

2025年3月期

決算説明会

株式会社 システムリサーチ

(東証プライム・名証プレミア：3771)



目次

1. 会社概要
2. 2025年3月期業績
3. 2026年3月期見通し
4. 中期経営計画
5. サステナビリティ
6. ソリューション紹介
7. ご参考資料



本社ビル・正面から(中村区岩塚本通)

目次

1. 会社概要



本社ビル(中村区岩塚本通)

会社概要

設立

1981年3月(昭和56年3月)

上場証券取引所

東証プライム市場 名証プレミアム市場

*2016年12月東証一部上場
2025年 3月名証重複上場

代表者

代表取締役会長 山田敏行 代表取締役社長 平山 宏

資本金

5億5,015万円

連結従業員数

1,656名、平均年齢34.0歳 (2025年4月1日現在)

連結子会社

株式会社ソエル

主な株主

山田敏行(14.26%) 日本マスタートラスト
信託銀行(9.62%) (2025年3月31日現在)

事業所・営業拠点

連結従業員数: 1,656名

単体従業員数 : 1,634名



主要拠点

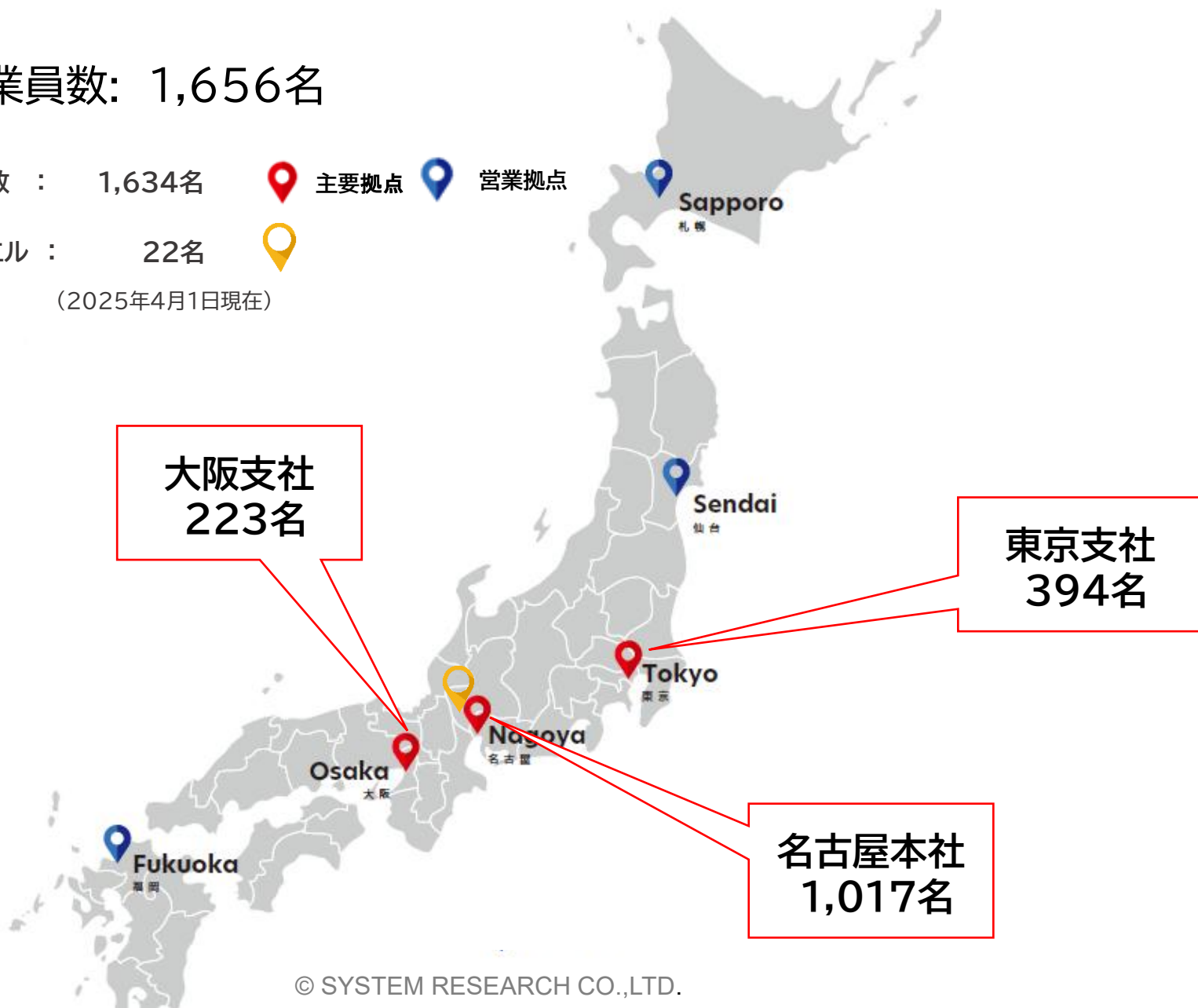


営業拠点

株式会社ソエル : 22名



(2025年4月1日現在)



子会社事業の展開

特例子会社 株式会社ソエルの事業

所在地：岐阜県大垣市今宿六丁目52番地18

出資比率：当社75% 株式会社ウェルテクノス25%

目的

- ・障がい者に対する自立支援と生きる喜びの場を提供
- ・企業の社会的貢献の一環
- ・障がい者雇用義務の達成



ソエルHP
QRコード



【ソエルの主な開発実績】

システム開発

- 企業内業務管理システム開発・保守
- IoTシステム開発
- 社会インフラ・制御システム

アプリ開発

- グループウェアアプリ
- 名刺管理アプリ
- ECサイト・カートアプリ

Webソリューション

- サイト管理・サーバー保守
- セキュリティログチェック
- ソフトウェアテスト支援
- Web会議導入支援
- ドキュメントPDF化

ビジネスに寄り添うITパートナー

経営ビジョン

- プロフェッショナルとして顧客に頼られる存在になる
- 誇れる技術で得意分野を磨き、新たな価値を創造する
- 仕事を通じて成長し、社会への貢献と活躍を実感する

主な取引先

●コンピュータメーカー

富士通株式会社 株式会社日立製作所
日本アイ・ビー・エム株式会社 東芝デジタルソリューションズ株式会社

●大手SIer

SCSK株式会社 コベルコシステム株式会社 伊藤忠テクノソリューションズ株式会社 TIS株式会社 日鉄ソリューションズ株式会社 株式会社NTTデータ東海

●コンサル

株式会社野村総合研究所
株式会社ビジネスブレイン太田昭和

●トヨタグループ(全売上高の約3割)

トヨタ自動車株式会社 株式会社トヨタシステムズ
豊田自動織機グループ 豊田通商グループ 株式会社デンソー

●その他エンドユーザー

ヤマト運輸グループ 日本通運株式会社 名港海運株式会社 株式会社大同ITソリューションズ 日本ガイシ株式会社 株式会社ダイフク オークマ株式会社 朝日インテック株式会社 三菱電機インフォメーションネットワーク株式会社 パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社 カゴメ株式会社 TOPPAN株式会社 ソフトバンク株式会社 株式会社パン・パシフィック・インターナショナルホールディングス

2. 2025年3月期 業績

ビジネスに寄り添う IT パートナー

我々の使命はソリューションを通じてお客様のビジネスに貢献することです。

“お客様のビジネスに寄り添う”

そのためにはお客様の良き理解者となることが何より大切です。

お客様から信頼して選んでいただける、

そしてその信頼に応えていく

IT パートナーとして共に歩んでまいります。



2025年3月期 実績サマリー(連結)

