

個人投資家様向け会社説明会資料

株式会社 システムリサーチ

(東証プライム：3771)



Vision Statement

経営ビジョン —

ビジネスに寄り添う IT パートナー

- プロフェッショナルとして顧客に頼られる存在になる
- 誇れる技術で得意分野を磨き、新たな価値を創造する
- 仕事を通じて成長し、社会への貢献と活躍を実感する

我々の使命はソリューションを通じて
お客様のビジネスに貢献することです。
“お客様のビジネスに寄り添う”
そのためにはお客様の良き理解者となることが何より大切です。
お客様から信頼して選んでいただける、
そしてその信頼に応えていける
ITパートナーとして共に歩んでまいります。

本日のご説明内容

1. 当社の概要
2. 事業内容
3. サステナビリティ
4. 2026年3月期
業績について
5. 今後の見通し
6. 株主還元



本社ビル・正面から(中村区岩塚本通)

本日のご説明内容

1. 当社の概要



本社ビル(中村区岩塚本通)

会社概要

設立

1981年3月(昭和56年3月)

上場証券取引所

東証プライム市場 名証プレミア市場

*2016年12月東証一部上場
2025年 3月名証重複上場

代表者

代表取締役社長 平山 宏

資本金

5億5,015万円

連結従業員数

1,647名、平均年齢33.0歳

(2025年6月30日現在)

連結子会社

株式会社ソエル

主な株主

山田敏行(14.39%) 日本マスタートラスト
信託銀行(9.71%)

(2025年3月31日現在)

(注)持株比率は、自己株式154,262株を控除して計算しております。

ビジネスに寄り添うITパートナー

経営ビジョン

- プロフェッショナルとして顧客に頼られる存在になる
- 誇れる技術で得意分野を磨き、新たな価値を創造する
- 仕事を通じて成長し、社会への貢献と活躍を実感する

事業所・営業拠点

連結従業員数: 1,647名

単体従業員数 : 1,626名



主要拠点

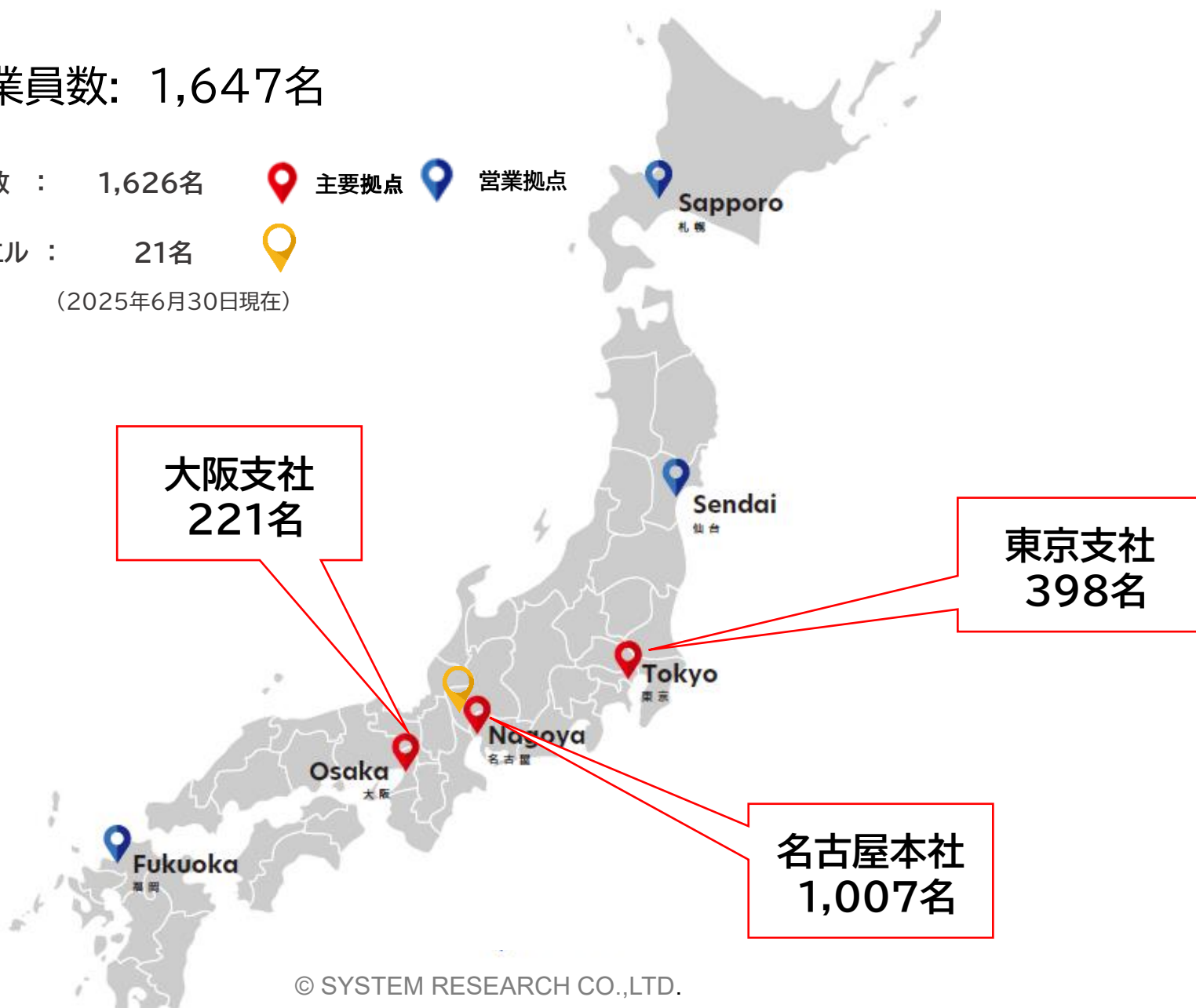


営業拠点

株式会社ソエル : 21名



(2025年6月30日現在)



