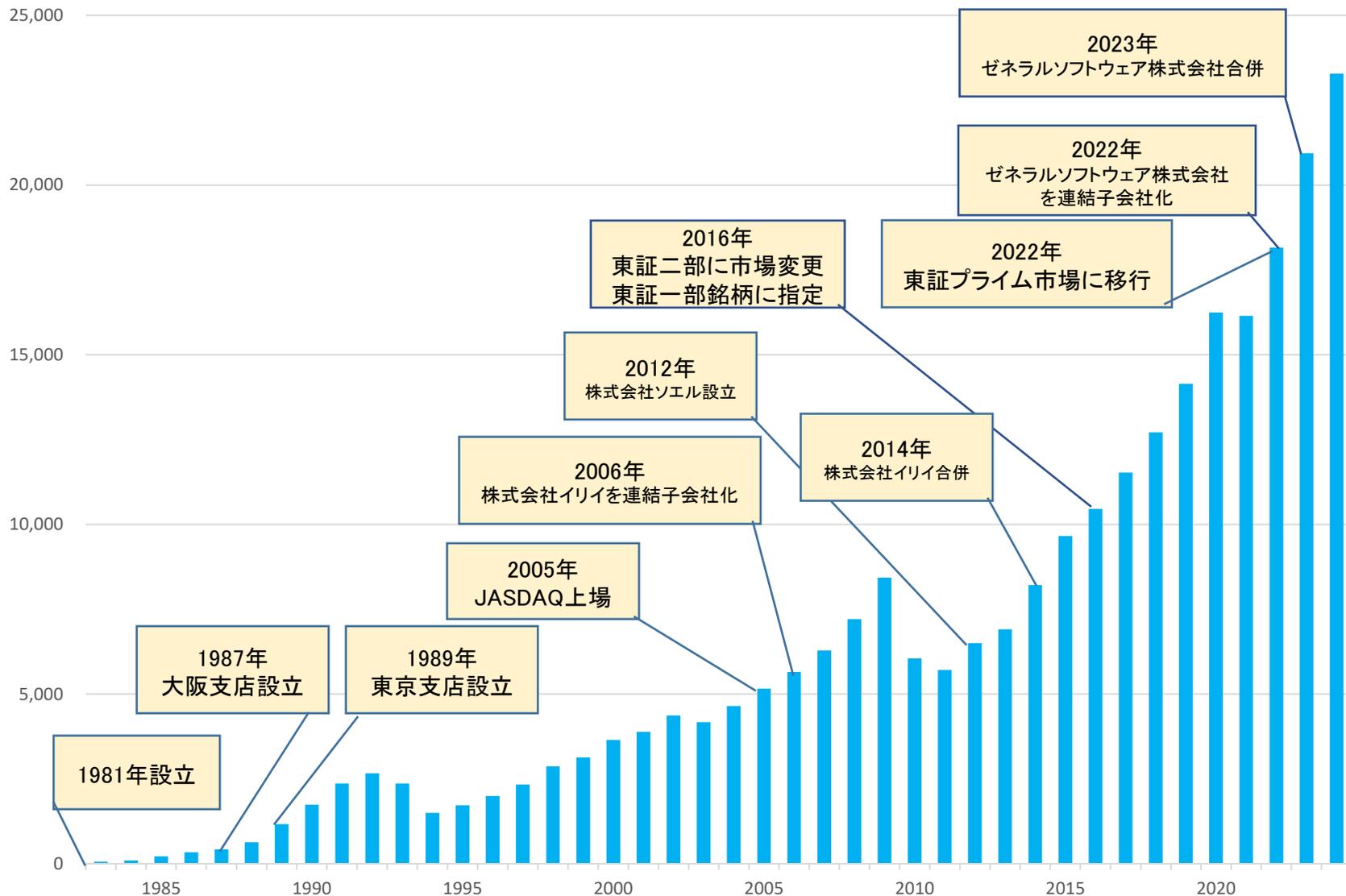
ソリューション紹介

**ご参考資料**



# Appendix (1) 沿革 (単体売上高の推移)

(百万円)