(単位:百万円)

売上高前年同期比11.1%増で過去最高売上。
営業利益、経常利益ともに過去最高を記録。

	売上高比 (%) 2024年3月期 通期 (2023/4~2024/3)	売上高比 (%) 2025年3月期 通期 (2024/4~2025/3)	前年同期増減比
売上高	23,320	25,931	+11.1%
売上総利益	22.9% 5,357	23.2% 6,028	+12.5%
営業利益	11.5% 2,703	11.5% 2,997	+10.8%
経常利益	11.8% 2,768	11.8% 3,066	+10.7%
親会社株主に帰属 する当期純利益	8.4% 1,969	8.4% 2,194	+11.4%

2025年3月期 売上(区分別)

(単位:百万円)

事業 内容	売上区分	2024年3月期 通期	2025年3月期 通期	増減比
		売上高	売上高	
SIサービス	S I サ ー ビ ス	9,179	10,480	+14.1%
SIサービス	ソ フ ト ウ エ ア 開 発	13,133	14,248	+8.4%
ソフトウェア プロダクト	ソフトウェアプロダクト	355	421	+18.6%
ソフトウェア プロダクト	商 品 販 売	380	410	+7.8%
ソフトウェア プロダクト	W E B サ ー ビ ス 等	272	371	+36.3%
	合 計	23,320	25,931	+11.1%

請負案件の受注が増加

リピートオーダーの確保

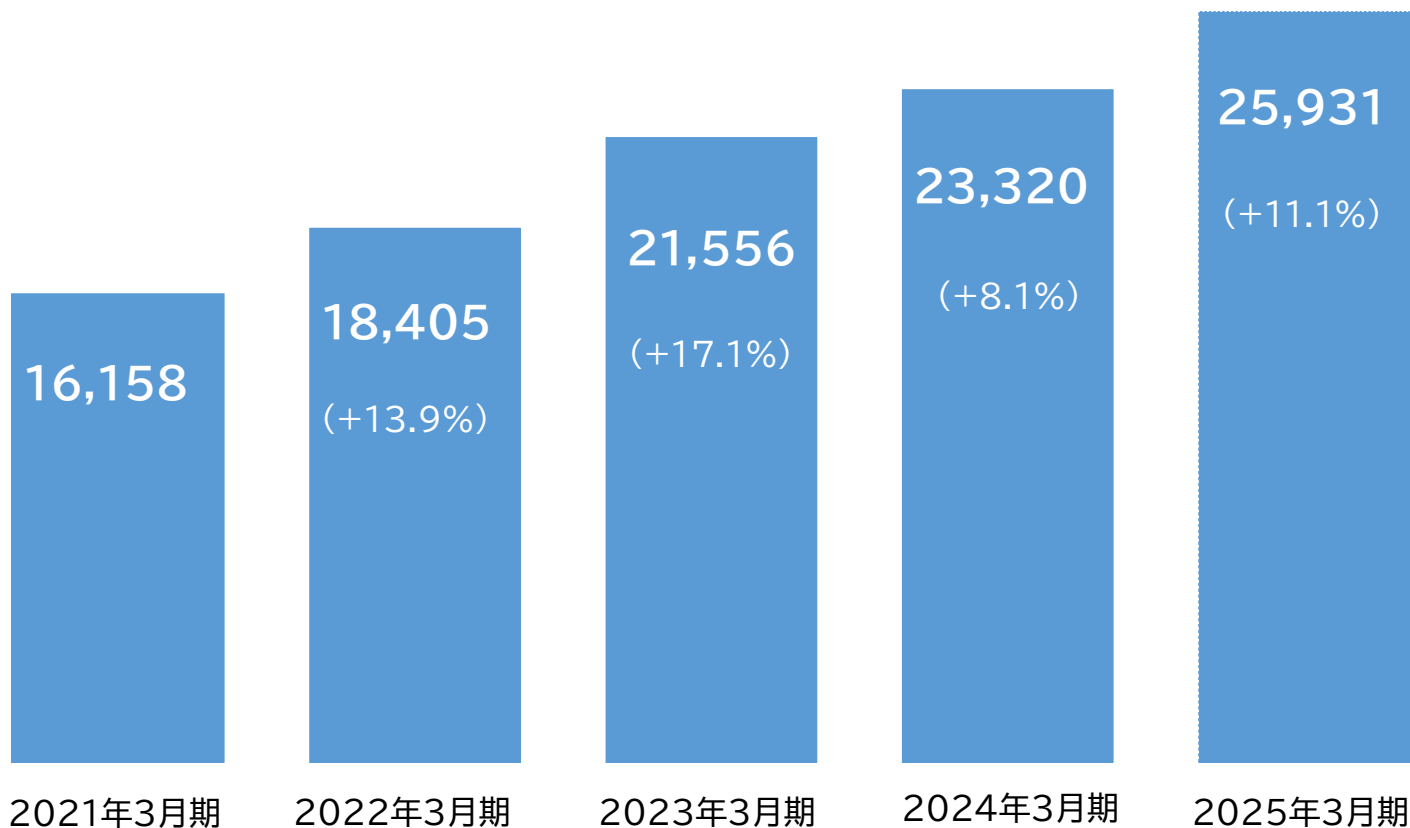
パッケージソフトの
売上高増加

新規開店・流通金増

売上高の推移(連結)

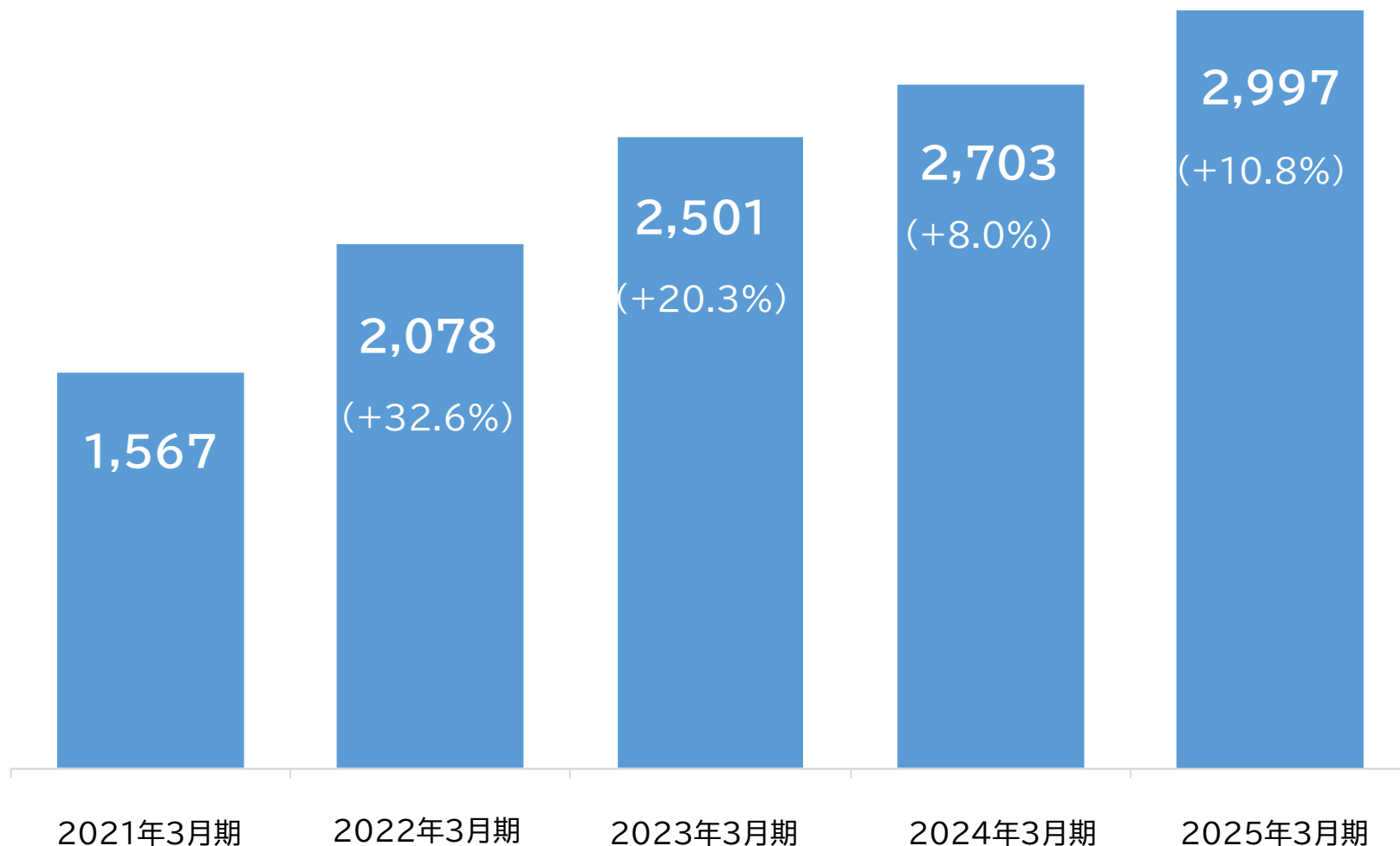
(百万円)