子会社事業の展開

特例子会社 株式会社ソエルの事業

所在地：岐阜県大垣市今宿六丁目52番地18

出資比率：当社75% 株式会社ウェルテクノス25%

目的

- ・障がい者に対する自立支援と生きる喜びの場を提供
- ・企業の社会的貢献の一環
- ・障がい者雇用義務の達成



ソエルHP
二次元コード



【ソエルの主な開発実績】

システム開発

- 企業内業務管理システム開発・保守
- IoTシステム開発
- 社会インフラ・制御システム

アプリ開発

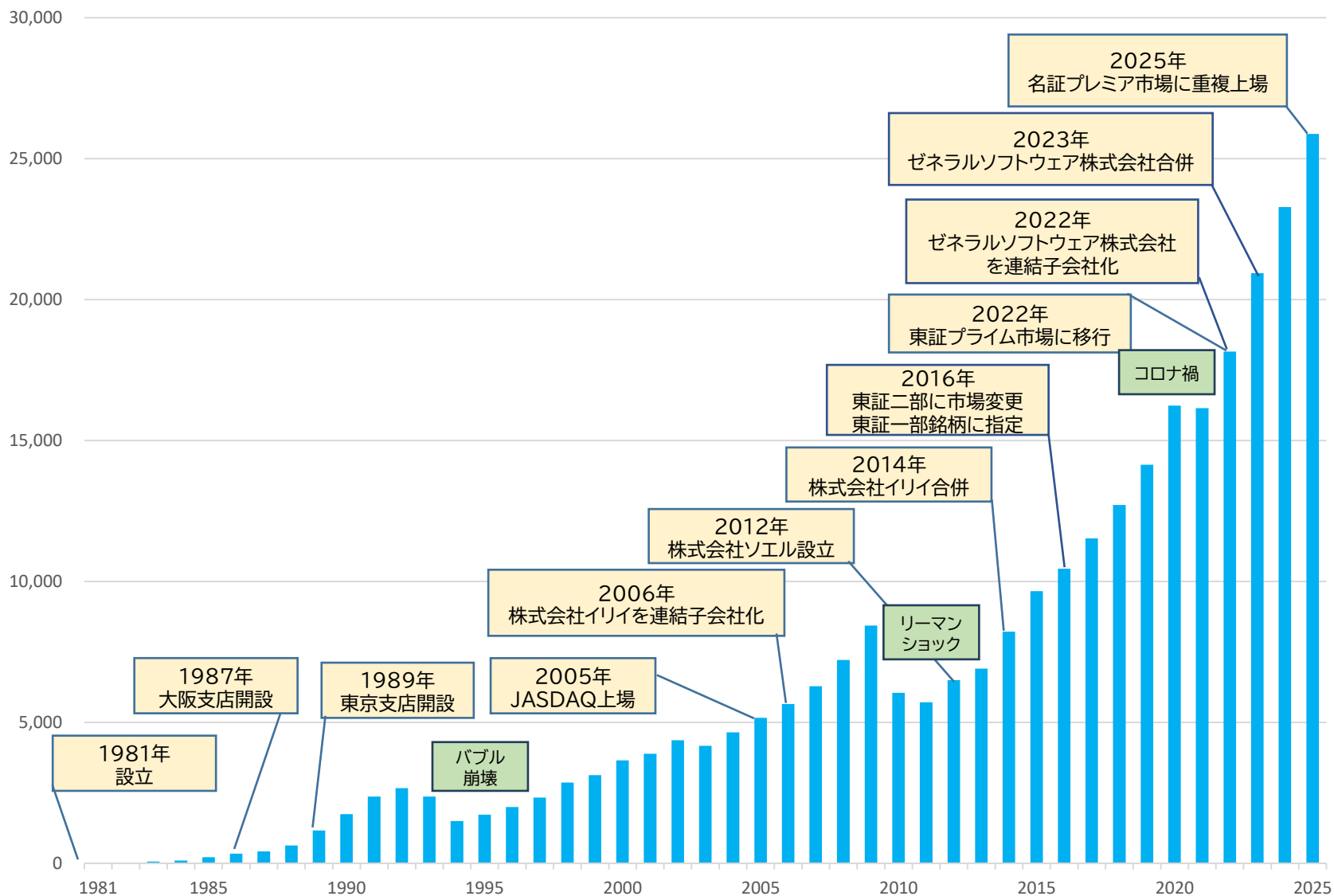
- グループウェアアプリ
- 名刺管理アプリ
- ECサイト・カートアプリ

Webソリューション

- サイト管理・サーバー保守
- セキュリティログチェック
- ソフトウェアテスト支援
- Web会議導入支援
- ドキュメントPDF化

沿革（単体売上高の推移）

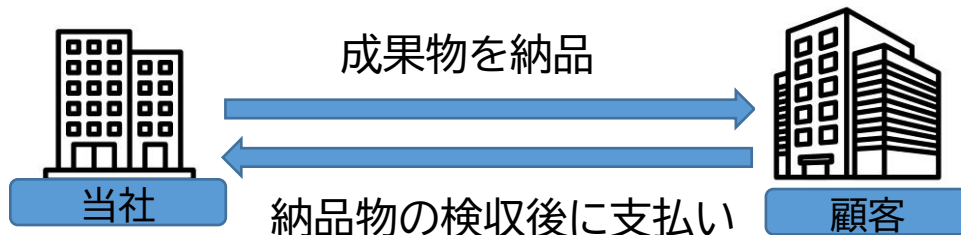
（百万円）



成長の継続要因① 顧客密着によるビジネスサイクル

SIサービス(一括請負契約)

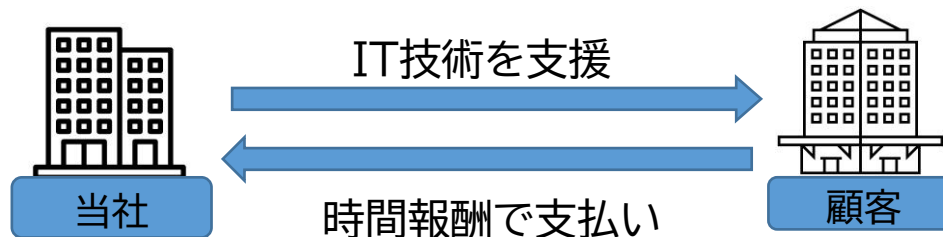
システムのコンサルティング・設計・開発・テスト・導入



リピートオーダーで安定した収益を計上

ソフトウェア開発(準委任契約)

システム導入後の運用・保守・マイナーチェンジ



成長の継続要因② 大手企業様との長きにわたる取引実績

●コンピュータメーカー

富士通株式会社 株式会社日立製作所
日本アイ・ビー・エム株式会社 東芝デジタルソリューションズ株式会社

●トヨタグループ(全売上高の約3割)