# Appendix(2) 連結損益計算書

## 2024年3月期

(単位:百万円)

科 目	単体		連結	
	金額	百分比	金額	百分比
売 上 高	23,280	100.0%	23,320	100.0%
売 上 原 価	17,897	76.8%	17,962	77.0%
売 上 総 利 益	5,382	23.1%	5,357	22.9%
販 売 費 及 び 一 般 管 理 費	2,686	11.5%	2,653	11.3%
営 業 利 益	2,695	11.5%	2,703	11.5%
経 常 利 益	2,751	11.8%	2,768	11.8%
当 期 純 利 益	1,910	8.2%	1,969	8.4%

# Appendix(3) 連結貸借対照表

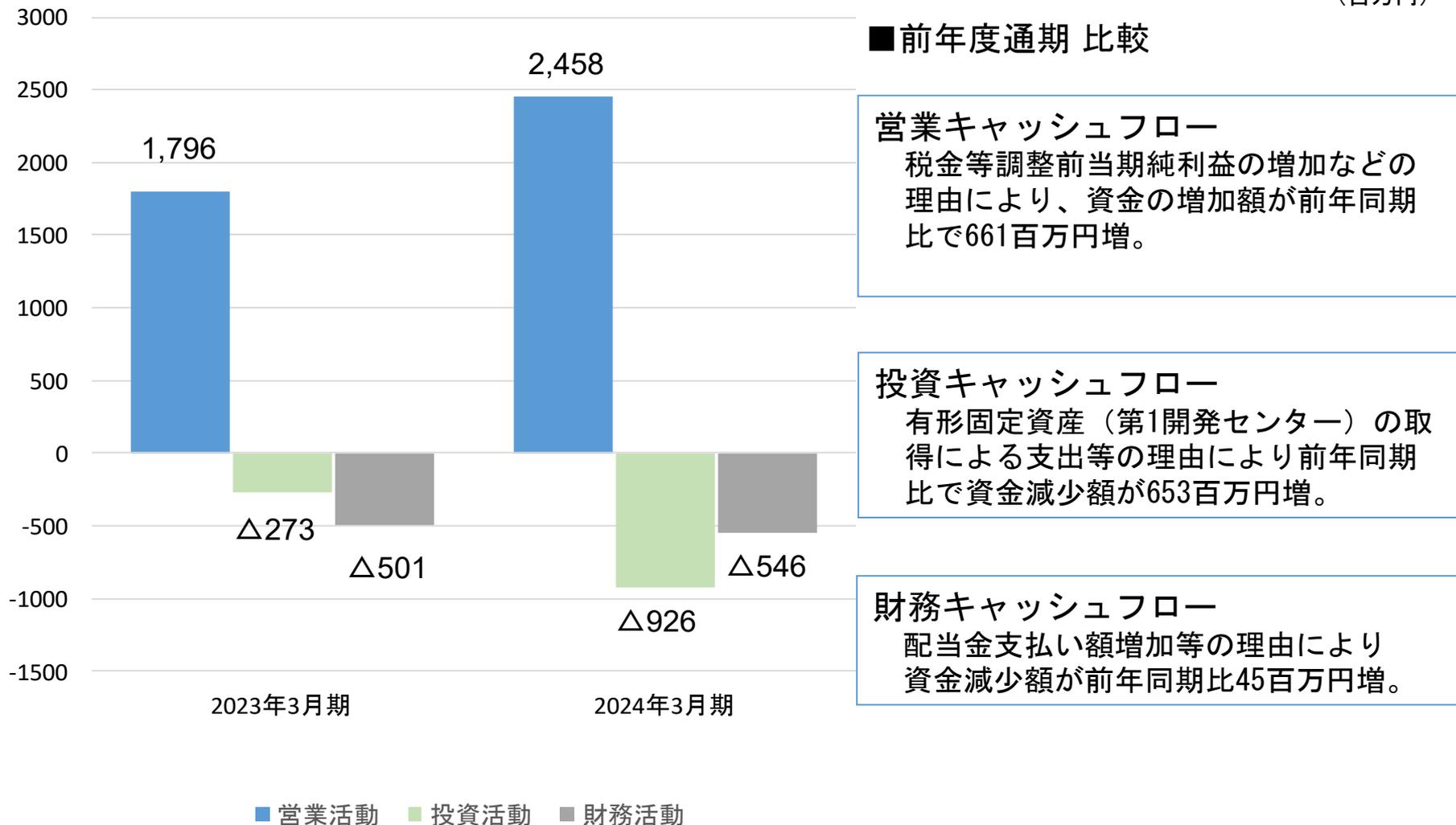
## 2024年3月期

(単位:百万円)

科目	金額 (単体)	金額 (連結)	科目	金額 (単体)	金額 (連結)
現金及び預金	8,259	8,326	買掛金	1,087	945
売掛金及び契約資産	4,579	4,585	短期有利子負債	780	780
たな卸資産	8	8	未払法人税等	424	428
その他の流動資産	68	68	その他の流動負債	2,659	2,806
有形固定資産	2,024	2,025	長期有利子負債	661	661
無形固定資産	351	348			
投資その他の資産	797	783	純資産	10,476	10,524
資産合計	16,088	16,145	負債純資産合計	16,088	16,145

# Appendix (4) 連結キャッシュ・フロー

(百万円)



# Appendix (5) 中期(3カ年)経営計画(連結)

(単位:百万円)

項目	2025年3月期(計画)	2026年3月期(予想)	2027年3月期(予想)
売上高	26,718	30,057	33,974
営業利益	3,084	3,453	3,921
経常利益	3,114	3,480	3,947
当期利益	2,198	2,414	2,738

業務区分	2025年3月期(計画)	2026年3月期(予想)	2027年3月期(予想)