4期連続増収・過去最高の売上高



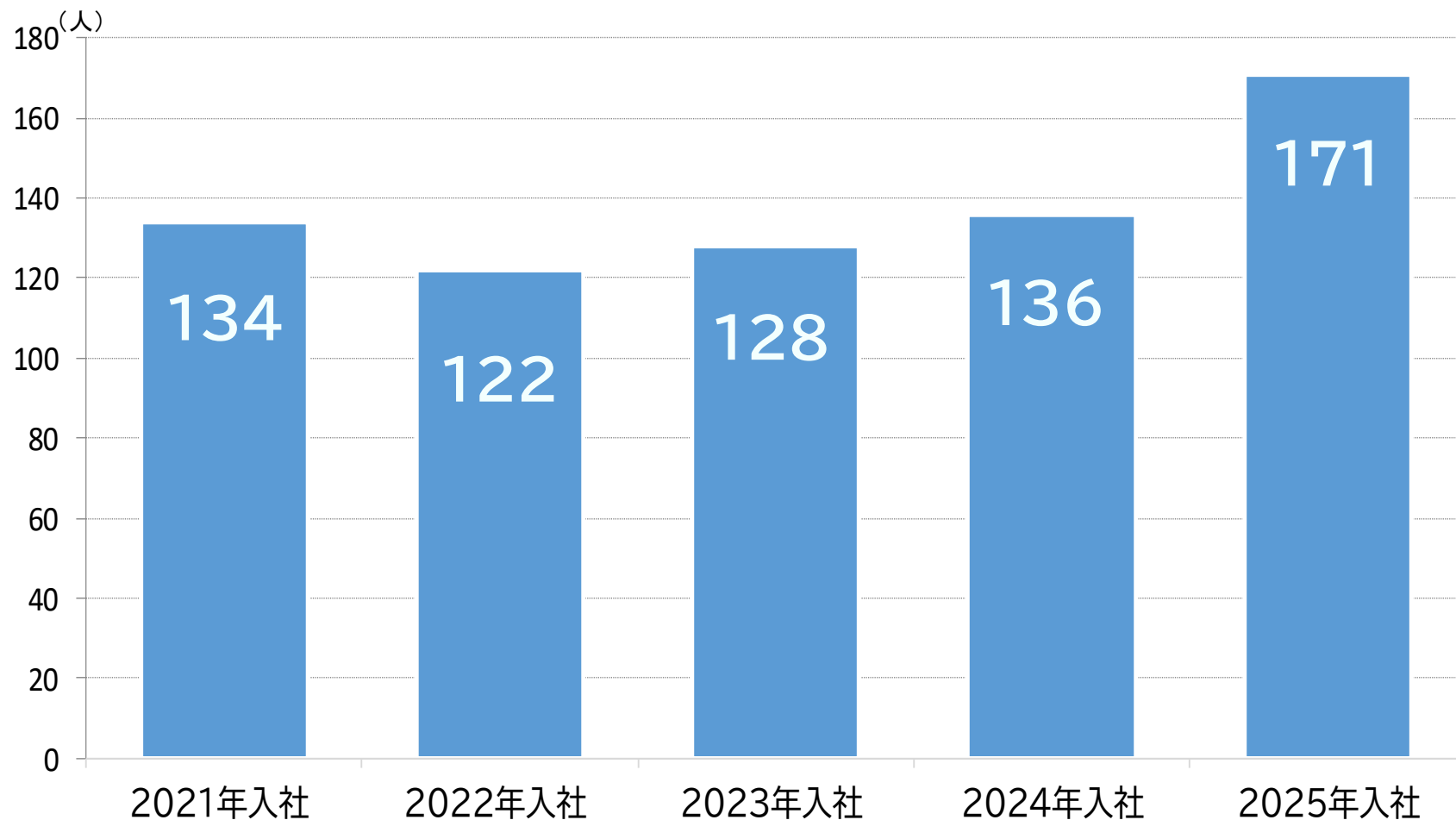
営業利益の推移(連結)

(百万円)



採用実績の推移(単体)

過去5年間の新卒採用実績



3. 2026年3月期 見通し



IT業界 今後の見通し

日本経済の 見通し

景気は緩やかに回復しているが、米国の通商政策等による不透明感がみられる。

「令和7年4月 月例経済報告」内閣府

IT業界の 現状

IT業界の市場規模は年間17兆9202億円(2024年)

「特定サービス産業動態統計調査」経済産業省

国内IT市場の規模は2025年8.2%増・2023年～2028年の平均成長率は6.3%の見込み

「国内IT市場予測」IDC Japan

- DX関連投資の継続
- 生成AI市場の拡大
- 大企業のレガシーシステムの刷新

業界の 懸念事項

米国通商政策の影響によるユーザーのIT投資削減
技術者不足の深刻化(2025年の崖問題)

Think&Try!!