トヨタ自動車株式会社 株式会社トヨタシステムズ
豊田自動織機グループ 豊田通商グループ 株式会社デンソー

●大手SIer

SCSK株式会社 伊藤忠テクノソリューションズ株式会社 TIS株式会社 日鉄ソリューションズ株式会社 株式会社NTTデータ東海

●コンサル

株式会社野村総合研究所
株式会社ビジネスブレイン太田昭和

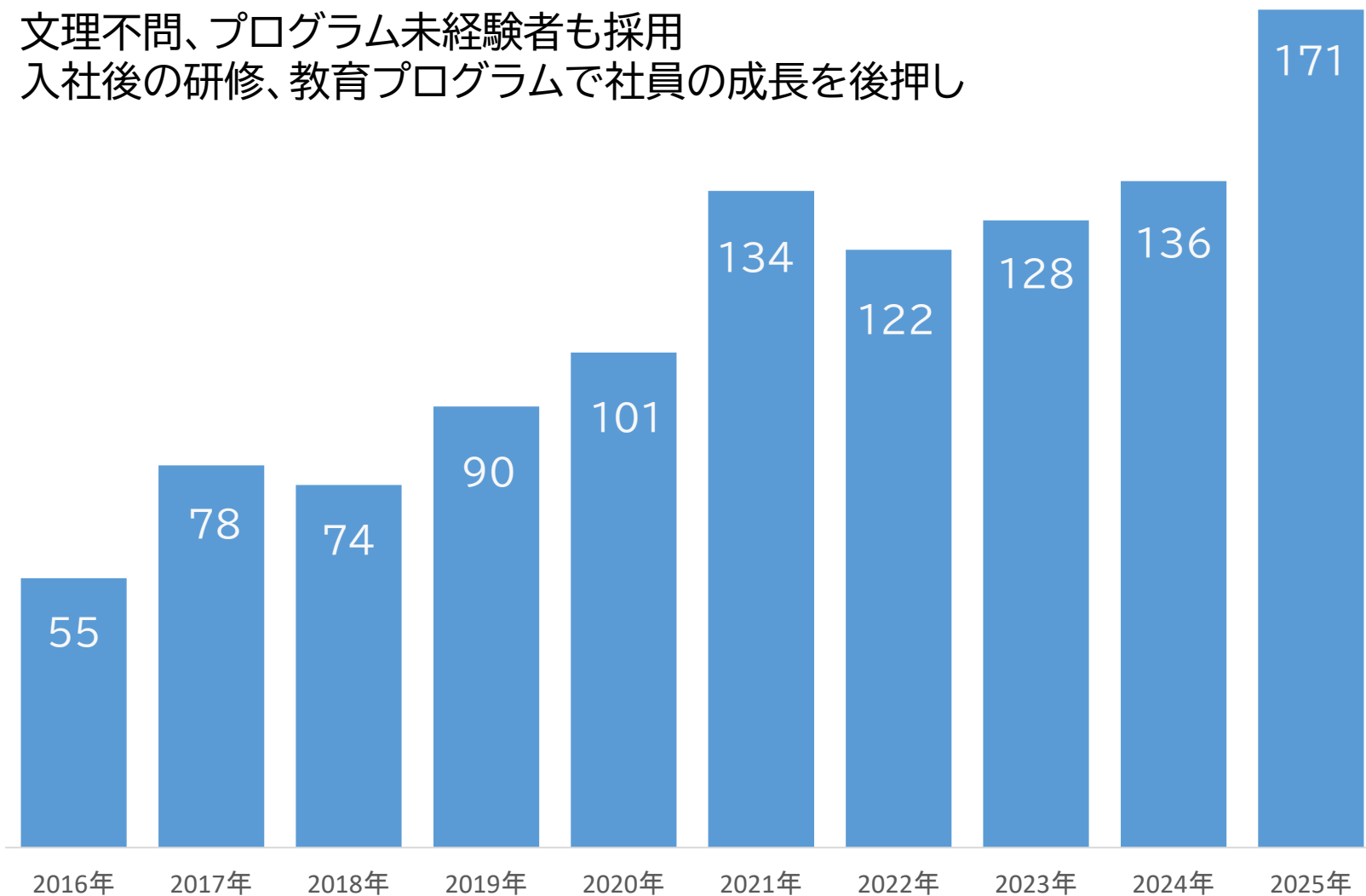
●エンドユーザー

ヤマト運輸グループ 日本通運株式会社 名港海運株式会社 株式会社大同ITソリューションズ 日本ガイシ株式会社 株式会社ダイフク オークマ株式会社 朝日インテック株式会社 三菱電機インフォメーションネットワーク株式会社 カゴメ株式会社 TOPPAN株式会社 ソフトバンク株式会社 株式会社パン・パシフィック・インターナショナルホールディングス