SIサービス	10,917	11,917	12,944
ソフトウェア開発	14,584	16,719	19,467
ソフトウェアプロダクト	429	583	639
商品販売	348	353	384
その他	438	483	538
合計	26,718	30,057	33,974

# Appendix(6)子会社事業の展開

## 特例子会社 株式会社ソエルの事業

所在地：岐阜県大垣市今宿六丁目52番地18

出資比率：当社75% 株式会社ウェルテクノス25%

### 目的

- ・障がい者に対する自立支援と生きる喜びの場を提供
- ・企業の社会的貢献の一環
- ・障がい者雇用義務の達成



ソエルHP  
QRコード



### 【ソエルの主な開発実績】

#### システム開発

- 企業内業務管理システム開発・保守
- IoTシステム開発
- 社会インフラ・制御システム

#### アプリ開発

- グループウェアアプリ
- 名刺管理アプリ
- ECサイト・カートアプリ

#### Webソリューション

- サイト管理・サーバー保守
- セキュリティログチェック
- ソフトウェアテスト支援
- Web会議導入支援
- ドキュメントPDF化



※ 本資料についてのご注意

- 本資料は、当社グループの業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている当社グループの将来予測に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 文中に記載の会社名、製品名は各社の登録商標または商標です。

※ お問い合わせ先

株式会社システムリサーチ（広報室）

〒453-0861 名古屋市中村区岩塚本通二丁目12番

TEL: 052-413-6820 URL: <https://www.sr-net.co.jp/ir/> E-Mail: [ircontact@sr-net.co.jp](mailto:ircontact@sr-net.co.jp)

© SYSTEM RESEARCH CO.,LTD.

IR情報メール配信サービス

<https://rims.tr.mufg.jp/?sn=3771>