ポジションを上げよう！

Performance Target 15×15 2000×2000

2026年3月期業績見通し(連結)

(百万円)

【通期】	2025年3月期 実績	2026年3月期 見通し	前期比増減	
売上高	25,931	29,314	3,383	+13.0%
営業利益	2,997	3,445	448	+14.9%
経常利益	3,066	3,504	438	+14.3%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	2,194	2,535	341	+15.5%

株主還元

株主への配当につきましては、当社の株式を長期的かつ安定的に保有していただくため、安定配当を基本方針としております。また、株主還元の一層の充実を図るべく配当性向40%を目標としてまいります。

	2023年3月期	2024年3月期	2025年3月期	2026年3月期 予想
EPS(1株当たり当期純利益)	95.80円	117.81円	132.29円	153.07円
ROE(自己資本利益率)	18.57%	20.06%	19.62%	19.90%
1株当たり配当金	35.0円	40.0円	60.0円	60.0円

※ 当社は、2024年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合をもって株式分割を行いました。EPS・1株当たり配当金は2023年3月期期首に当該株式分割が行われたと仮定し、算出しております。

「みんかぶアワード 2024」受賞

東証プライムの上場社数1641社（2024年11月末時点）
のうちの40社に選定。

今後も株主、投資家の皆様のご期待に応えられるよう
株主還元の充実を図ってまいります。



●みんかぶアワードとは

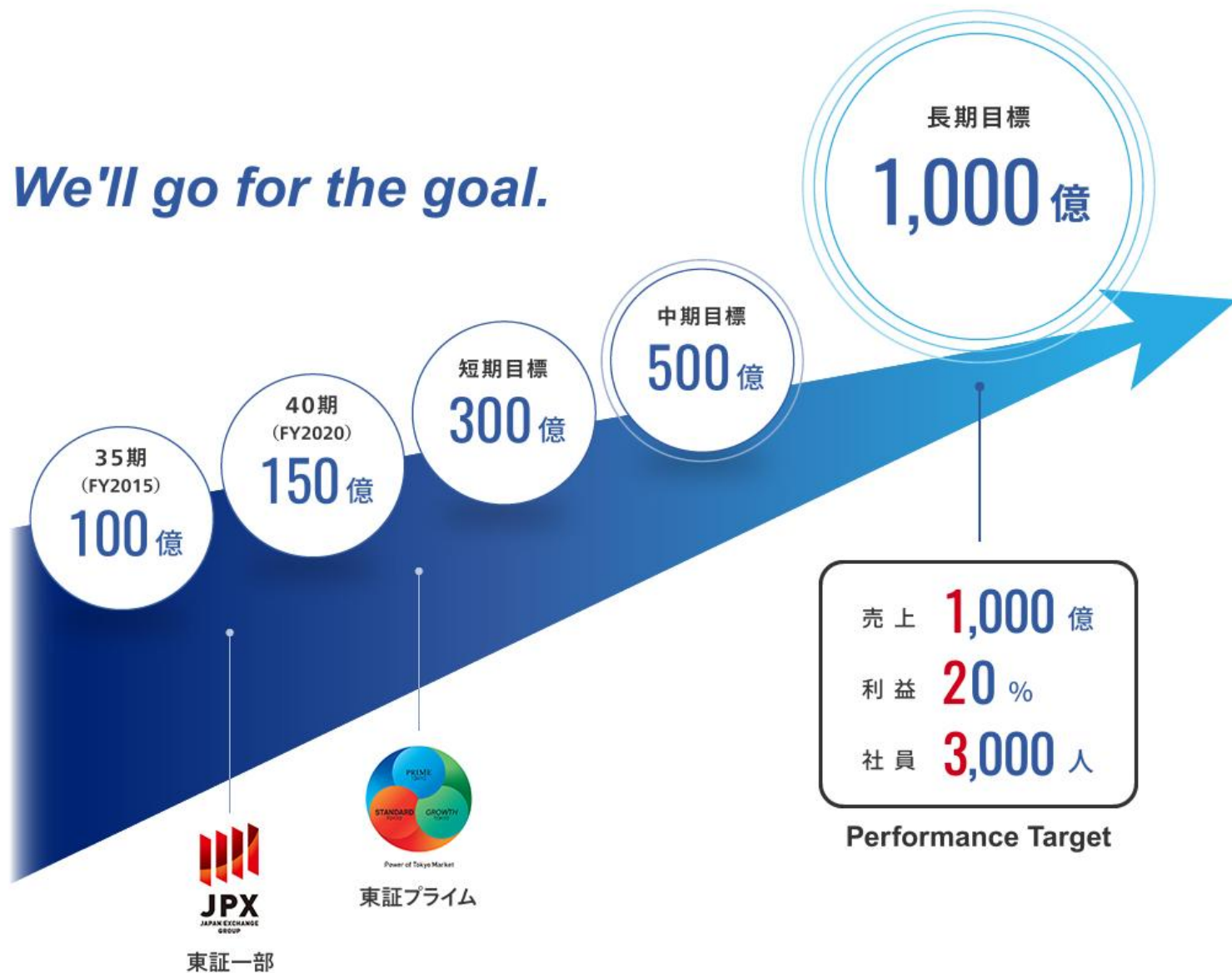
国内最大級の金融・資産形成情報メディア「MINKABU」が年に一度、4000以上ある銘柄から規模や業種を問わず、継続的な成長と資産効率の観点から今後が特に期待されるものを選定・表彰する制度。<https://minkabu.jp/awards/2024>

4. 中期経営計画



中長期目標

We'll go for the goal.