成長の継続要因③ 積極採用と充実した教育

過去10年間の新卒採用人数

文理不問、プログラム未経験者も採用
入社後の研修、教育プログラムで社員の成長を後押し



本日のご説明内容

2. 事業内容



SIサービスとソフトウェア開発

お客様の経営課題に向き合い
培ったノウハウと高い技術で、満足いただけるサービスをご提供します。

自動車



物流



流通



通信・制御



プラント・ライン制御



ICT基盤



コンサルティング



ERP



ローコード開発



開発実績①



自動車販売店の 販売情報管理システム

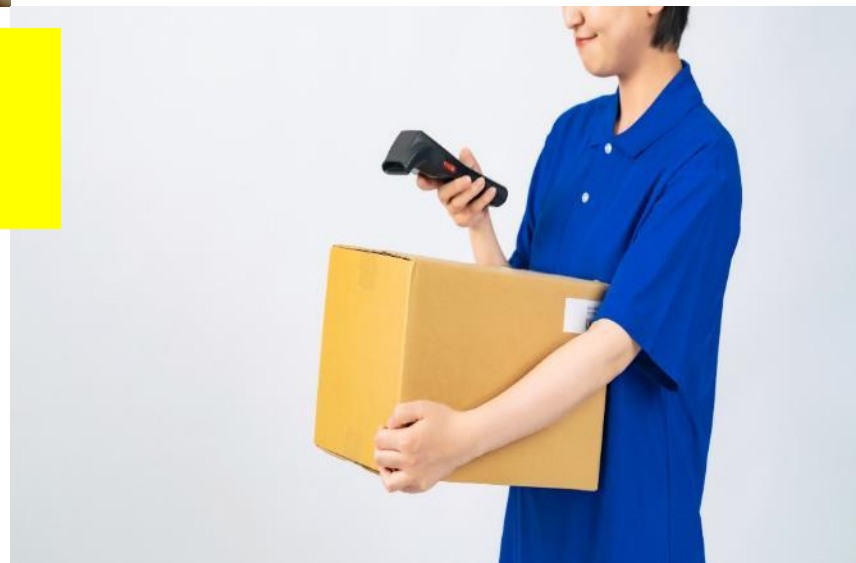
【クライアント】大手自動車メーカー

全国の販売店(ディーラー)向け
商談見積、受発注管理システム
営業支援、顧客管理システムの開発

宅配業の 荷物配送・管理システム

【クライアント】大手宅配運送会社

伝票発行システム開発
契約企業からの依頼で複写式の
配送伝票の代理発行システムの開発



開発実績②

自動倉庫の制御・管理システム

【クライアント】大手物流メーカー

物流センターの入荷から出庫までの
管理を自動化するシステムの開発。
在庫管理や搬送制御機能も備える。

製鉄所の操業管理システム

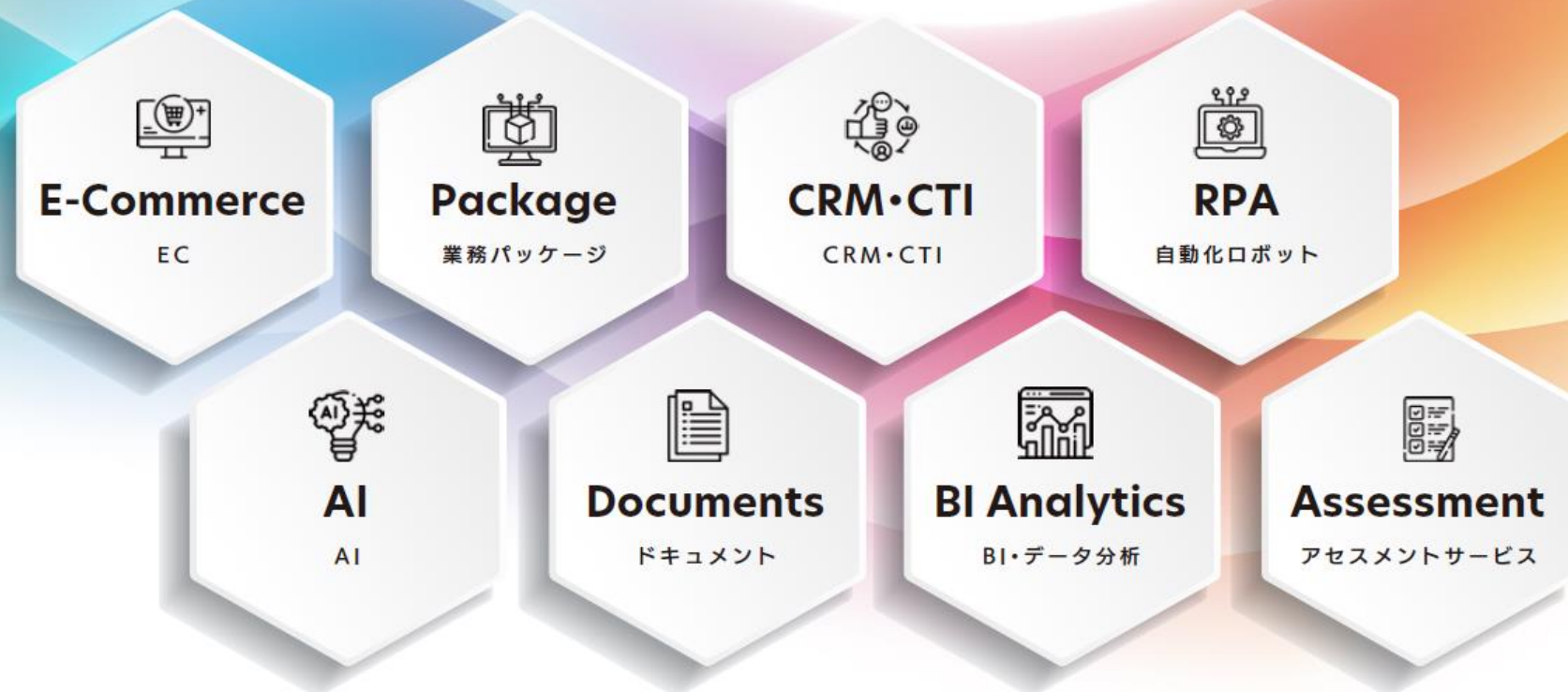
【クライアント】大手製鉄メーカー

製鉄所での原材料受入から出荷まで
生産工程における設備・製造ラインの
操業・品質管理するシステムの開発



プロダクト＆サービス

「モノを売る」のではなく「コト(付加価値・サービス)」を売る。
お客様のニーズに合致したトータルソリューションをご提案します。



EC支援サービス

イーजीマイショップ
二次元コード



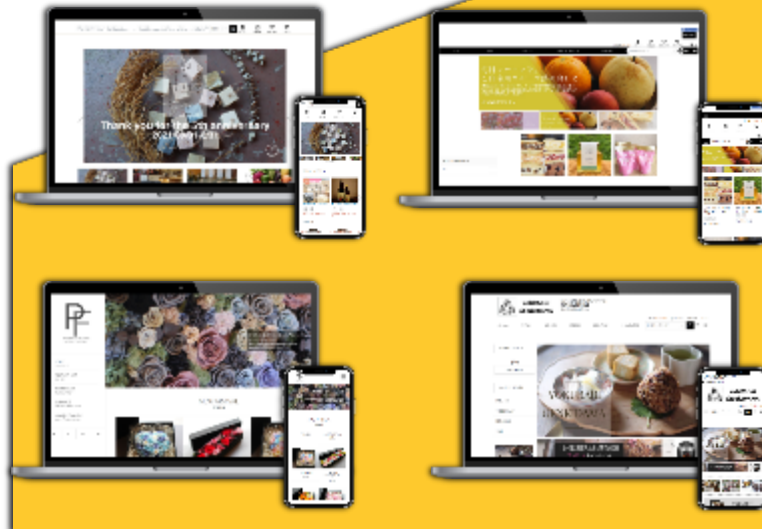
創作品モール
「あるる」
二次元コード



ネットショップ作成・運用Webサービス

イーजीマイショップ

- ・思いどおりのネットショップを手軽に作成
- ・セット販売、オーダーメイド商品、ダイナミックプライシング、サブスクリプション対応 など独自機能が豊富



職人の想いがこもった作品に出会える
お買い物促進サイト

創作品モール「あるる」

職人の創作品が
約40万点



職人さんと皆様の
架け橋に



誰から
買うかを大切に



素敵な商品との
出逢いが



イリイプロダクト (中小企業向け業務パッケージ)

業務ソフト開発実績40年以上のノウハウを活かし、財務・給与などのバックオフィス系からCTI・通販といったフロント系まで、多くのお客様にご導入頂いています。



通販系

通販業向け販売管理・CRM



CTI・コールセンター系

アドオン型CTI



CRM

クラウド型CRM



BIGシリーズ

イリイのクラウド

+スマカル給与

オンプレ型 顧客管理

BIG 顧客管理 **NEO**

BtoB型販売管理

BIG 販売管理 **NEO**

仕訳伝票入力から決算処理まで管理

BIG 財務会計 **NEO**



AIソリューション

2024年12月提供開始！

生成AIを活用した高度な文書検索支援サービス



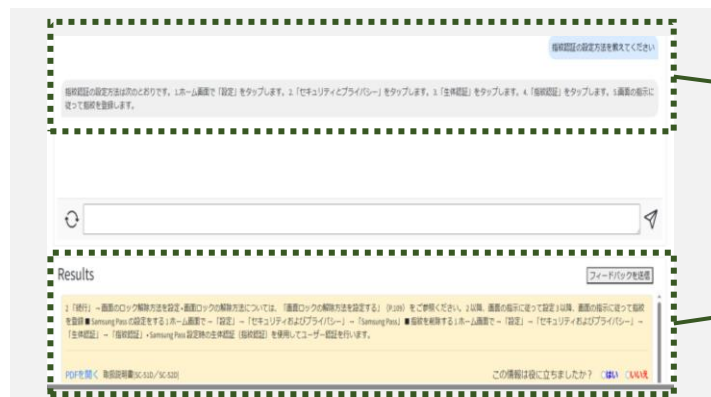
チャットで質問



企業内情報から検索



生成AIが回答



チャット形式で質問すると、
生成AIが事前に取り込んだ社内文書から
必要な情報を要約/翻訳して回答します

回答の根拠となった文書も表示されますので、
スピーディに欲しい情報にたどり着くことができます

名古屋大学医学部附属病院様との共同研究を正式発表



医療機器に関する文書検索をデジクエリで効率化
医療従事者の業務負担を軽減し、より質の高い医療の提供へ

(左)名古屋大学 医学部附属病院 医療技術部 臨床工学技士 藤井 雄介

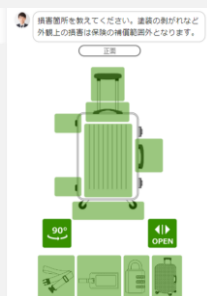
(中央)名古屋大学 未来社会創造機構 予防早期医療創成センター 准教授 大山 慎太郎

(右)株式会社システムリサーチ 代表取締役社長 平山 宏

AIソリューションの導入事例

2024年9月 ジェイアイ傷害火災保険様、日本アイ・ビー・エム様との共同プレスリリースを発表！

破損したスーツケースの
画像アップロード



AIが破損の有無を判定



自動で保険金を支払い



顧客満足度向上

保険金受取までの日数

最短 3日 ➡ 最短 即日

ジェイアイ傷害火災保険様のサービス開発を全面支援



スーツケースの破損判定を画像認識AIで自動化
顧客満足度向上と人的コスト削減に貢献

日本アイ・ビー・エム

IBM Maximo
Visual Inspection
環境提供

システムリサーチ

AI専門チームが
技術サポート

ジェイアイ傷害火災保険

Web保険金請求
システム自社構築

(写真左より) 日本アイ・ビー・エム株式会社 村田 大寛、株式会社システムリサーチ 毛利 茂弘、
ジェイアイ傷害火災保険株式会社 永井 拓也、日本アイ・ビー・エム株式会社 守友 彩子

その他のソリューション

ドキュメントソリューション

 DX Suite

 i-Reporter

 CLOUDSIGN

BI

 MOTIONBOARD

 Dr. Sum

インフラ

 HashiCorp
Terraform

RPA

 UiPath

ERP

 mcframe

AI

 watsonx[®]

業務パッケージ

 FLEXSCHE

開発基盤

Power Platform

 Framework3

 BIZBROWSER[®]

CRM

 salesforce PARTNER

 kintone

本日のご説明内容

3. サステナビリティ



サステナビリティにおける取り組み

ダイバーシティ&インクルージョンの推進

SDGsとの関係(注力項目)

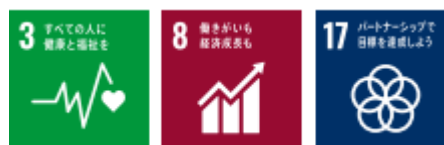


主な取り組み

多様な個性の活躍推進(女性、障がい者、LGBT、シニア等)
社員の長期的なキャリア形成を支援する風土改革・意識醸成
キャリア研修の企画／実施

健康経営への取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

多様な働き方(ワーク・ライフ・バランス)の推進
グッドジョブチャレンジ(長時間労働の抑制、有休取得率の向上)の継続
メンタルヘルス教育の実施

DX時代の技術対応

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

DX技術を用いた付加価値創造へのチャレンジ
DX技術者の育成
PM育成カリキュラムの推進

安心・安全・豊かな暮らしへの取り組み

SDGsとの関係(注力項目)



主な取り組み

PRM(プロジェクト・リスク・マネジメント)活動の強化
情報セキュリティ、個人情報保護、法令順守
環境負荷低減(省エネの推進)
働きやすい労働環境の確保、人権の尊重(国連グローバル・コンパクトへ署名)

数字で見る取組結果(2025年3月末)

全役務者に占める
女性役務者割合

11.2%

目標値7.0%

女性の継続雇用割合

95.2%

目標値80.0%

育児休業取得率

女性100%
男性53%

男性育児休業取得率平均40.5%
(2024年厚生労働省調べ)

平均残業時間

14時間15分

有給休暇取得率

79.2%

離職率

8.4%

業界平均12.4%

(2024年厚生労働省調べ)

各種認定・認証(社外からの評価)



DX認定

「DX認定事業者」
認定取得



2025
健康経営優良法人
KENKO Investment for Health
大規模法人部門

[経済産業省・日本経営会議]

健康経営優良法人



「iCD活用企業認証
Gold★★」認証



[厚生労働省]

くるみん認定



IS 81748/ISO(JIS Q)27001

情報セキュリティ
マネジメントシステム取得

登録範囲：受託システムの設計、開発、導入、運用、監視、提案及び
保守サービス業務、並びに常駐派遣する要員の管理業務
(SEサービス業務)・プロダクト開発、保守サービス業務・
WEBサービス業務



プライバシーマーク取得

本日のご説明内容

4. 2026年3月期 業績について



2026年3月期 第1四半期実績サマリー(連結)

(単位:百万円)

売上高前年同期比**12.1%増**で1Q過去最高売上。
営業利益、経常利益ともに過去最高を記録。

	売上高比 (%) 2025年3月期 第1四半期 (2024/4~2024/6)	売上高比 (%) 2026年3月期 第1四半期 (2025/4~2025/6)	前年同期増減比
売上高	6,190	6,940	+12.1%
売上総利益	1,297	1,480	+14.1%
営業利益	474	601	+26.8%
経常利益	489	611	+24.8%
親会社株主に帰属 する四半期純利益	352	441	+25.3%

2026年3月期業績見通し(連結)

(百万円)

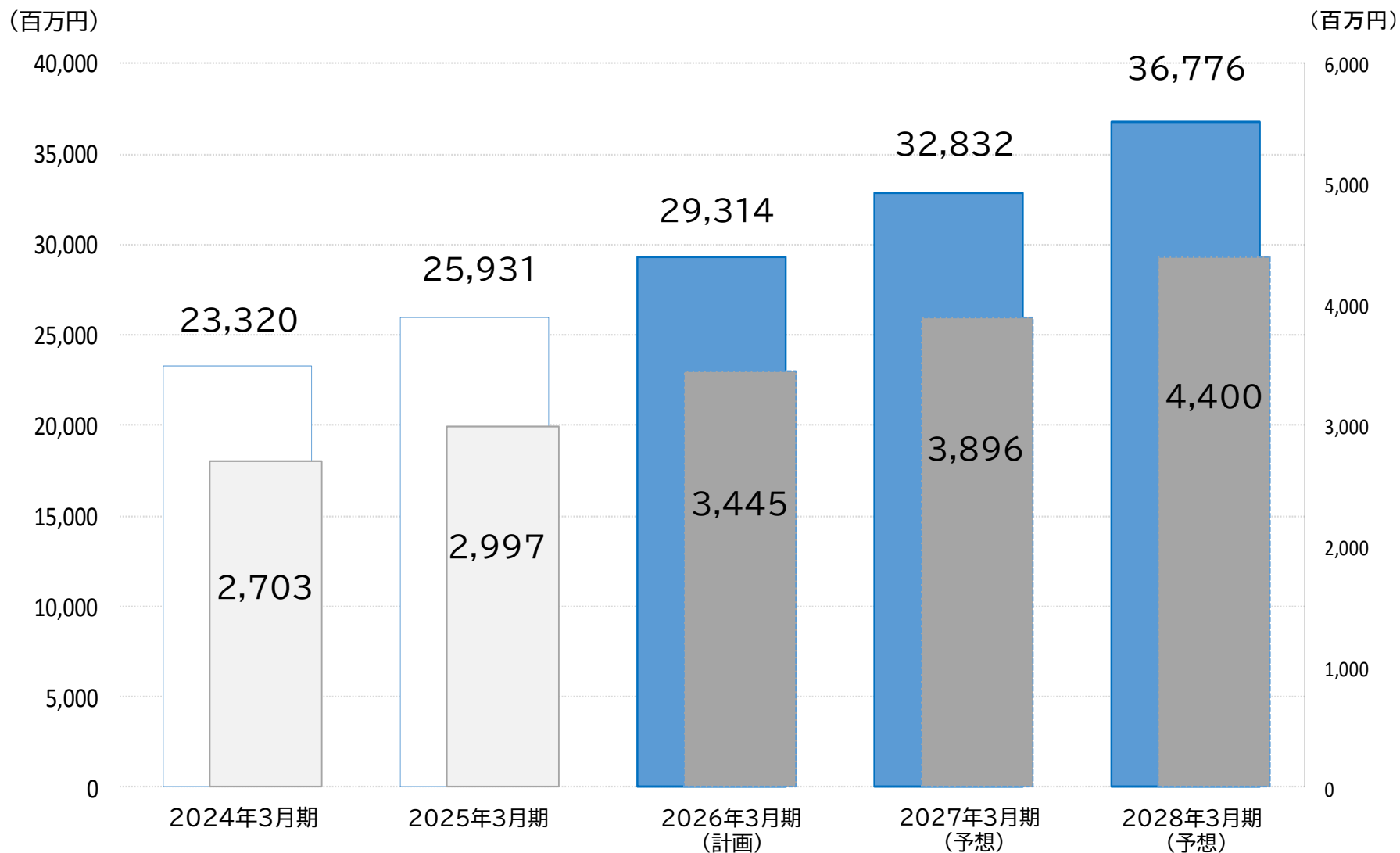
【通期】	2025年3月期 実績	2026年3月期 見通し	前期比増減	
売上高	25,931	29,314	3,383	+13.0%
営業利益	2,997	3,445	448	+14.9%
経常利益	3,066	3,504	438	+14.3%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	2,194	2,535	341	+15.5%