Next Vision 50th

Next Vision 50thは、外部環境（経済環境・技術革新）の変化を踏まえつつ、「継続的な利益確保」、「企業価値の向上」、「雇用機会の創出」を目指します。

システムリサーチ 5つの取り組み

従業員エンゲージメント の深化

経営理念やビジョンを共有し、
社員の連帯感を高め
会社と社員が共に成長する仕組みを
構築しドライブする

人的資本と バックオフィスの強化

社内DXの推進とセキュリティの強化・ガバナンス向上
ブランディングと採用強化で組織拡大をバックアップする



コア事業の 拡大と高度化

中部に加え、関東・関西マーケットの
優良顧客の獲得と得意分野の事業特化・
ソリューションの拡充を図る

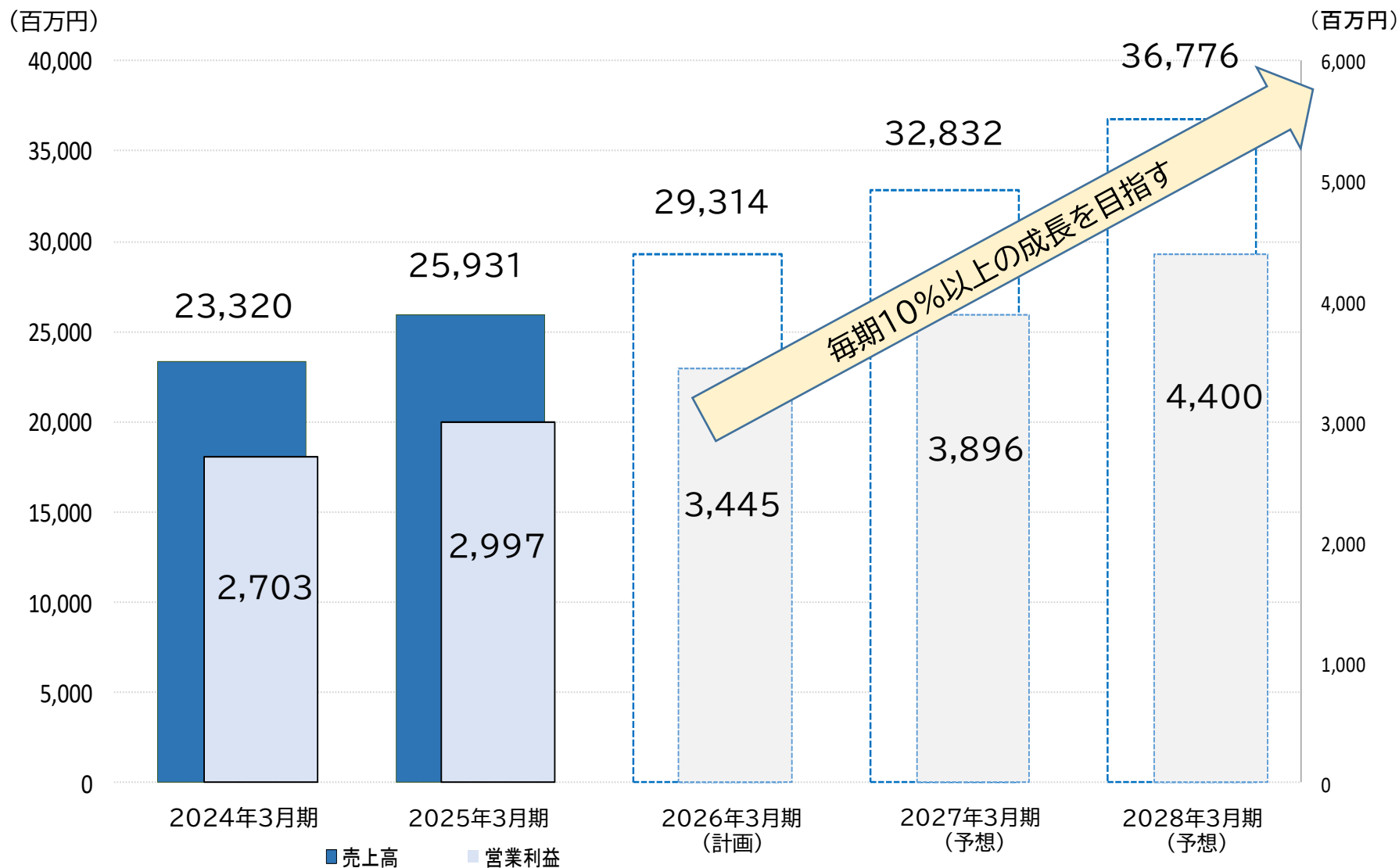
Next事業への 挑戦

コア事業で培ったノウハウと知見を活かし
次世代の中核事業となり得るビジネスの
創出に挑戦する

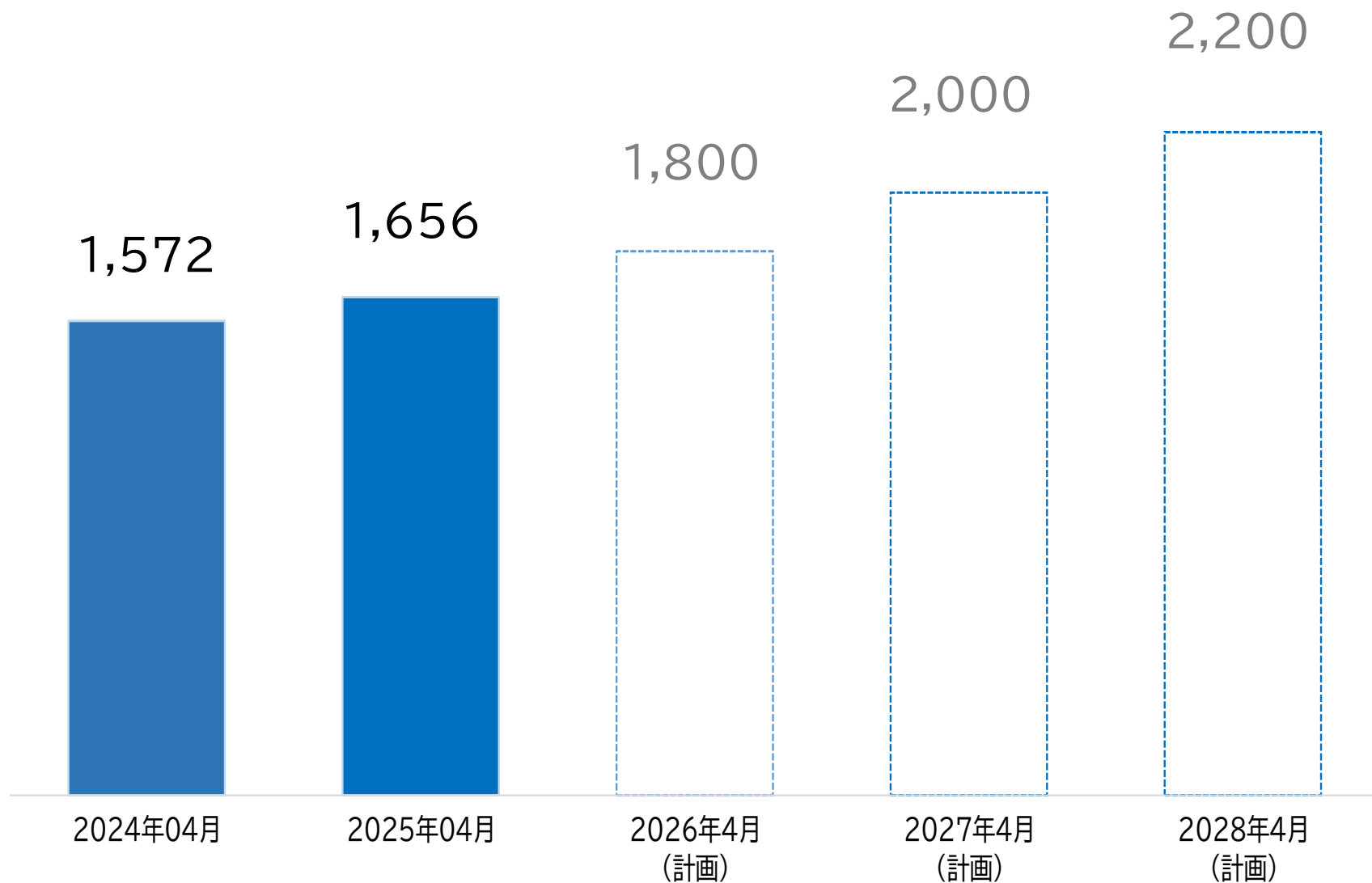
新たな価値を 創出する技術力

社会課題や経営課題の解決を
デジタル技術で実現する
エンジニアリング力をデザインする

中期(3カ年)経営計画(連結売上高・連結営業利益)



中期(3カ年)経営計画(連結従業員数)



5. サステナビリティ



サステナビリティにおける取り組み

ダイバーシティ エクイティ & インクルージョンの推進

SDGsとの関係(注力項目)

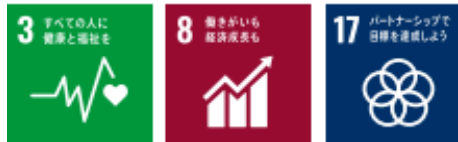


主な取り組み

多様な個性の活躍推進(女性、障がい者、LGBT、シニア等)
社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成
キャリア研修の企画／実施
キャリアアップ支援制度(人材育成)

健康経営への取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な働き方(ワーク・ライフ・バランス)の推進
グッドジョブチャレンジ(長時間労働の抑制、有休取得率の向上)の継続
メンタルヘルス教育の実施

DX時代の技術対応

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

DX技術を用いた付加価値創造へのチャレンジ
DX技術者の育成
PM育成カリキュラムの推進

安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

PRM(プロジェクト・リスク・マネジメント)活動の強化
情報セキュリティ、個人情報保護、法令順守
環境負荷低減(省エネの推進)
働きやすい労働環境の確保、人権の尊重(国連グローバル・コンパクトへ署名)

数字で見る取組結果(2025年3月末)

全役務者に占める
女性役務者割合

11.2%

目標値7.0%

女性の継続雇用割合

95.2%

目標値80.0%

育児休業取得率

女性100%
男性53%

男性育児休業取得率平均30.1%

(2023年厚生労働省調べ)

平均残業時間

14.2時間

有給休暇取得率

79.2%

離職率

8.4%

業界平均12.4%

(2024年厚生労働省調べ)

各種認定・認証(社外からの評価)



「DX認定事業者」
認定取得



経済産業省・日本経営会議]

健康経営優良法人



「iCD活用企業認証
Gold★★」認証



[厚生労働省]

くるみん認定



IS 81748/ISO(JIS Q)27001

情報セキュリティ
マネジメントシステム取得

登録範囲：受託システムの設計、開発、導入、運用、監視、提案及び
保守サービス業務、並びに常駐派遣する要員の管理業務
(SEサービス業務)・プロダクト開発、保守サービス業務・
WEBサービス業務



プライバシーマーク取得

6. ソリューション紹介



SIサービスとソフトウェア開発

お客様の経営課題に向き合い
培ったノウハウと高い技術で、満足いただけるサービスをご提供します。

自動車



物流



流通



通信・制御



プラント・ライン制御



ICT基盤



コンサルティング



ERP



ローコード開発



SIサービスの主な開発実績①



自動車販売店の 販売情報管理システム

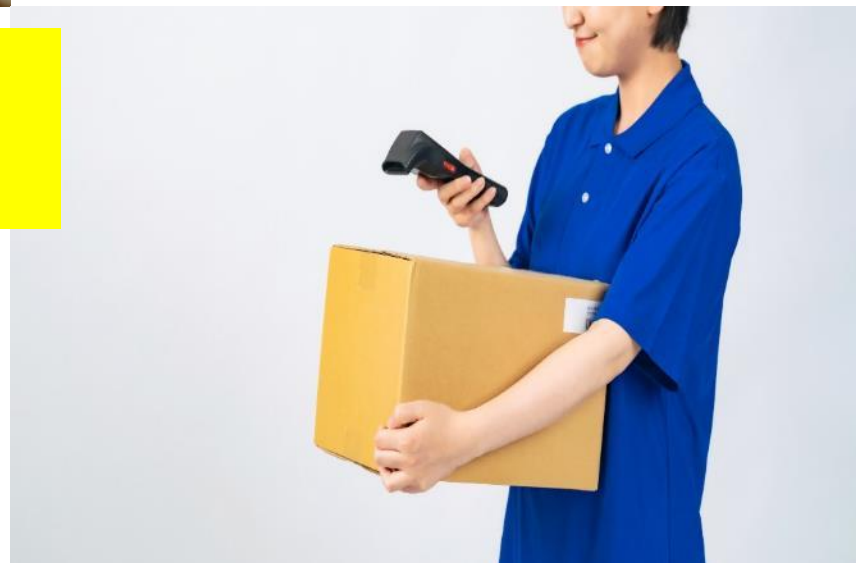
【クライアント】大手自動車メーカー

全国の販売店(ディーラー)向け
商談見積、受発注管理システム
営業支援、顧客管理システム

宅配業の 荷物配送・管理システム

【クライアント】大手宅配運送会社

伝票発行システム開発
配送伝票の代理発行システム



SIサービスの主な開発実績②

自動倉庫の制御・管理システム

【クライアント】大手物流メーカー

物流センターの入荷から出庫までの
管理を自動化するシステム。
在庫管理や搬送制御機能も備える。

製鉄所の操業管理システム

【クライアント】大手製鉄メーカー

製鉄所での原材料受入から出荷まで
生産工程における設備・製造ラインの
操業・品質管理システム



EC支援サービス

イーजीマイショップ
QRコード



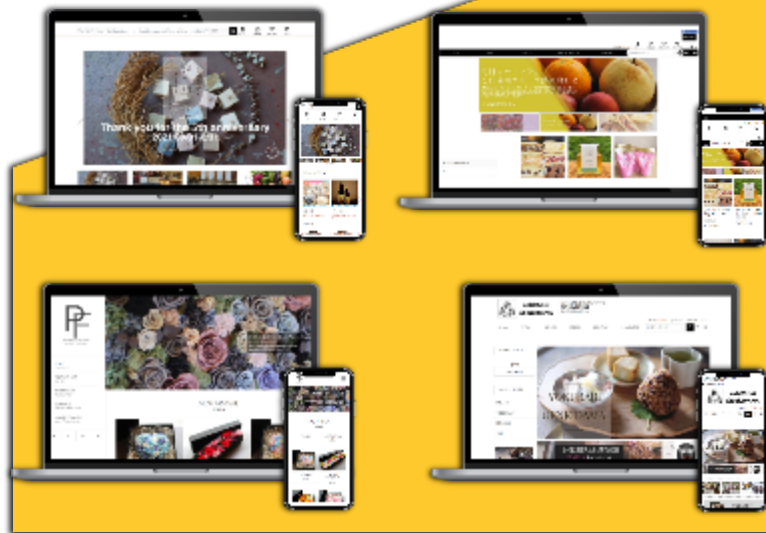
創作品モール
「あるる」QRコード



ネットショップ作成・運用Webサービス

イーजीマイショップ

- ・思い通りのネットショップを手軽に作成
- ・累計30,000店舗の実績
- ・セット販売、オーダーメイド商品、ダイナミックプライシング、サブスクリプション対応 など独自機能が豊富



職人の思いがこもった作品に出会える
お買い物促進サイト

創作品モール「あるる」

職人の創作品が
約40万点



職人さんと皆様の
架け橋に



誰から
買うかを大切に



素敵な商品との
出逢いが



イリイプロダクト (中小企業向け業務パッケージ)

業務ソフト開発実績40年以上のノウハウを活かし、財務・給与などのバックオフィス系からCTI・通販といったフロント系まで、多くのお客様にご導入頂いています。



インボイス制度、電子帳簿保存法にも対応



通販系

通販業向け販売管理・CRM



CTI・コールセンター系

アドオン型CTI



CRM

クラウド型CRM



BIGシリーズ

オンプレ型 顧客管理

BIG 顧客管理 **NEO**

BtoB型販売管理

BIG 販売管理 **NEO**

給与計算から年末調整まで管理

BIG 給与計算 **NEO**

仕訳伝票入力から決算処理まで管理

BIG 財務会計 **NEO**



ドキュメントソリューション

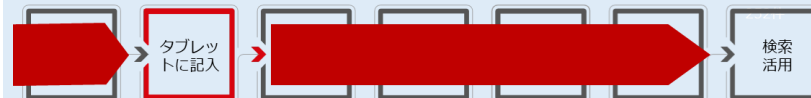
大量の「紙」と「入力業務」を使い勝手そのまま電子化！

氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年月日	42年 5月 25日	年齢 52歳
性別	男	ご職業 会社員
〒	453 0861	
ご住所	愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		

ペーパーレス化
推進ソリューション



氏名	ヤマダ	タロウ
姓	山田	太郎
生年月日	42年 05月 25日	年齢 52歳
性別	男	ご職業 会社員
〒	453 0861	
ご住所	愛知県名古屋市中村区岩塚本通	
電話		
Email		