本日のご説明内容

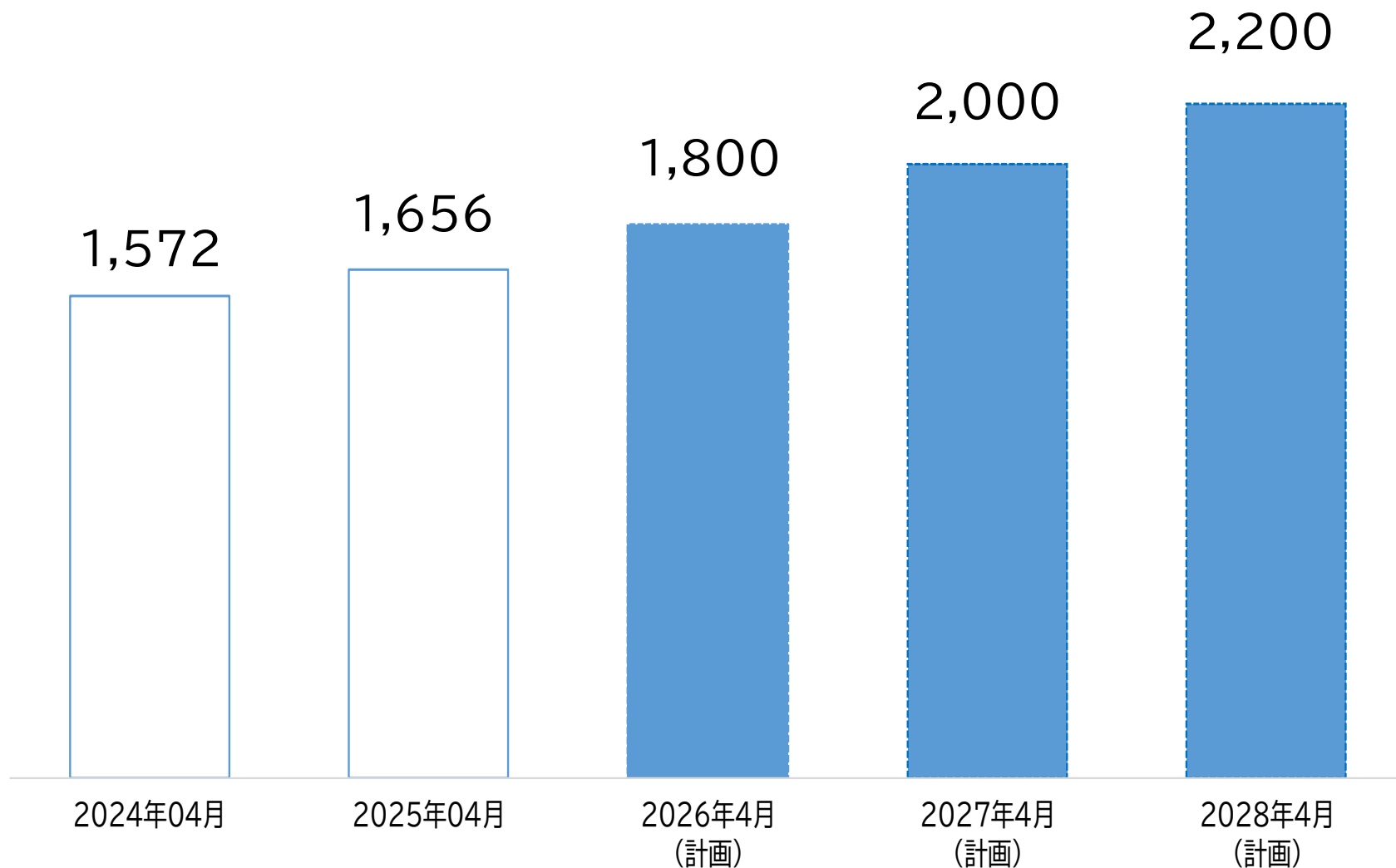
5. 今後の見通し



3力年経営計画(連結売上高・連結営業利益)



3力年経営計画(連結従業員数)



新社屋建設

事業拡大・人員拡大に合わせ新オフィスを開設

第1開発センター

2024年4月開設

敷地面積/延べ床面積 624.58㎡/1,484.01㎡
建物構造 地上3階建て・鉄骨造
収容人数 270人



名古屋市中村区岩塚町一丁目16番

第2開発センター

2025年9月開設

敷地面積/延べ床面積 1,802.28㎡/3,636.47㎡
建物構造 地上5階建て・鉄骨造
収容人数 400人



名古屋市中村区並木一丁目212番

Next Vision 50th

中長期目標

We'll go for the goal.



Next Vision 50th

Next Vision 50thは、外部環境（経済環境・技術革新）の変化を踏まえつつ、「継続的な利益確保」、「企業価値の向上」、「雇用機会の創出」を目指します。

システムリサーチ 5つの取り組み

従業員エンゲージメント の深化

経営理念やビジョンを共有し、
社員の連帯感を高め
会社と社員が共に成長する仕組みを
構築しドライブする

人的資本と バックオフィスの強化

社内DXの推進とセキュリティの強化・ガバナンス向上
ブランディングと採用強化で組織拡大をバックアップする



コア事業の 拡大と高度化

中部に加え、関東・関西マーケットの
優良顧客の獲得と得意分野の事業特化・
ソリューションの拡充を図る

Next事業への 挑戦

コア事業で培ったノウハウと知見を活かし
次世代の中核事業となり得るビジネスの
創出に挑戦する

新たな価値を 創出する技術力

社会課題や経営課題の解決を
デジタル技術で実現する
エンジニアリング力をデザインする

Next Vision 50th

01 コア事業の拡大と高度化

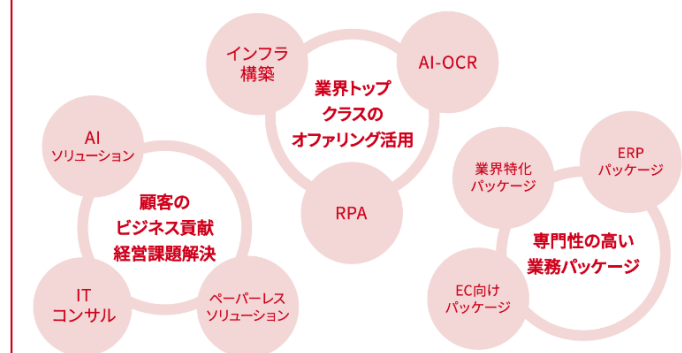
SIソリューションで顧客のビジネスを支える

コア事業の拡大



中部地区の深耕と関東・関西地区のさらなる開拓

コア事業の高度化



ソリューションサービスの拡充!!