SRの技術力を生かして自社開発



高い
認識精度



電子サイン
対応



システム
連携

- ✓ 輸送やシステム転記作業が不要となることで、業務効率化を実現
- ✓ 検索の利便性アップや保管コストの削減にも貢献

日報・作業報告書

契約・申込書

その他紙帳票

AIソリューション

2024年12月提供開始！

生成AIを活用した高度な文書検索支援サービス



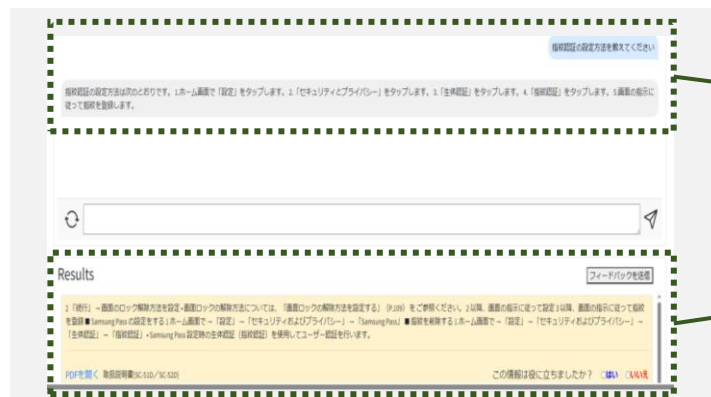
チャットで質問



企業内情報から検索



生成AIが回答



チャット形式で質問すると、
生成AIが事前に取り込んだ社内文書から
必要な情報を要約/翻訳して回答します

回答の根拠となった文書も表示されますので、
スピーディに欲しい情報にたどり着くことができます

名古屋大学医学部附属病院様との共同研究を正式発表



医療機器に関する文書検索をデジクエリで効率化
医療従事者の業務負担を軽減し、より質の高い医療の提供へ

(左)名古屋大学 医学部附属病院 医療技術部 臨床工学技士 藤井 雄介

(中央)名古屋大学 未来社会創造機構 予防早期医療創成センター 准教授 大山 慎太郎

(右)株式会社システムリサーチ 代表取締役社長 平山 宏

「2025 IBM Partner Plus Awards」受賞

「デジクエリ」の開発と顧客の業務効率化への貢献、
他業務への活用を目指す共同研究への取り組みを評価
され「AI for Business in Japan」部門を受賞。

2025 IBM Partner Plus™
Awards Geography winner
JAPAN

AI for Business



●「IBM Partner Plus Awards」とは

お客様のデジタル変革を積極的に支援するなど、業界に大きな貢献をもたらしたIBMパートナーを表彰。「専門性」「パートナーシップ」「ビジネスへの影響」「革新性」「ストーリー性」に基づいて審査が行われ、世界5つの地域で6つの部門にわたって選出。当社は「AI for Business in Japan」部門を受賞。

<https://jp.newsroom.ibm.com/2025-03-21-japan-winners-of-the-2025-IBM-partner-plus-awards>

AIソリューションの導入事例

2024年9月 ジェイアイ傷害火災保険様、日本アイ・ビー・エム様との共同プレスリリースを発表！

破損したスーツケースの
画像アップロード



AIが破損の有無を判定



自動で保険金を支払い



顧客満足度向上

保険金受取までの日数

最短 3日 ➡ 最短 即日

ジェイアイ傷害火災保険様のサービス開発を全面支援



スーツケースの破損判定を画像認識AIで自動化
顧客満足度向上と人的コスト削減に貢献

日本アイ・ビー・エム

IBM Maximo
Visual Inspection
環境提供

システムリサーチ

AI専門チームが
技術サポート

ジェイアイ傷害火災保険

Web保険金請求
システム自社構築

(写真左より) 日本アイ・ビー・エム株式会社 村田 大寛、株式会社システムリサーチ 毛利 茂弘、
ジェイアイ傷害火災保険株式会社 永井 拓也、日本アイ・ビー・エム株式会社 守友 彩子

その他のソリューション

ドキュメントソリューション

 **DX Suite**

RPA

 **UiPath™**

BI

 **MOTIONBOARD**

 **i-Reporter**

 **WinActor®**

 **Dr. Sum**

 **CLOUDSIGN**

業務パッケージ

開発基盤

LAWGUE

 **FLEXSCHE**

BizBrowser®

”FLEXSCHE”および”フレクシェ”は株式会社フレクシェの登録商標です。

その他のロゴマークは該当する各社の登録商標です。

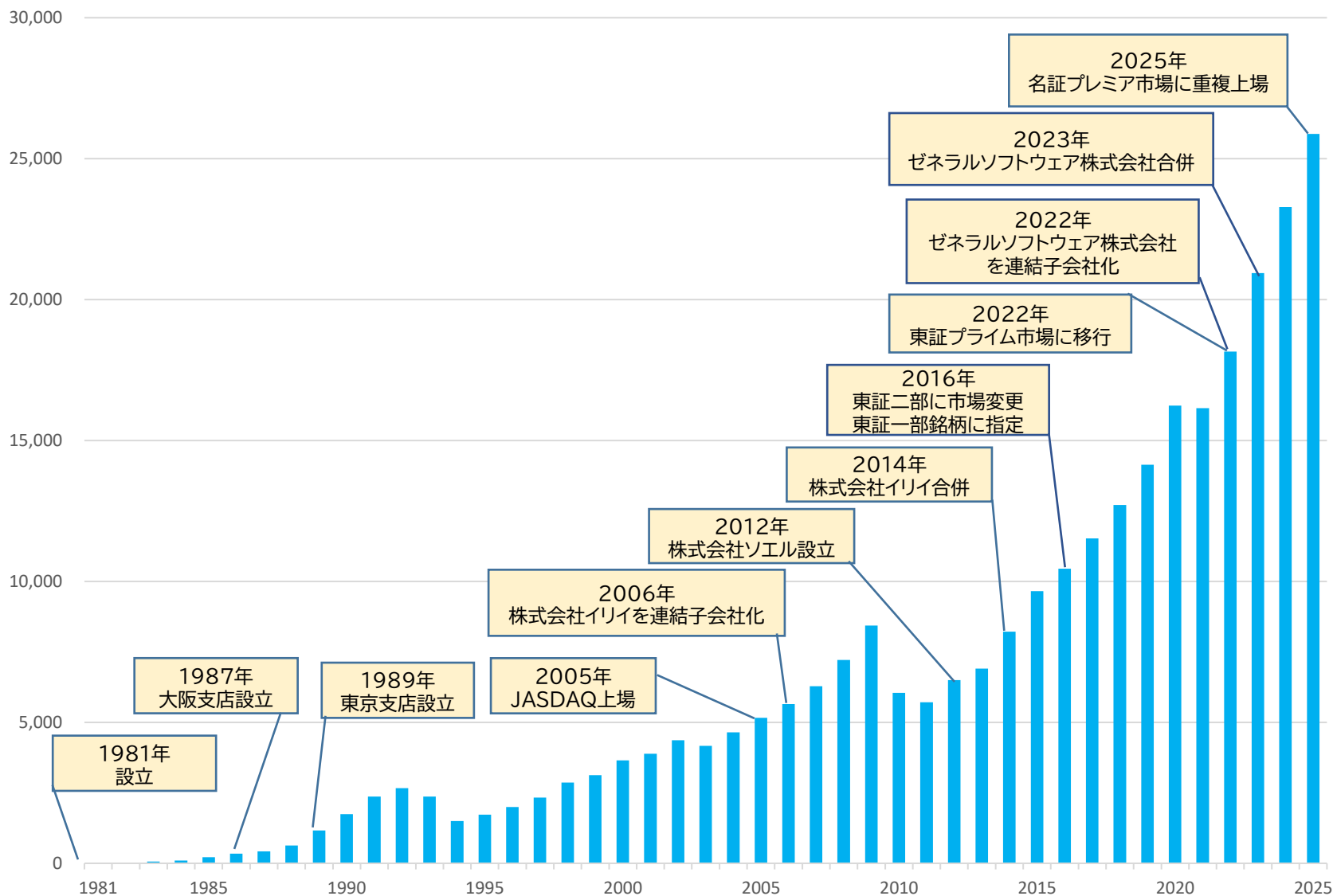
WinActor®はNTTアドバンステクノロジー株式会社の登録商標です。

7. ご参考資料



Appendix(1)沿革 (単体売上高の推移)

(百万円)



Appendix(2) 2025年3月期 売上高上位

(単位:百万円)

取 引 先	2025年3月期 通期	
	販売金額	構成比
株式会社トヨタシステムズ (トヨタ自動車子会社) ※	4,641	17.9%
SCSK株式会社	1,744	6.7%
豊田通商グループ (豊田通商子会社) ※	1,481	5.7%
株式会社日立製作所	1,247	4.8%
豊田自動織機グループ ※	1,245	4.8%
富士通株式会社	1,111	4.3%
日本アイ・ビー・エム株式会社	706	2.7%
株式会社ビジネスブレイン太田昭和	618	2.4%
コベルコシステム株式会社 (神戸製鋼子会社)	535	2.0%
株式会社大同ITソリューションズ	463	1.8%
その他 日本ガイシ株式会社・株式会社ダイフク・日本通運株式会社 ・TOPPAN株式会社・カゴメ株式会社・ 名港海運株式会社・株式会社ダスキン	12,134	46.8%
合計	25,931	100%

※ はトヨタグループです。

Appendix(3)連結損益計算書

2025年3月期

(単位:百万円)

科 目	単体		連結	
	金額	百分比	金額	百分比
売 上 高	25,878	100.0%	25,931	100.0%
売 上 原 価	19,822	76.6%	19,903	76.7%
売 上 総 利 益	6,056	23.4%	6,028	23.2%
販 売 費 及 び 一 般 管 理 費	3,065	11.8%	3,030	11.6%
営 業 利 益	2,990	11.5%	2,997	11.5%
経 常 利 益	3,049	11.7%	3,066	11.8%
当 期 純 利 益	2,186	8.4%	2,194	8.4%

Appendix(4)連結貸借対照表

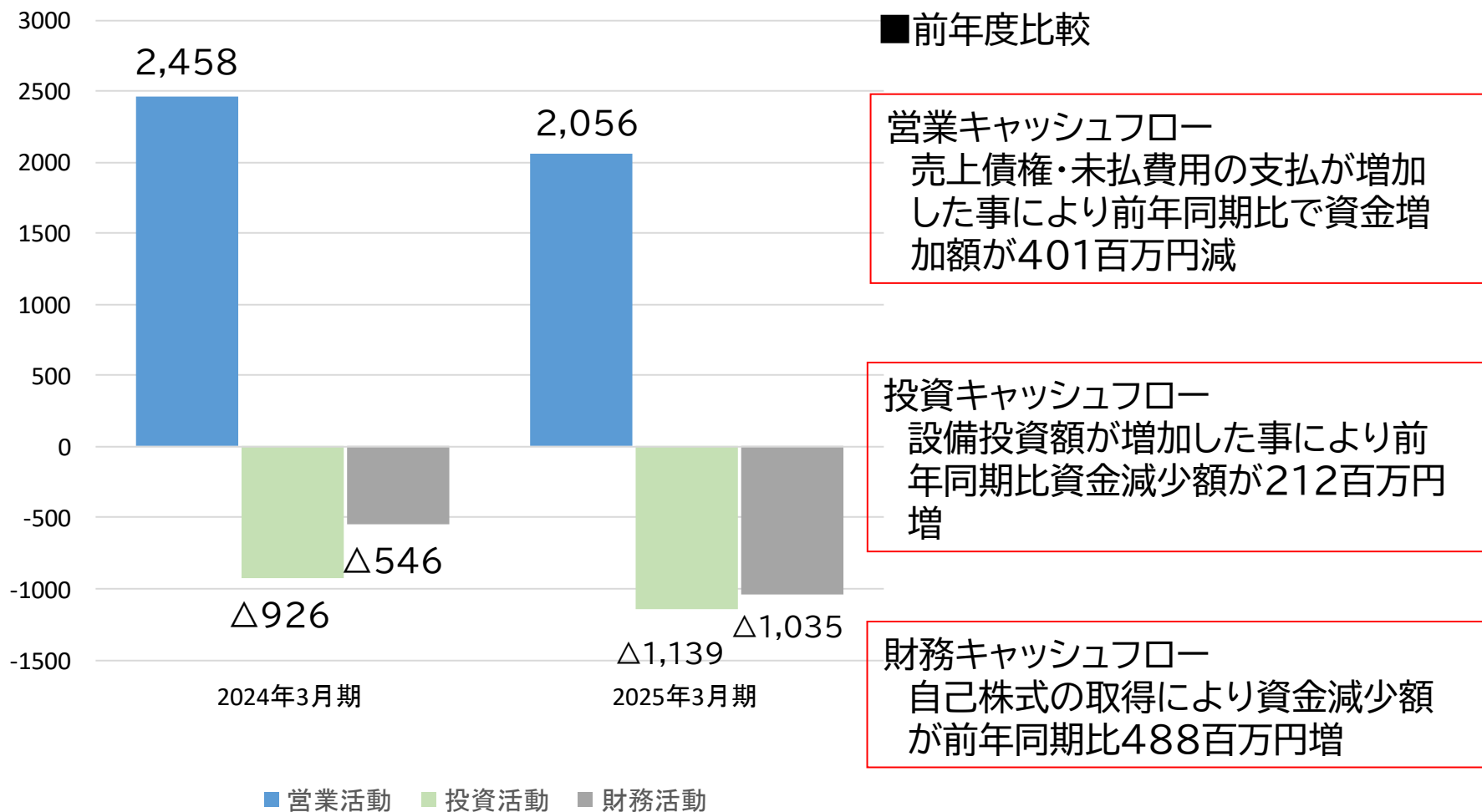
2025年3月期

(単位:百万円)

科 目	金額 (単体)	金額 (連結)	科目	金額 (単体)	金額 (連結)
現金及び預金	8,125	8,203	買掛金	1,216	1,063
売掛金及び契約資産	5,288	5,297	短期有利子負債	730	730
たな卸資産	8	8	未払法人税等	590	591
その他の流動資産	97	98	その他の流動負債	2,581	2,745
有形固定資産	2,822	2,822	長期有利子負債	566	566
無形固定資産	316	313			
投資その他の資産	796	782	純資産	11,769	11,829
資産合計	17,455	17,526	負債純資産合計	17,455	17,526

Appendix(5)連結キャッシュ・フロー

(百万円)



Appendix(6)中期(3カ年)経営計画(連結)

(単位:百万円)

項 目	2026年3月期(計画)	2027年3月期(予想)	2028年3月期(予想)
売 上 高	29,314	32,832	36,776
営 業 利 益	3,445	3,896	4,400
経 常 利 益	3,504	3,952	4,455
当 期 利 益	2,535	2,731	3,080

業務区分	2026年3月期(計画)	2027年3月期(予想)	2028年3月期(予想)
S I サ ー ビ ス	12,123	13,637	15,117
ソフトウェア開発	15,841	17,750	20,003
ソフトウェアプロダクト	580	593	606
商 品 販 売	356	370	493
そ の 他	413	480	555
合 計	29,314	32,832	36,776



※ 本資料についてのご注意

- 本資料は、当社グループの業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている当社グループの将来予測に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 文中に記載の会社名、製品名は各社の登録商標または商標です。

※ お問い合わせ先

株式会社システムリサーチ（経営企画部広報グループ）

〒453-0861 名古屋市中村区岩塚本通二丁目12番

TEL:052-413-6820 URL: <https://www.sr-net.co.jp/ir/> E-Mail: ircontact@sr-net.co.jp

IR情報メール配信サービス

<https://rims.tr.mufg.jp/?sn=3771>