強い営業 人

セールスマネジメント



「既存顧客の深耕」＋「新規顧客の開拓」

SIサービス × DXソリューション

事業特化

特定顧客に依存しないソリューションサービス

得意分野

顧客から選ばれる優位性のある得意分野

顧客密着

顧客に寄り添い欠かせないITパートナー

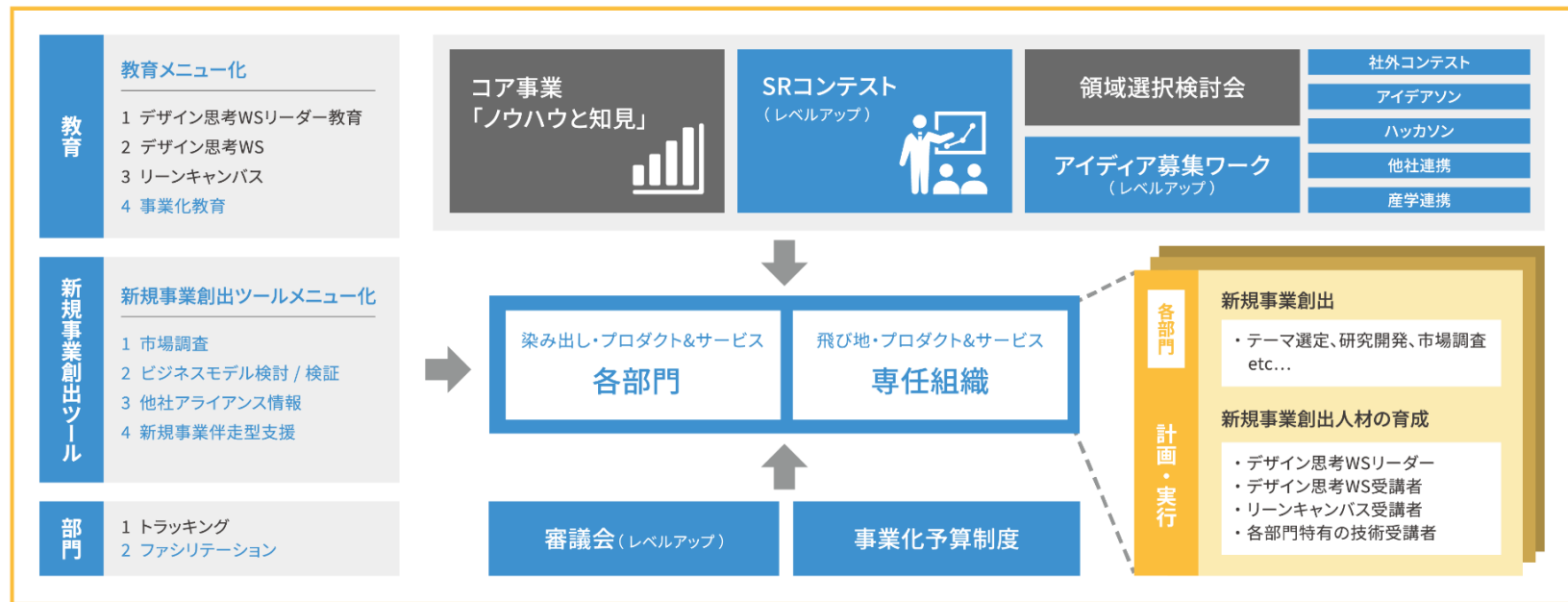
「マネジメントの強化」と「提案力向上」

Next Vision 50th

02 Next事業への挑戦

ten by ten
innovation 10 × 10 新規事業に挑戦する

新規事業創出フレームワーク ■ 新規事業 ■ 既存事業



次世代の中核事業 10億以上を目指す新規事業を10創出する



Next Vision 50th

03 新たな価値を創出する技術力

コアスキルでエンジニアリング力をデザインする

コアスキル

卓越したPM力



高度なITスキル



深い業務知識



取り組み

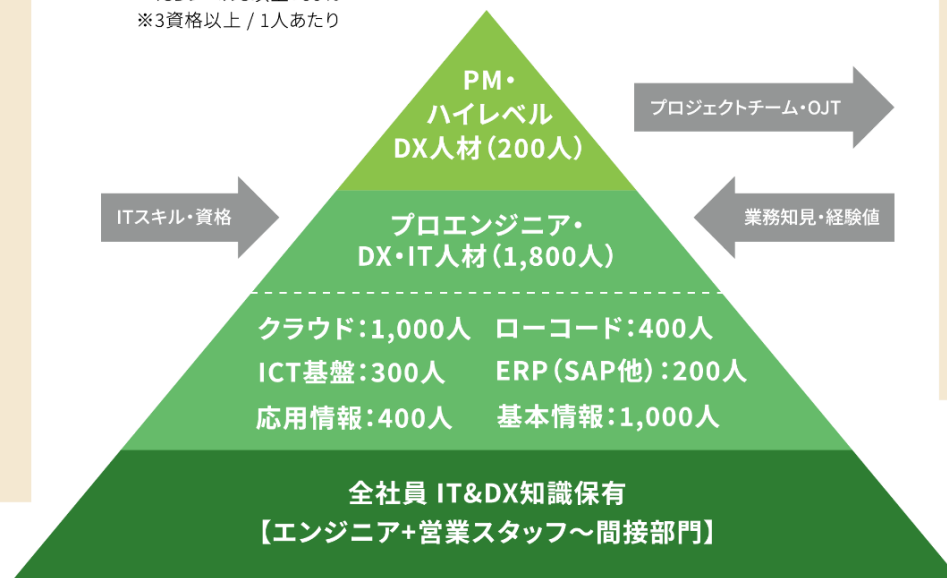
- SEコンベンション
- プロジェクトブック作成
- PM育成カリキュラム
- PRiMER※
- 技術戦略策定
- 資格取得(国家/ベンダー)
- 教育研修(社内・社外)
- ラーニングポータルサイト
- AI活用推進室



※プロジェクト・リスク・マネジメント

ベースとなる人材基盤

※ICDレベル4:30%以上
iCDレベル3以上:60%
※3資格以上/1人あたり



顧客(開発現場)とニーズ

- 流通 コンサル
- エネルギー DX案件
- 製造 モダナイズ
- 自動車 再構築
- 物流 老朽更新
- 鉄鋼
- 電機機器
- 公共インフラ



Next Vision 50th

04 人的資本とバックオフィスの強化

2000人体制へ 組織拡大をバックアップする



Next Vision 50th

05 従業員エンゲージメントの深化

会社と社員が共に成長する仕組みをドライブする

社員の連帯感向上

- ・ 持続的事業の成長
- ・ 挑戦する組織、風土の醸成
- ・ ブランディング強化

※ 人的資本レポート
エンゲージメント
指標開示



働きやすい環境

- ・ 健康、安心、安全な環境の提供
- ・ 多様な働き方の実現
- ・ 生産性、効率化の追求

※ 健康経営優良法人の継続
くるみん認定
平均残業時間把握
年間有給休暇取得日数の把握



個々の成長を支援

- ・ e-Learning等機会提供
- ・ 学びの場の提供
- ・ 各種自己啓発プログラム

※ 教育の場
コミュニティの提供 研修時間の把握



▲ SRラーニングポータルサイト (SilCity)

フィードバックの強化

- ・ 人材情報の可視化
- ・ ジョブ、ポジションの明確化
- ・ キャリアアップ支援制度

※ iCD活用システム
ITSS教育訓練



本日のご説明内容

6. 株式還元



配当の方針につきまして

当社は、収益状況や今後の見通し、配当性向などを総合的に勘案し、継続的な安定配当を維持し、株主の皆様へ利益還元を行うことを基本方針としています。

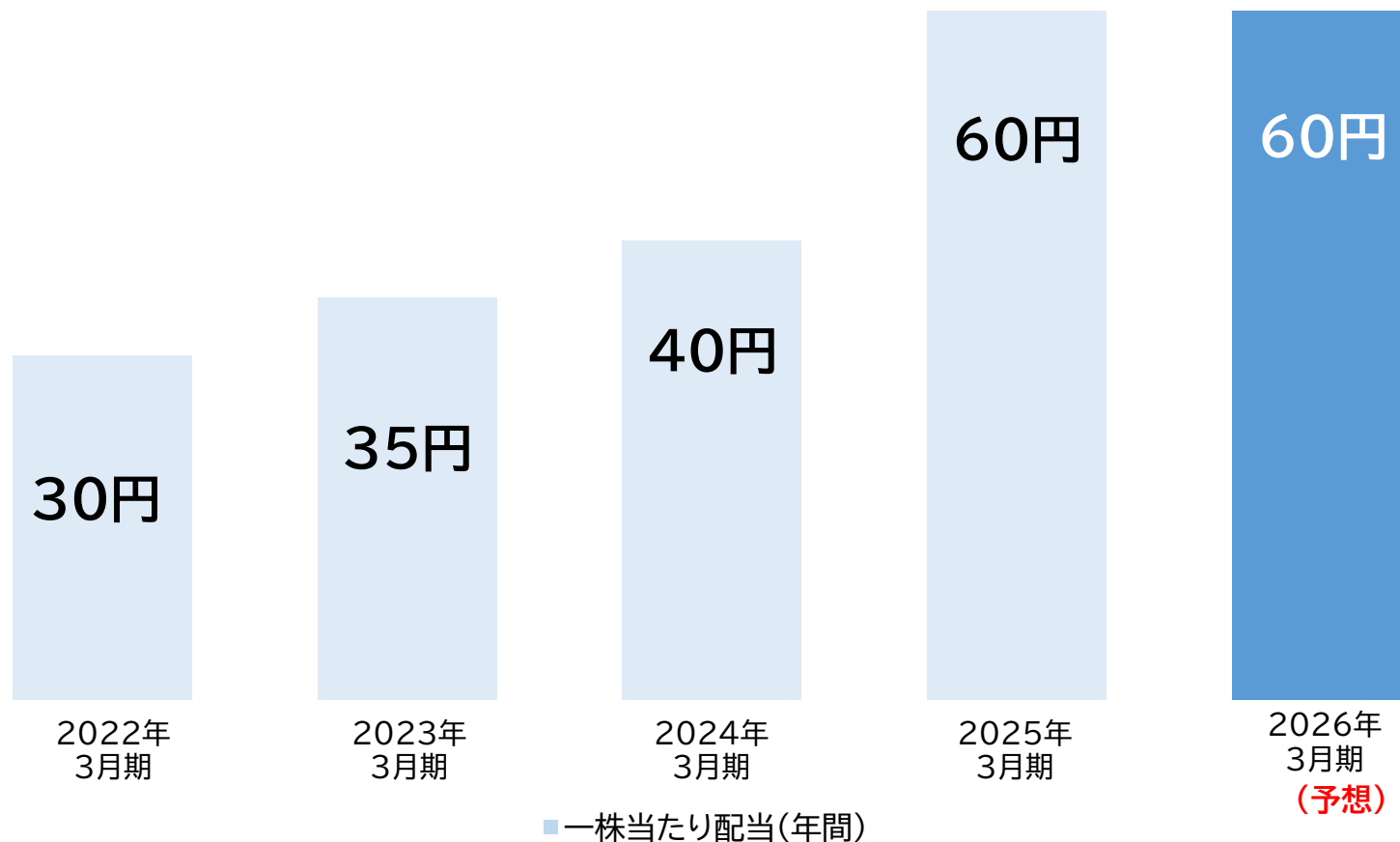
株主還元の一層の充実を図るべく、**配当性向40%**を目標としてまいります。

◆株主優待制度

毎年9月末日現在の当社株主名簿に記載、または記録された100株以上保有の株主様を対象にクオ・カード1,000円分を贈呈いたします。



一株当たり配当金(年間)の推移



(注) 当社は2024年4月1日付を持って、普通株式1株につき2株の割合をもって株式分割を行いました。配当金額は2021年3月期の期初に株式分割が行われたと仮定して計算しております。

株価推移



(注) 当社は、2006年10月1日、2016年4月1日、2019年10月1日、2024年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合を持って株式分割を行いました。分割前の株価ならびに出来高は連続性を維持するため分割後の値に調整しております。

「みんかぶアワード 2024」受賞

東証プライムの上場社数1641社（2024年11月末時点）
のうちの40社に選定。

今後も株主、投資家の皆様のご期待に応えられるよう
株主還元の充実を図ってまいります。



●みんかぶアワードとは

国内最大級の金融・資産形成情報メディア「MINKABU」が年に一度、4000以上ある銘柄から規模や業種を問わず、継続的な成長と資産効率の観点から今後が特に期待されるものを選定・表彰する制度。<https://minkabu.jp/awards/2024>



※ 本資料についてのご注意

- 本資料は、当社グループの業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている当社グループの将来予測に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 文中に記載の会社名、製品名は各社の登録商標または商標です。

※ お問い合わせ先

株式会社システムリサーチ（経営企画部広報グループ）

〒453-0861 名古屋市中村区岩塚本通二丁目12番

TEL:052-413-6820 URL: <https://www.sr-net.co.jp/ir/> E-Mail: ircontact@sr-net.co.jp

IR情報メール配信サービス

<https://rims.tr.mufg.jp/?sn=3771>

